

Sektörün tüm detayları bu portalda yazıyor!

Katılım bankacılığına dair
haberleri, detayları ve son gelişmeleri bulacağınız
haber portalımız **Katılım Finans** dergisi,
sizlerle buluşmaya hazır.



24 **TKBB HABER**
GPAS İLE KATILIM
BANKACILIĞI ÇALIŞMALARI
İLERLEYECEK



KISA KISA

Katılım bankaları bankacılık sektörünü büyütüyor	10
Yeni kabine ile Türkiye istikrarlı büyümeye devam edecek	14
BES 6 ayda 600 milyon lira biriktirdi	15
Yastık altı altın ekonomiye kazandırılacak	15
İran, Türk enerji şirketlerini davet ediyor	19

28 **KAPAK RÖPORTAJI**
KATILIM BANKALARI ETİK, İLKELİ VE
DEĞER ODAKLI BÜYÜYOR



32 **KAPAK**
KATILIM BANKALARI
2023 İÇİN ÇALIŞIYOR



38 **YATIRIMCI RÖPORTAJI**
KATILIM BANKACILIĞI
DEĞERLERİMİZE UYGUN





42 ANALİZ KATAR'IN EKONOMİDEKİ YERİ NEDEN ÖNEMLİ



20 ANALİZ ÜNİVERSİTELERDE, İSLAM EKONOMİSİ VE FAİZSİZ FİNANS DERSLERİ VERİLİYOR; BÖLÜMLER AÇILIYOR

52 TEKNOLOJİ MOBİL BANKACILIKLA ZAMAN KAYBINA SON



katılım finans

KATILIM BANKACILIĞININ POTANSİYELİNİ AÇIĞA ÇIKARIYOR, TÜRKİYE'Yİ KATILIM BANKACILIĞIYLA GÜÇLENDİRİYORUZ.

- ◆ Katılım bankacılığının temel değerlerini koruyor, ürün ve uygulamaların doğruluğuna rehberlik ediyoruz.
- ◆ Katılım bankacılığını geliştiriyor, dünya standartlarında yeni faizsiz finans ürün ve uygulamalarını teşvik ediyoruz.
- ◆ Katılım bankacılığı ilke ve amaçlarına uygun politikalarla, ulusal ve uluslararası alanda sektörün ve Türkiye'nin sesi ve temsilcisi oluyoruz.
- ◆ Girişimcilerimize, paydaşlarımıza ve üyelerimize yönelik gerçekleştirdiğimiz tüm faaliyetlerimizde şeffaflık ilkesini benimsiyoruz.
- ◆ Sektör olarak üstlendiğimiz görevlerin ölçülebilir sonuçlarını elde etmek için, kararlı ve sorumlu davranıyoruz.
- ◆ Katılım bankacılığının işleyişine; üyelerin, müşterilerin ve sosyal paydaşların ihtiyaç ve beklentilerine çözüm üretiyoruz.
- ◆ Katılım bankacılığının gelişmesi ve güçlenmesi için ulusal, bölgesel ve uluslararası alanda işbirliklerimizi güçlendiriyor, iyi uygulamaların hayata geçirilmesini sağlıyoruz.
- ◆ Faizsiz finans sektöründeki yeni düzenlemeleri takip ediyor, gerçek hayatla ilgisini kuruyoruz.
- ◆ Katılım bankacılığı ürün ve hizmet standartları üretiyor, uluslararası standartlara uyumluluğunu gözetiyoruz.
- ◆ Ortak değerlere sahip, milli değerlerine duyarlı ve özverili çalışanlarımızla yalnızca reel ekonomiye değil, milli gelişime de destek veriyoruz.
- ◆ Yenilenen kurumsal kimliğimiz ile Türkiye'yi bu alanda güçlendirmeyi ve mevcut potansiyeli yukarı taşımayı hedefliyoruz.
- ◆ Değerlerimizi ileriye taşıyor, Türkiye'yi katılım bankacılığıyla güçlendiriyoruz.



başkan

Türkiye Katılım Finans ile Büyüyor

Merhabalar,

Dünyada İslami bankacılık alanında çalışmalar her geçen gün hız kazanıyor. Mega Bank projesi gündemdeki sıcaklığını korurken uluslararası platformda kullanılan fonlarda artış sürüyor. Katar'a uygulanan ambargo ile süreç durağanlaşsa da eylül ayıyla birlikte yeniden hız kazanacaktır. Türkiye'de katılım finans sistemi bu hıza yetişmek için çalışmalarını sürdürüyor. Bankalarımız kendi içlerinde bu sistemin yaygınlaşması için çalışmalarını yapıyor. Kamu tarafında Faizsiz Finans Koordinasyon Kurulu'ndaki tüm kurumlarla toplantılarımız devam ediyor.

Sizlere çalışmalarına başladığımız ve kasım ayında düzenlenecek olan bir zirveyi de haber vermek isterim. Türkiye'de ilk kez yapılacak olan Global Participation Finance Summit (GPAS) Global Katılım Finans Zirvesi Cumhurbaşkanlığı himayelerinde yapılıyor. Türkiye'nin

yakın ilişkide olduğu Körfez ülkeleri, Malezya ve İngiltere gibi ülkelerden de katılımcıların olacağı bu zirveyi, Türkiye'nin altyapısı, teknolojisi, insan kalitesi ve Türk bankacılık mevzuatını dünyaya anlatabileceğimiz bir fırsat olarak görüyoruz.

Bu noktada GPAS Zirvesi'ni ortaklaşa düzenlediğimiz Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği'ne (MÜSİAD) değinmek isterim. Bu zirvede TKBB ve MÜSİAD olarak birlikte hareket etmek de bu noktada anlamı olacaktır. Katılım Finans dergimizin üçüncü sayısını sizinle paylaşmaktan keyif duyuyoruz.

Esen kalın.

Melikşah UTKU
TKBB Yönetim Kurulu Başkanı

Kazanç nedir?

Bizce kazanç, paylaştıkça kazanılan gönüllerdir.



25.
yıl

Bu ülkenin, sanyeler içinde bile gönülleri kazanabilen insanlarına, bizi Türkiye'nin hızla büyüyen katılım bankası yaptıkları için teşekkür ederiz.

 **Ziraat Katılım**

Paylaştıkça daha fazlası



**Müşteri İletişim
Merkezi**

www.ziraatkatilim.com.tr

 /ziraatkatilim

2023 Türkiye’inde Katılım Bankacılığı

Bu sayımızda 2023’te Türkiye’nin ekonomi hedefleri doğrultusunda katılım bankacılığının yerini sizlerle paylaşıyoruz

Merhabalar,

Türkiye Katılım Bankaları Birliği adına yayına hazırladığımız “Katılım Finans” dergimizin üçüncü sayısı ile sizlerle beraberiz. Ticaret ve sanayi dünyası için katılım bankacılığına olan ilgi Türkiye’de ve dünyada gelişmeye devam ediyor. Önümüzdeki yıllarda katılım bankacılığının önemi ve sektördeki payının artacağı konuşuluyor. Bizler de Katılım Finans’ın bu sayısında sizlerle Türkiye’nin 2023 hedefleri doğrultusunda katılım bankacılığının ekonomideki yerini ve öngörülen hedefleri paylaştık. Katılım bankacılığının küresel ve bölgesel olarak büyüme performansı ele alınarak, ticari bankalarla birlikte uluslararası İslami banka aktiflerinin artacağı öngörüldü. Kapak konumuzda Türkiye’nin 2023 hedeflerini anlatarak katılım bankaları yöneticilerinden sektörün geldiği noktayı ve hedeflerini değerlendiren görüşlerle zengin bir metin hazırladık. Dönersan

AŞ Paşa Döner’in Yönetim Kurulu Başkanı Bayram Şenocak ile katılım bankacılığı ve iş dünyası üzerine bir söyleşi gerçekleştirdik. Körfez Bölgesi’nin zengin petrol ve doğalgaz kaynaklarına sahip olması dünya ekonomisindeki yerini de güçlendiriyor. Dünyayı her açıdan ilgilendiren bu duruma bizler de dergimizde yer verdik. Son beş yılda bankacılık, telekomünikasyon, perakende gibi alanlardaki yatırımlarla öne çıkan Katar’ı, özellikle Türk şirketleri açısından önemini değerlendirdik. Öte yandan teknolojik ve dijital dönüşümle ülkemizdeki mobil bankacılık kullanıcıları 12 milyon kişiyi geçti. Bu durumun katılım bankacılığı açısından gelişmelerini konu aldık.

Yeni bir sayıda buluşmak dileğiyle...

Merve Kantarcı
Yayın Yönetmeni



TKBB Adına İmtiyaz Sahibi
Osman Akyüz

Danışma Kurulu
Melikşah Utku
Osman Arslan
Ufuk Uyan
Wael Abdulaziz Raies
İkram Göktaş
Temel Hazıroğlu
Dr. Ahmet Albayrak

Genel Yayın Yönetmeni
Aydın Yabanlı

Yayın Kurulu
TKBB İletişim Komitesi
Ekrem Şahin
Şahin Fırat Keçili
Fatih Tuğrul Topaç
Ahmet İkizoğlu
Ömer Berkli

YAPIM



Genel Direktör
Ömer Arıcı

Grup Direktörü
Mustafa Özkan

Yayın Yönetmeni
Merve Kantarcı

Sanat Yönetmeni
Cüneyt Mert

Redaksiyon
Ayşe Nur Azca

İllüstratör
Merve Aktaş

Fotoğraf
Erşin Ayvacı

Yayın Türü
Süreli yayım – İki ayda bir yayınlanır

Baskı
BASKI İmak Ofset
Merkez Mah. Atatürk Cad. Göl Sok.
No:1 Yenibosna / İSTANBUL
Tel: 0212. 656 49 97 Ser. No: 12531

İletişim Adresi
Kısıklı Cd. No: 22 Altunizade
Üsküdar / İSTANBUL / Türkiye 34662
bilgi@katilimfinansdergisi.com.tr
www.katilimfinansdergisi.com.tr

katılım finans

TKBB’nin Kurumsal İletişim Yayınıdır

Bu dergide yer alan yazılar, aksi belirtilmedikçe Türkiye Katılım Bankaları Birliği’nin resmi görüşünü yansıtmaz, imzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.



Türkiye Katılım Bankaları Birliği
Genel Sekreteri
Osman Akyüz

Katılım Bankaları Bankacılık Sektörünü Büyütüyor

Türkiye'de katılım bankacılığı son 30 yıldır var ve olmaya devam edecek. Katılım bankacılığında faaliyet gösteren bugün beş bankamız, bine yakın şubemiz var. Sektördeki aktif payı yüzde 5 civarında. Biz 2025 yılı için yaptığımız strateji planında katılım bankacılığının Türkiye bankacılık sektöründe yüzde 15'lik bir paya ulaşabileceğini hedef olarak almıştık. Bu hedef doğrultusunda çalışmalarımıza devam ediyoruz. Sektörün düzenlemelere ilişkin noksanlıklarını büyük oranda tamamladık. Ürün yelpazesinin artırılması, müşteri taleplerine daha etkin cevap verilmesi konusunda da çalışmalarımıza devam ediyoruz. Kamu tarafından sektörün büyütülmesi ve belli bir derinliğe ulaşması içinde çalışmalar sürüyor. Faizsiz finans kurulu bu çalışmaları koordine ediyor. 3 ayda bir toplanarak çalışmalar gözden geçirilerek, noksanlıklar tespit ediliyor ve bu doğrultuda gerekli kurumlara

talimatlandırma yapıyor. Bu şekilde bir çalışma içerisindeyiz. Türkiye'de makroekonomide büyüme süreci devam ettiği sürece bankacılık sektörünün de gelişmesi devam edecek. Hatta bankacılık sektörü ekonominin büyümesinden de hızlı büyüyor. İlerideki hedeflerimiz için sektörü zaten büyütme durumundayız.



Katılım bankalarının büyümesi demek Türkiye'de milli gelirin ve hasılanın büyümesine ciddi katkı sağlamak demek. Yeni çalışmalarla

%15'lik

büyümeyi hedefliyoruz

Çünkü yüzde 15'lik bir paya sahip olmak ekonominin geneline de finansal anlamda destek olmak demek. Millî gelirin ve hasılanın büyümesinde ciddi katkı verdiğimizizi düşünüyorum. Ben Türkiye'de genel gelişmenin dışında olmayacağımızı, hem sektörü büyüteceğimizi hem de genel makro büyüklüklere katkı vereceğimizi düşünüyorum. Sektöre önümüzdeki süreçte yeni oyuncular, yeni kurumlar girebilir. Bu konuda otoriteye müracaatların olduğunu biliyoruz. Sektörün gelişmesi için çeşitli yönlerde çalışmalarımız var. Ürün çeşitliliğini ve hizmet kalitesini artırma, katılım bankacılığını tanıtmaya, bankalarımızda çalışan personeli eğitime ve bankacılık bilgileri ile donanım konusunda çalışmalarımız var. Kurumsal iletişim algısı ve itibar yönetimi yapıyoruz. Katılım bankacılığı algısını ülkede oluşturabilmek için faaliyetlerimiz var. Üniversitelerle işbirliği, eğitim, insan kaynağı ve sertifikasyon çalışmaları yapıyoruz.

KATILIM BANKALARI KÜLTÜREL MİRASI GEÇMİŞTEN GÜNÜMÜZE AKTARIYOR



Katılım bankaları, dijital yenilikler, finans, kurumsal çalışmalar ve çeşitli inovasyonların yanı sıra sosyal sorumluluğa ve kültürel gelişimin katkısına da önem veriyor. Bu amaçla hareket eden Kuveyt Türk, usta sanatçı Mesut Dikel'in sedef, metal oyma, naht ve hüsnühat çalışmalarından oluşan "50. Yaş 50. Sergi 50 Eser" isimli sergisiyle geleneksel Türk-İslam sanatını sanatseverlerle buluşturdu. Sergide Dikel'in sedef, metal, oyma naht ve hüsnühat çalışmalarından oluşan 50 eseri yer aldı. Toplumsal değerleri temel aldıklarına vurgu yapan Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan, "Bizler sadece bankacılık sektörünün gelişimine katkı sağlamakla kalmıyor, toplumsal değerleri temel alarak kültürel mirasımıza sahip çıkmanın önemine de yürekten inanıyoruz" dedi. Hat sanatı başta olmak üzere diğer tüm geleneksel sanatlara destek olduklarını belirten Albaraka Türk Genel Müdür Yardımcısı Temel Hazıroğlu ise bu doğrultuda çalışmalara devam edeceklerini söyledi.

Koleksiyon Muş'ta Sanatseverlerle Buluştu

Klasik Türk-İslam sanatlarını yaşatmak, sanatçıları desteklemek ve ortaya çıkan eserleri sanatseverlerle buluşturmak amacıyla hizmete

açılan Albaraka Sanat Galerisi de Ahmet Sabri Mandıracı'nın 40 Yılın Sonunda Eslâfın Yolunda hat, ebru ve resim sergisine ev sahipliği yaptı. Sergide 12'si hat, 16'sı resim ve devamı ebru olan 40 eser sanatseverlerin beğenisine sunuldu. Yaklaşık 500 eserden oluşan hat koleksiyonunu iki yıl içinde 30 farklı şehirde sanatseverlerin beğenisine sunmak için yola çıkan Albaraka Türk, "Kalemin Bereketi Hat ve Tezhip Sergisi"ni Muş'a taşıdı. Sergi, Albaraka Türk Genel Müdür Yardımcısı Süleyman Çelik'in katılımıyla haziran ayında Muş Öğretmenevi ve Muş Alparslan Üniversitesi Kongre ve Kültür Merkezi'nde sanatseverlerle buluştu. Koleksiyonun Türkiye'de yüz binlerce kişiye ulaştırmayı hedeflediklerini belirten Albaraka Türk Genel Müdürü Melikşah Utku "2005 yılından bu yana üç yılda bir düzenlediğimiz Albaraka Uluslararası Hat Yarışması neticesinde yaklaşık 500 eserden oluşan Albaraka Hat Koleksiyonu'nda, hayatta olan çok değerli hattatlarımızın eserleri bulunuyor. Ordu ile başlattığımız yolculuğumuza Fatsa ve Bingöl'den sonra Muş'ta devam ettik. Önümüzdeki dönemlerde de Erzurum ve Elazığ şehirlerine 'Kalemin Bereketi Hat ve Tezhip Sergisi'ni taşımayı planlıyoruz." dedi.

Hat sanatı sanatseverlerle bir arada

Sanata ve sanatkârlara büyük kıymet veren Kuveyt Türk, bu bağlamda 10-28 Temmuz tarihleri arasında Hattat Mahmut Şahin'in Yol/Vuslat adlı sergisine ev sahipliği yaptı. Kemankes Hattat Mahmut Şahin'in 25 yıllık sanat hayatında heybesine dâhil ettiği keşiflerini sanatseverlerle paylaştığı sergi, Kuveyt Türk'ün Esentepe'deki Sanat Galerisi'nde ziyaret açıldı. Sergi talebinde bulunan STK'lar için sayıları 400'e yakın öğrencileriyle birlikte 'fisebîlillah' hayır sergileri de düzenliyor.

ALBARAKA TÜRK ULUSLARARASI FİNANS AĞINI GENİŞLETİYOR

Albaraka Türk, uluslararası bankacılık alanındaki konumunu, global finans dünyasında daha yükseltmek için 70 farklı ülkeden 500'e yakın üyeye sahip olan Uluslararası Finans Enstitüsü'ne (IIF) katıldı. IFF, küresel finansal istikrar ile sürdürülebilir ekonomik büyümeyi teşvik etme misyonu ile ilerleyen bir kuruluş olarak faaliyet gösteriyor.

"IIF" üyeliği, IIF'in proaktif iş birliği ile IAIS, Basel Komitesi, FSB, IOSCO, IASB gibi küresel regülasyonlar ve aynı zamanda G-20 ve IMF gibi

kilit ve ulusal bölgelerde politika yapımcılarının yer aldığı kilit konularda küresel açık ve yapıcı tartışmalar için düzenli olarak bir araya getirdiği tartışma platformlarında Albaraka Türk'e katılım bankacılığını temsil imkânı sağlayacaktır.



YENİ GENEL MÜDÜR METİN ÖZDEMİR OLDU

Ziraat Katılım Bankası Genel Müdürü Osman Arslan'ın Halk Bankası Genel Müdürü olarak göreve başlamasının ardından, Ziraat Bankası ve Ziraat Katılım Bankası Yönetim Kurulu üyesi olan Metin Özdemir 12 Haziran'dan itibaren Ziraat Katılım Bankası Genel Müdürü olarak atandı. Metin Özdemir 1990 yılında İstanbul Üniversitesi İşletme Fakültesi'nden mezun oldu. Meslek hayatına 1992 yılında Kuveyt-Türk Finans Kurumu A.Ş.'de başladı. 18 Şubat 2015 tarihinden itibaren, Ziraat Katılım Yönetim Kurulu Üyeliği, Denetim ve Ücretlendirme Komitelerinde görev yapmakta olan Özdemir 12 Haziran 2017 tarihinde Ziraat Katılım Genel Müdürü olarak atandı.





KİRA SERTİFİKASI PİYASASI BÜYÜYOR

Katılım bankaları bireysel emeklilik, sigorta ve portföy yönetim şirketlerinin varlığını önemsemekle birlikte kira sertifikası piyasasında da sektöre katkı sağlamaya devam ediyor. Kuveyt Türk, yüzde 100 iştiraki olan KT Sukuk Varlık Kiralama A.Ş. aracılığıyla, Türkiye'nin yüzde 100 yerli sermayeli büyük operasyonel kiralama kuruluşu olan DRD Filo Kiralama'nın "Fon Kullanıcısı ve Kaynak Kuruluş" olduğu 728 gün vadeli, 50 milyon TL tutarındaki ilk kurumsal kira sertifikası ihracını gerçekleştirdi. Bu şekilde firmaların sermaye piyasalarından da faizsiz enstrümanlarla kaynak temin etmesinin yolu açıldı. KT Sukuk Varlık Kiralama A.Ş.'nin devraldığı varlıklardan elde edilen gelirlerin sertifika sahiplerine dağıtılacağını açıklayan Kuveyt Türk Hazine ve Uluslararası Bankacılıktan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı R. Ahmet Albayrak, bankaların kredi plasmanlarının yüksek seviyelerde seyrettiği dönemde, sermaye piyasalarından da kaynak temin edilebileceğini göstermenin önemli olduğunu söyledi.

Türkiye Finans Kira Sertifikası Halka Arz Ediliyor
Türkiye Finans, 3, 4 ve 5 Temmuz 2017 tarihlerinde, en az yüzde 12.10 olacak şekilde getiri ile 179 gün vadeli 100 milyon TL tutarında kira sertifikası halk arzı gerçekleştiriyor. İhraç kapsamında bireysel ve kurumsal yatırımcılar talepte bulunabilecek olan Türkiye Finans Kira Sertifikası'na yatırım yapanlar, getiri tutarını 4 Ekim 2017 ve 2 Ocak 2018 tarihlerinde iki defada alacaklar. Türkiye Finans Kira Sertifikası halk arzında satış, Oyak Yatırım Menkul Değerler A.Ş.'nin Emir iletimine aracı kurumu konumundaki Türkiye Finans Şubeleri ve İnternet Şubesi üzerinden talep toplama yöntemi kullanılarak gerçekleştiriliyor. Yatırımcıların başvuru yerlerine müracaat ederek talep formunu doldurmaları yeterli.

Vakıf Katılım İlk Kira Sertifikası İhracını Gerçekleştirdi

2016'nın Şubat ayında hizmete giren Vakıf Katılım, İştiraki Vakıf Varlık Kiralama A.Ş. aracılığı ile 250 milyon tutarlı ilk kira sertifikası ihracını gerçekleştirdi. 28 Haziran'da gerçekleştirilen 62 gün vadeli ihraç ile Vakıf Katılım Bankası 250 milyon TL yeni kaynak temin etmiş oldu. İhraç, Sermaye Piyasası Kurulu'ndan 21 Nisan'da alınmış olan 2 Milyar TL tutarlı ihraç tavanı kapsamında, yatırımcılara tahsisli satış şeklinde gerçekleştirildi ve ihracın satışı aynı gün içinde tamamlandı.

Kuveyt Türk'ten Tek Seferde 280 Milyon TL'lik Kira Sertifikası İhracı

Kuveyt Türk, 175 gün vadeli 280 milyon TL tutarındaki ihraçla banka kendi sukuk rekorunu kırdı. Böylece banka, Türkiye'de bu zamana kadar özel sektör tarafından nitelikli yatırımcıya gerçekleştirilen en yüksek tutarlı TL cinsindeki kira sertifikası ihracını gerçekleştirerek kendi rekorunu da geliştirmiş oldu.

ALBARAKA TÜRK ÇALIŞANLARINA GİRİŞİMCİLİK PROGRAMI İLE DESTEK OLUYOR

Katılım bankaları yenilikleri hayata geçirerek çalışanlarına destek olmak için çeşitli projeler geliştiriyor. Bu projelerden biri olan Albaraka Türk, çalışanlarının inovasyon projelerine destek amacıyla hayata geçirdiği Keşfet Kurum İçi Girişimcilik programı kapsamında 11 iç girişimciye projeleri için destek vermeye başladı. Albaraka Türk Genel Müdür Yardımcısı Temel Hazıroğlu, bu program ile şirketin ve sektörün ihtiyaçları göz önünde bulundurularak çalışanlardan gelen yenilikçi fikirlerin asgari (en az) kaynakla ve en kısa sürede test edilebilmesini sağlayarak yeni iş fırsatları oluşturulmasına öncülük ettiklerini söyledi. Program kapsamında mart ayında gerçekleştirilen başvuru sürecinde Albaraka Türk çalışanlarından oluşan 101 iç girişimci adayı toplam 137 projeye kayıt yaptırdı. Katılımcılarla mülakatlar ve

değerlendirmeler sonucunda 11 iç girişimci projeleri ile girişimcilik serüvenine katılmaya hak kazandı.

Girişimciler Fikirleriyle Ön Planda

Albaraka Türk Albaraka Garaj Startup Hızlandırma Merkezi'ni hizmete açtı. Albaraka Garaj, katılım bankası bünyesinde kurulan dünyadaki ilk startup hızlandırma merkezi olma özelliği taşıyor. Açık inovasyon ve birlikte çalışma prensibi çerçevesinde bankacılık ekosisteminde yer alan diğer kurumlar ile özellikle de FinTech girişimleri ile farklı iş birlikleri geliştirmeyi hedeflediklerini belirten Albaraka Türk Genel Müdürü Melikşah Utku, "Yeni finansal geleceğe hazır olmak için dünyada ilk defa bir katılım bankası bünyesinde kurulan Albaraka Garaj'ı Haziran 2017 itibarıyla açtık" dedi.





KATILIM BANKALARI YENİLİKLERİYLE ÖDÜL TOPLUYOR

Katılım bankacılığını finansal anlamda büyütmeye ve sektöre katkı sağlamanın yanında çalışmalarına devam eden katılım bankaları, hizmet kalitesini artırma ve kurumsal itibar yönetimi için de birçok yeniliğe imza atıyor. Bu doğrultuda hedeflerini büyüten bankalar, birçok kurum tarafından ödüle layık görülüyor.

Bunlardan biri olan Albaraka Türk, işe kabul süreçlerindeki çalışmaları ve insana değer veren kurumsal ilkesiyle Kariyer.net'in üstlendiği İnsana Saygı Ödülü'nün sahibi oldu. Albaraka Türk Genel Müdürü Melikşah Utku, hayata geçirilen projelerin takdirle karşılanmasının motivasyon olduğunu ve genç yetenekler için şirketin cazibe merkezi haline geldiğini söyledi.

KATILIM BANKALARI BÜYÜME STRATEJİSİ DEVAM EDİYOR

Vakıf Katılım, müşterilerine daha yakın olmak stratejisi kapsamında yeni şubeler açma amacıyla çalışmalarına devam ediyor. Vakıf Katılım Genel Müdürü İkrâm Göktaş, Vakıf Katılım Sivas Şubesi'nin açılışını gerçekleştirdi. Açılıştaki yaptığı açıklamada hedefleri

kapsamında 16 ayda şube sayısını 45'e çıkararak coğrafi olarak ülkenin önemli bir kısmını kapsar hâle geldiklerinin altını çizen Vakıf Katılım Genel Müdürü Göktaş, "Çok net bir planlamamız yok ama 4-5 yıl içinde 81 ilin hepsinde olacağız diyebiliriz. Katılım bankacılığının Türkiye'de pazar

payı yüzde 5'ler civarında, 2025 yılı hedefi yüzde 15'lere ulaşması. Bu, çok ciddi bir hedef. Bu hedefe ulaşma açısından da kamu katılım bankalarının önemi oldukça büyük." dedi. Göktaş, elde ettikleri gelirlerle hem vakıf eserlerini ihya etmek hem de öğrencilere burs vermek istediklerini söyledi.

Albaraka Türk Banka Kartlarındaki Artış Ödül Getirdi

Her geçen gün müşteri kitlesini daha fazla büyütmeyi hedefleyen Albaraka Türk ise Mastercard tarafından düzenlenen Fark Yaratanlar-Mastercard Bankacılık Ödüllerinde "Banka Kartlarını Oransal Olarak En Fazla Artıran Banka Ödülü"nü sahibi oldu. Banka kartlarındaki artışın müşteri sayısını da artırdığını söyleyen Albaraka Türk Genel Müdür Yardımcısı Hasan Altundağ, "Büyümemizdeki banka kartlarının sayısındaki artış, müşteri sayımızın da arttığını gösteriyor.

Öte yandan iş süreçlerimizin iyileştirilmesine bağlı olarak anında kart basım sistemine debit kartların entegre edilmesinin bir sonucu olarak, hesap açtığımız müşterilere banka kartlarını şubede verebilme imkanının kart sayımızın artmasında önemli bir etkisi oldu. Albaraka Türk olarak, istikrarlı bir şekilde büyümemizi sürdüreceğiz." dedi.

Ziraat Katılım Okuyucular Oylarıyla Katılım Bankası Seçti

Ziraat Katılım, 17 Haziran'da Ekovitrin tarafından düzenlenen Yılın Starları Ödül Töreni'nde "Yılın Katılım Bankası" seçildi. Uluslararası ekonomi ve finans dergilerinden Ekovitrin'in okuyucularının oyları ile belirlenen 16. Yılın Starları Ödül Töreni'nde Ziraat Katılım, Yılın Katılım Bankası Ödülü'nü aldı.

Türkiye Finans Katılım'dan İlk Kez Hesap Açan Müşterilere Özel Kar Payı Uygulaması

Türkiye Finans Katılım Bankası, Ramazan Bereketi kampanyası ile ilk kez hesap açacak müşteriler için özel kâr payı uygulaması başlattı. Ramazan bereketinden faydalanmak isteyen müşteriler için yüzde 90/10 özel kâr paylaşım oranı imkânı sunan kampanya Ağustos ayı sonuna kadar devam edecek. Kampanyadan faydalanmak isteyen tasarruf sahibi birey ve işletmeler; şubeler, internet şubesi, mobil şube veya müşteri iletişim merkezi aracılığıyla hesap açtırabilecek. Mevcut Türkiye Finans müşterileri ise internet ve mobil kanallardan hesap açarak bu kampanyadan yararlanabilecek.

NCB, TÜRKİYE FINANS KATILIM BANKASI'NI ZİYARET ETTİ

Katılım bankalarından Türkiye Finans'ın yüzde 67.03 payı ile hakim hissedarı olan The National Commercial Bank'ın (NCB) Yönetim Kurulu Başkanı Mansour S. Al Maiman, Türkiye'ye geldi. Türkiye Finans Katılım Bankası üst yönetimini ziyaret eden Maiman, bankayı büyütmeye hedeflerine vurgu yaptı. Türkiye Finans'taki yatırımı stratejik ve uzun vadeli gördüklerini dile getiren Maiman, "Türkiye'nin güçlü ekonomik temelleri ve katılım bankacılığının yüksek büyüme potansiyeli, bizi cezbeden başlıca unsurlar oldu." dedi. Maiman, iki ana faaliyet pazarı arasındaki yatırım ve ticaret hacminin büyümesinde rol alabilecek bir konumda olduklarını söyledi. 1953 yılında kurulan ve bugün 15.7 milyar dolarlık güçlü bir özkaynağa sahip olan The National Commercial Bank (NCB), Suudi Arabistan'ın ilk ve en büyük kamu bankası. NCB, 2008'de yüzde 67.03 hisse ile Türkiye Finans Katılım Bankası'nın hâkim ortağı haline geldi. Banka Türkiye'nin en büyük özel bankaları arasında ilk 20'de yer alıyor.





YENİ KABİNE İLE TÜRKİYE İSTIKRARLI BÜYÜMEYE DEVAM EDECEK

6 5. Hükümet'in üyeleri Başbakan Binali Yıldırım tarafından açıklandı. 16 yeni ismin girdiği kabineye 6 bakan veda ederken, 5 başbakan yardımcısından 4'ü değişti. Buna göre, Bakanlar Kurulunun 11 üyesinde ya yer değişikliği ya da görev değişikliği oldu. Kabinede Mehmet Şimşek Başbakan Yardımcısı olarak kalırken; Şimşek'le beraber ekonomî kurumlarının sorumluluğunu üstlenen Nurettin Canikli ise Savunma Bakanı oldu. Kurulun açıklanmasının ardından değerlendirmelerde bulunan Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Genel Başkanı Kaan, "Güçlü Türkiye için yapılan kan değişimi hayırlı olsun" dedi. Kaan yenilenen kabine ile Türkiye'nin, ekonomi başta olmak üzere yapılacak yeni reform ve projelerle, belirlediği büyük hedeflere doğru, istikrarlı bir şekilde yoluna devam edeceğine inandıklarını belirtti.

BANKALAR MEVDUAT TOPLAMA YARIŞINA GİRMESİN

Başbakan Binali Yıldırım, İstanbul Sanayi Odası'nın (ISO) meclis toplantısında bankacılık sektörünü özellikle faiz konusunda uyardı. Yıldırım: "Tren kalkıyor, hareketten önce son çağırıyor. Ya adam gibi makul bir faiz oranını benimsersiniz yahut da biz bunun da tedbirini alırız. Bunu bankacılarımız bir tehdit olarak algılamasın. Elimizde araçlarımız var. Ellere parayı falan alacak değiliz, ama aracımız olduğunu bilsinler." dedi.

Dünya üzerinde iyi ekonomik göstergeler olduğunu vurgulayan Başbakan Binali Yıldırım, "Bankalara bakıyoruz, faize, enflasyona vesaire, burada işler tersine dönüyor. Bunda bir yanlışlık yok mu? Siz bu işin erbabısınız, burada bir yanlışlık var. Bu doğal bir şey değil, sürdürülebilir de bir şey değil. Bunun çaresi var. Bu işi, biz tek taraflı yapmak istemiyoruz. Bankalara diyoruz ki 'Gelin kardeşim, bak aklınızı başınıza alın, mevduat toplama yarışına girmeyin'. Birbirleriyle yarışıyorlar. 'Ne veriyorsun?', '13', 'Ben 13,2'. Sanki efendim, balık mezbahasında müzayede yapıyor. Olur mu böyle şey? Parayı toplayacaksınız, sonra o parayı kullanacak kimse bulamazsan ne yapacaksınız? Turşusunu mu kuracaksın paranın?" şeklinde konuştu.



Başbakan
Binali Yıldırım



ZAM ŞAMPİYONU YURT İÇİ TURLAR OLDU

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), haziran ayı enflasyon rakamlarını açıkladı. Enflasyon gıda, giyim ve ulaştırma fiyatlarındaki gerilemenin etkisiyle geçen ay düşüş kaydetti. Haziranda TÜFE yüzde 0,27 azaldı, yıllık enflasyon yüzde 10,90'a geriledi. Zam şampiyonu yüzde 28,14'lük artışla yurtiçi turlar oldu. TÜFE'de aylık en yüksek artış yüzde 1,05 ile eğitim grubunda oldu. En fazla düşüş gösteren grup yüzde 1,25 ile giyim ve ayakkabı oldu. Yıllık bazda en fazla artış yüzde 21,70 ile alkollü içecekler ve tütün grubunda gerçekleşti.

FAİZLER YATIRIMLARIN CAN DÜŞMANIDIR

İş dünyası bankaların mevduat faizi yarışına tepki gösterdi. Oda ve dernek başkanlarına kadar pek çok isim Hükümet'in faizden beslenen bütün kesimlerle mücadele etmesi talebinde bulundu. Bankaların geçmişte yaşanan kriz öncesi dönemleri andıran mevduat faizi yarışını süslü kampanyalarla yürüttüklerine dikkat çeken oda başkanları, şikâyetlerin yılbaşından bu yana arttığını belirtti. "Önlem alınmaması hâlinde yüksek faizlerin ağır sonuçları olur" uyarısı yapıldı. Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, bir sömürü aracı olarak nitelendirdiği faizin, yatırımların can düşmanı olduğunu söyledi. Anadolu Aslanları İşadamları Derneği (ASKON) Başkanı Mustafa Koca da bankaların faizleri düşürme noktasında çaba göstermemelerini eleştirerek "Faizler can yakıyor ve bankalar faiz yarışından biran önce vazgeçmelidirler" dedi. Albayrak Grubu CEO'su Doç. Dr. Ömer Bolat, faiz oranlarının da gelişmiş ülkelerdeki gibi tek haneli ve son derece düşük rakamlarda olması gerektiğini söyledi. İstanbul Ticaret Odası Başkanı İbrahim Çağlar, yüksek mevduat faizini tetikleyen bankalar arası rekabet olduğuna dikkat çekti.



BES 6 AYDA 600 MİLYON LİRA BİRİKTİRDİ

Türkiye'de tasarruf oranlarının yükseltilmesi adına büyük önem taşıyan Bireysel Emeklilik Sistemine (BES) otomatik dahil olan 2,5 milyondan fazla katılımcı 6 ayda 600 milyon 136 bin 238 lira biriktirdi. BES'e kademeli otomatik katılım kapsamında ilk aşamada bin ve üzeri çalışanı olan özel sektör 1 Ocak 2017'de, memurlar (genel ve özel bütçeli idareler) ile 250-1000 çalışanı bulunan özel sektör 1 Nisan 2017'de sisteme girerken, 100-250 çalışanı olan özel sektör de 1 Temmuz 2017 itibarıyla sisteme katılım sağladı. EGM otomatik katılım temel göstergeleri verilerine göre, BES'e yılbaşından sonra otomatik olarak katılanların sayısı 30 Haziran itibarıyla 2 milyon 515 bin 627, çalışanların fon tutarı ise 600 milyon 136 bin 238 lira oldu. Yılbaşından bu yana BES'e en yüksek katılım nisan ayında 1 milyon 300 bini aşkın memurun sisteme dahil olmasıyla gerçekleşmişti.



DENGELİ BÜYÜMEK İÇİN İHRACAT ŞART

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, ihracat haziranda geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 1,8 artışla 12 milyar 70 milyon dolara ulaştı. Son 12 aylık dönemde ise ihracat yüzde 4,5 artışla 147 milyar 329 milyon dolar düzeyinde gerçekleşti. Haziran ayında en fazla ihracat artışını sanayi ürünlerinde; yüzde 178 ile gemi ve yat sektörü elde etti. Verileri değerlendiren Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, TİM'den ihracat konusunda yardım istediğini belirterek ihracatçı olmayan üreticinin kalmaması gerektiğini söyledi. Şimşek, "İhracatı tali bir yol olarak görmek yanlış. İç piyasada sıkışıklık var dışarıya açılım anlayışı doğru değil. Artık ihracat bizim ana işimiz olmalı. Dengeli bir büyüme için ihracata ihtiyacımız var. Orta gelir tuzağına düşmemek için ihracatı yukarı çekmeliyiz." dedi. Şu ana kadar 3 büyük rekor kırdıklarını söyleyen TİM Başkanı Mehmet Büyükekçi, dünya ticaretinden alınan payı binde 8,9'dan binde 9'a çıkardıklarını söyledi.

YASTIK ALTI ALTIN EKONOMİYE KAZANDIRILACAK

Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, Hazine'nin yatırımcı tabanını genişletme ve yatırım enstrümanlarını çeşitlendirme noktasında birçok önemli projeye imza attığını, bu kapsamda vatandaşlara altına dayalı yeni bir yatırım aracı sunabilmek amacıyla çalışma başlattığını belirtti. Şimşek, yastık altı altın ekonomiyeye kazandıracak ve vatandaşlara ek getiri sunacak altın tahvil ve altına dayalı kira sertifikasına ilişkin teknik altyapı çalışmalarını tamamladıklarını ve yeni yatırım araçlarını 2017 içinde satışa sunacaklarını söyledi. Bazı yatırımcının altına yönelmesinin bir sebebinin de faizden uzak durmak istemesi olduğunu aktaran Şimşek, faiz elde etmek istemeyen yatırımcılar için Müsteşarlığın 2012'den itibaren TL ve döviz cinsi kira sertifikası ihraç ettiğini hatırlattı. Müsteşarlığın yeni yatırım araçlarına erişimini kolaylaştırabilmek



MOBİL TRAFİK KULLANIMI 59 MİLYARA ULAŞTI

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK) 2017 yılının ilk çeyreğine ilişkin verileri yayımladı. 2017 yılı birinci çeyrekte toplam mobil trafik kullanımı 59,92 milyar dakika oldu. Sabit trafik için ise bu rakam yaklaşık 2,1 milyar dakika olarak gerçekleşti. Mobil trafik kullanımı geçen senenin aynı dönemine göre yüzde 5,6 arttı. Trafikğin büyük bir kısmını, yüzde 92,5 gibi bir oranla mobilden mobile giden akım oluşturdu. Geniş bant internet abone sayısı, özellikle 4,5G'nin yaygınlığı ve abone sayısının artışıyla da etkisi ile bir önceki döneme göre 64,3 milyona çıktı. Verileri değerlendiren BTK Başkanı Dr. Ömer Fatih Sayan, 1 Nisan 2017 itibarıyla 56,4 milyon vatandaşın 4,5G aboneliğine geçiş yaptığını söyledi. Sayan, cihazı ve SIM kartı 4,5G uyumlu, aktif olarak 4,5G hizmetini kullanan abone sayısının da 22 milyona ulaştığını kaydetti.



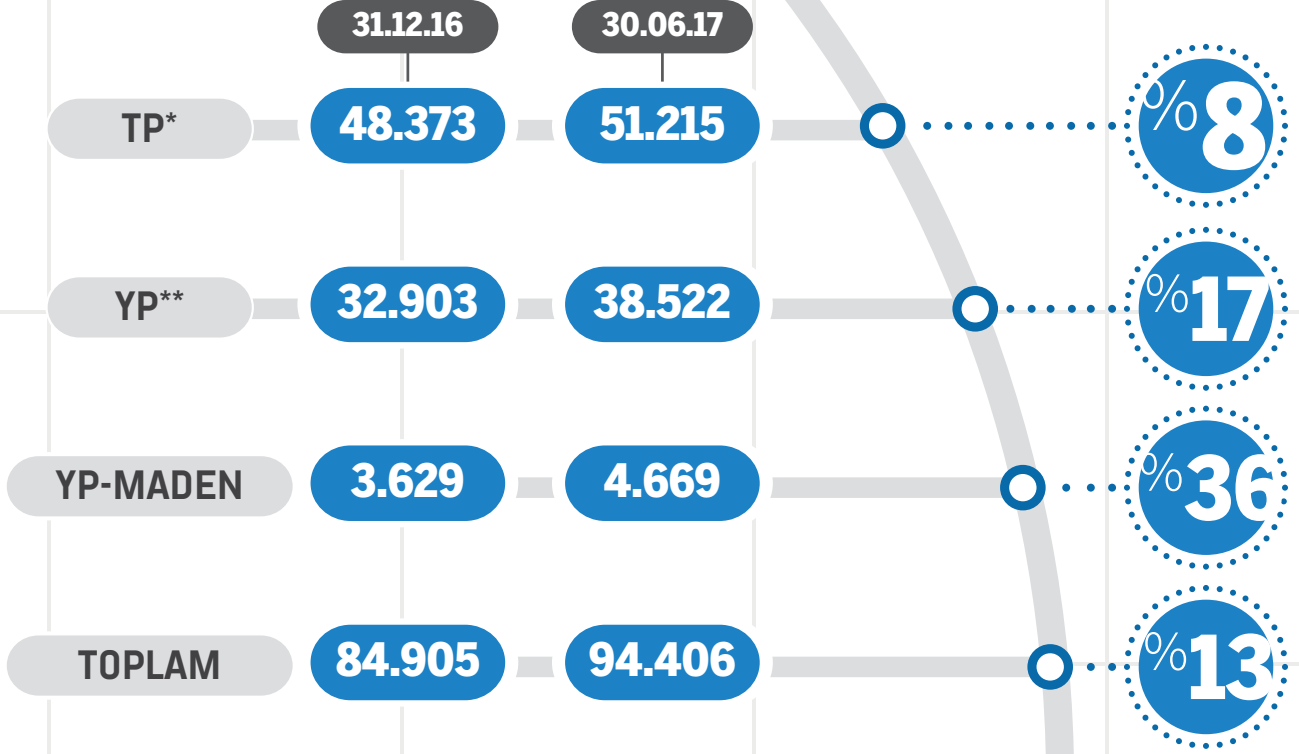
KATILIM BANKALARI BAŞLICA FİNANSAL BÜYÜKLÜKLERİ

FİNANSAL BAŐLIKLAR	KATILIM BANKALARI (Milyon TL)		
	Aralık 16	Mayıs 17	Aralık - 2016- Mayıs 2017 (Değişim %)
TOPLAM AKTİF	132.874	139.445	% 4,9
ÖZ VARLIK	11.494	12.139	% 5,6
NET KÂR*	221	607	% 174,7
PERSONEL SAYISI	14.465	14.608	% 1,0
ŞUBE SAYISI	959	984	% 2,6

* Geçen yılın aynı ayına göre mukayese edilmiştir.

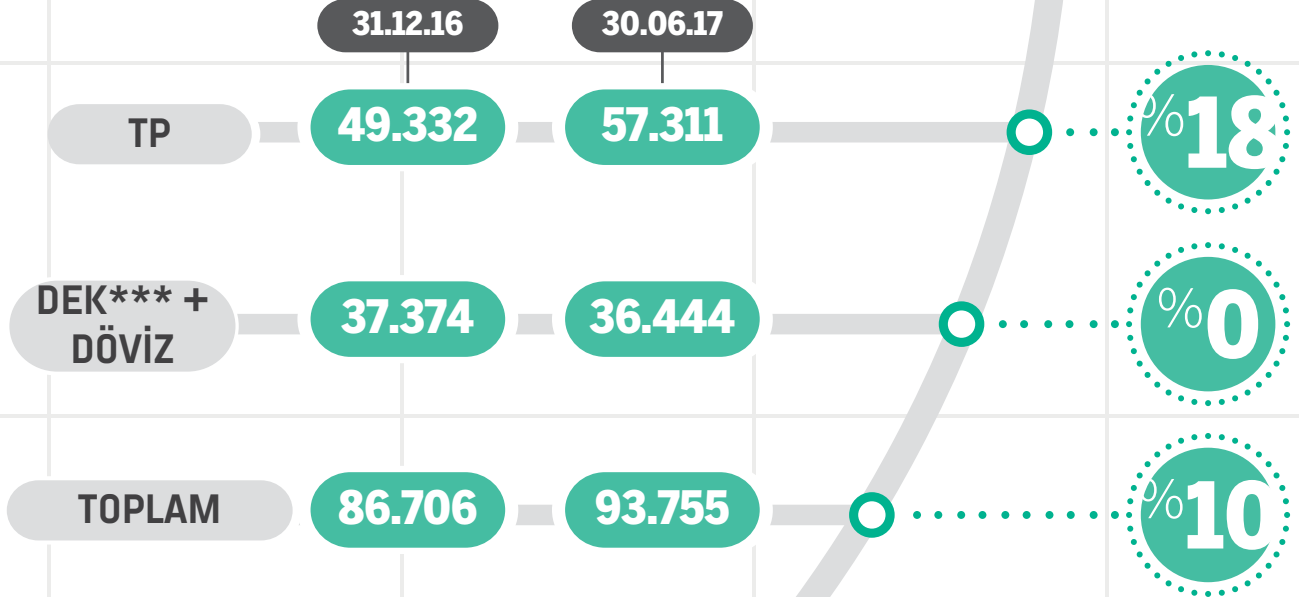
TOPLANAN FONLAR (Milyon TL)

YIL SONUNA GÖRE DEĞİŞİM



KULLANDIRILAN FONLAR (Milyon TL)

YIL SONUNA GÖRE DEĞİŞİM



* Türk Parası

** Yabancı Para

*** Döviz Endekli Krediler



ABD'DE KURULAN TÜRK ŞİRKET SAYISI YÜZDE 150 ARTTI

Yurt dışında kurulan Türk şirketlerinin sayısı giderek artıyor. 2017'de Amerikada Sirket.com aracılığıyla kurulan şirketlerin sayısı 200'ü aştı. Amerika'da kurulan Türk şirketlerinin sayısı, start-upların daha fazla yatırım almaya başlaması ve online ödeme sistemi PayPal'ın ülkemizdeki faaliyetlerini durdurmasıyla birlikte, son 1 yılda yüzde 150 arttı. En fazla dokuz iş gününde Amerika'da şirket kurulabiliyor. Kuruluş işlemlerinin maliyeti ise 295 dolardan başlıyor. Fortune 500 şirketlerinin yüzde 63'ünün ve Amerika'daki şirketlerin yüzde 50'sinden fazlasının merkezinin Delaware'de olduğunun altını çizen Social Enterprises'in Türkiye Yöneticisi Fatih Pekar, "Delaware eyaletinde tek bir kişi, şirketteki tüm pozisyonları tek başına yönetebiliyor. Diğer pek çok ülkenin aksine, bu eyalette şirket kurabilmek için banka hesabında bulunması gereken bir alt para limiti yok. Merkezi aynı eyalette bulunan iki şirket arasındaki işlerde; gelir, satış ve stopaj gibi vergiler talep edilmiyor." dedi.

IMF'DEN G20 ÜLKELERİNE UYARI

IMF, G20 ülkelerini "geleceği göremeyen" ulusal politikalar peşinde koşarak küresel büyümeyi riske atmamaları çağrısında bulundu. Uluslararası Para Fonu (IMF), Almanya'nın Hamburg kentinde 7-8 Temmuz'da düzenlenen G20 Liderler Zirvesi öncesinde "Küresel Beklentiler ve Politika Zorlukları" başlıklı raporunu yayımladı. Raporu, küresel büyümenin ivmesini korumasına karşın korumacı politikalar, uluslararası iş birliğini bozan girişimler ve artan finansal kırılganlıkların dünya için risk oluşturduğu vurgulandı. Uluslararası iş birliğinin küresel finansal sisteminin korunması ve iklim değişikliğiyle mücadele gibi alanlarda büyük önem taşıdığına işaret edilen raporda, "Uluslararası ekonomik ilişkiler için çok taraflı ve iyi işleyen bir sistemin bulunması, güçlü, sürdürülebilir, dengeli ve kapsayıcı büyümenin önemli unsurlarından biridir. Sonucu toplamda sıfır edecek miyobik yaklaşımlar, tarihin gösterdiği gibi sadece bütün ülkelere zarar verir." değerlendirmesine yer verildi. IMF'nin bu uyarılarının, ABD Başkanı Donald Trump'ın "Önce Amerika" temalı korumacı politikalarını hedef aldığı yorumları yapıldı. IMF'in güncellediği Dünya Ekonomik Görünüm (DEG) Raporu'nda ise Türkiye'nin ihracatının 2016'nın son ve 2017'nin ilk çeyreğinde güçlü toparlandığı belirtilerek, Türk mallarına yönelik dış talebin Avro Bölgesi ülkelerine yönelik olumlu beklentilerle artabileceğine işaret edildi.



AVRUPA VE ASYA YATIRIMCILARININ GÖZÜ TÜRKİYE'DE

Dünyada yaşanan siyasi gelişmeler ve çıkarlar üzerinden Türkiye'ye yönelik birtakım engellemelere rağmen, Türkiye'ye yatırımcının güveni her geçen gün artıyor. AB ülkelerinden Türkiye'ye yönelik uluslararası doğrudan yatırım sermaye tutarı, bu yılın Ocak-Nisan döneminde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 42 artarak 1,2 milyar dolardan 1,7

milyar dolara çıktı. Bu ülkeler arasında ilk sırayı 961 milyon dolarlık yatırımla İspanya aldı. Asya ülkelerinin Türkiye'ye yönelik yatırım tutarı da önemli oranda arttı. Bu yılın ilk dört ayında geçen senenin aynı dönemine göre sermaye girişi Asya ülkelerinden 362 milyon dolardan 870 milyon dolara, Körfez ülkelerinden yüzde 414 artışla 107 milyon dolardan 550 milyon dolara çıktı.

İRAN, TÜRK ENERJİ ŞİRKETLERİNİ DAVET EDİYOR

İran Petrol Bakan Yardımcısı Amir Hossein Zamaninia, İran'ın petrol ve doğal gaz bakımından zengin rezervlere sahip olduğunu ve bir yıldan kısa sürede 8-10 milyar dolarlık yeni enerji anlaşmaları imzalayacaklarını belirterek Türk şirketlerini ülkesinde yatırım yapmaya çağırdı. İran Petrol Bakan Yardımcısı Amir Hossein Zamaninia Anadolu Ajansı'nın (AA) global iletişim sponsoru olduğu 22. Dünya Petrol Kongresi'nde yaptığı açıklamada, İran'ın Türkiye ile uzun dönemli petrol taşıma anlaşması olduğunu ve sözkonusu anlaşmanın sorunsuz devam ettiğini belirtti. İran ile Türkiye'nin ilişkilerinde pek çok ortak zemin bulunduğuna işaret eden Zamaninia, her iki ülkenin uygun projeler üzerinde birlikte çalışabileceğini dile getirdi. Kongrede ve sonrasında enerji şirketleriyle

görüşmelerinin devam edeceğini belirten Zamaninia, "Türk şirketlerini, İran'daki petrol arama ve çıkarma faaliyetlerinde yer almaya davet ediyoruz." ifadesini kullandı.



ERDOĞAN: "KİMLİNLE ORTAK ÜRETİME GİRERSEK ONU TERCİH EDERİZ"

Körfez ülkelerini kapsayan ziyaretlerini tamamlayan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Esenboğa Havalimanı'nda Rusya ile yapılan S-400 anlaşması ile ilgili açıklamalarda bulundu. ABD Genelkurmay Başkanı Joseph Dunford'un "Türkiye S-400 alırsa endişe duyarız" açıklaması sorulan Erdoğan "Niye endişe verici olsun. Her ülke kendi güvenliği için belli tedbirleri almak durumundadır" dedi. Türkiye'nin ihtiyaçlarını nereden temin edebiliyorsa oradan alacağını vurgulayan Erdoğan, ABD ile birçok kez görüşmeler yaptıklarını ancak bu ülkeden temin edemedikleri için hava savunma sistemi planlamalarını S-400 üzerinde yaptıklarını belirterek, "Kiminle ortak üretime girersek onu tercih ederiz." şeklinde konuştu. S-400 anlaşmasıyla alakalı görüşmelerin karşılıklı olarak yapıldığını ve gerekli adımların atılacağını dile getiren Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, endişeye mahal verecek bir durum olmadığını vurguladı.

TCMB ANKET SONUÇLARINI YAYINLADI: DOLAR DÜŞER

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın (TCMB) temmuz ayı beklenti anketi yayınlandı. Enflasyon beklentisi nisandan sonra ilk kez yüzde 9,50'nin altına geriledi. Yıl sonu dolar kuru beklentisindeki düşüş ise beşinci ayna girdi. Faiz beklentileri önceki aya göre stabil; Ekim 2016'dan sonra 1 baz puanla sınırlı olmakla birlikte düştü. Temmuz ayı anket sonuçlarına göre cari yıl sonu TÜFE beklentisi yüzde 9,49 oldu. Mayısta yüzde 9,53 çıkan beklenti, haziranda yüzde 9,55'ti. Beklenti en son nisanda yüzde 9,5'in altında, yüzde 9,28'di. 24 ay sonrası enflasyon beklentisi ise haziran anketinde yüzde 7,93'ten yüzde 7,90'a düştükten sonra temmuzda yeniden yüzde 7,93. Ankette yılsonu dolar beklentisi de 3,7553'ten 3,7492'ye geriledi ve böylece yıl sonu dolar beklentisindeki düşüş beşinci ayna girdi. Büyüme beklentisi ise hazirana göre 0,7 puan artarak yüzde 4,1'e çıktı. 2018 için beklenti de nisandan sonra ilk artışı yaşayarak yüzde 3,7'den yüzde 3,9'a çıktı.



ÜNİVERSİTELER İSLAM EKONOMİSİ VE FAİZSİZ FİNANS DERSLERİ VERİYOR, BÖLÜMLER AÇIYOR

Üniversitelerde, İslam Ekonomisi ve Faizsiz Finans Dersleri Veriliyor; Bölümler Açılıyor



YAZI: MERVE KANTARCI

İslam ekonomisi ve finansı son yıllarda dünyada ve Türkiye’de üniversitelerde ihtiyaç duyulan bölümlerin başında geliyor. Bu durum İslam ekonomisi, İslami finans ve katılım bankacılığı alanında ortaya çıkabilecek problemlere çözümler üretebilecek ve yeni modeller oluşturabilecek uzmanlar yetiştirme ihtiyacını da ortaya çıkarıyor. En önemli pay ise üniversitelere düşüyor. Türkiye’de üniversitelerde İslam ekonomisi, faizsiz ekonomi gibi alanlarda eğitime yönelik Türkiye’de birkaç yıldır çalışmalara başlandı ve hızla devam ediyor. Bu anlamda eğitim dünyasında İslami Finans ile ilgili “neler yapılıyor” sorusundan yola

İslami finansın gelişmesi açısından en önemli paylardan biri de eğitim dünyasına düşüyor. Üniversitelerde bu alanda nelerin yapıldığını akademisyenlerle konuştuk

çıkarak, üniversiteleri mercek altına aldık. İslam ekonomisi, İslam hukuku ve İslami finans dersleri veren akademisyenlerle katılım bankacılığı ve İslam ekonomisi alanlarının eğitimde önemine ve yerine değindik.

Bu amaçla hareket eden KTO Karatay Üniversitesi İşletme ve Yönetim Bilimleri Fakültesi 2016-2017 öğrenim döneminde İslam Ekonomisi ve Finans ders yılını tamamladı. Ülkemizde katılım bankalarının faaliyete geçtiğinden itibaren çeşitli üniversitelerde, bu alanla ilgili konuların yüksek lisans ve doktora tezi olarak incelenmeye başladığını vurgulayan Karatay Üniversitesi

Öğretim Görevlisi Prof. Dr. Hamdi Döndüren, bu konuda pek çok telif ve tercüme eser yayımlandığını ve bazı üniversitelerin İslam ekonomisi ile ilgili lisans programına ders, seçmeli ders ve seminerler koyarak araştırmacıların önünü açtığını ifade etti.

Türkiye’de İslami finans derslerinin ilk başladığı okulun, hocalardan biri olan Döndüren, öğrencilerin derslere ilgi duyduğunu ve mezunların katılım bankacılığı konusunda aranan isimler olacağını belirtti. Bu bölümün amacına değinen Hamdi Döndüren, “Dört yıllık eğitim döneminde kur’an, sünnet ve temel fıkıh kaynaklarından İslam ekonomisi ile ilgili temel bilgiler yanında, günümüz modern ekonomiyi inceleyen ve bunları karşılaştıracak muhakeme gücüne kavuşan gençler yetiştirmek.” şeklinde konuştu.

İslam Ekonomisi ve Finansı Güçlenecek

Karatay Üniversitesi Mütevelli Heyeti Başkanı Selçuk Öztürk, son on yıl içerisinde yaşanan finansal durumlar neticesinde gözlerin faizsiz ekonomi ve finans sistemine çevrildiğine dikkat çekti. Birçok ülke ve araştırmacının gündeminde İslam ekonomisi ve finansı aldığını söyleyen Öztürk, böylece başta katılım bankaları olmak üzere, faize dair hassas olan bütün bir sektörün, topyekûn gelişim gösterdiğini aktardı. Selçuk Öztürk, KTO Karatay Üniversitesi İslam Ekonomisi ve Finans Bölümü lisans öğrencilerinin son sınıfta katılım bankalarında staj yaparak hem teoride hem de pratikte tam donanımlı hâle geleceklerini ifade etti. Öztürk, son yıllarda çeşitli İslam ülkelerinde uygulanan sukuk ve kira sertifikası gibi uygulamaların, yoğun taleple ülkemizde de uygulama alanı bulduğunu ve bu tarz alternatiflerin uygulamada yaygınlaşması ile İslam ekonomi ve İslami finansın, ülkemizde daha da güçleneceğini belirtti. İslam ekonomisi alanında özel-



Üniversiteler, İslam ekonomisi, İslam hukuku ve faizsiz bankacılıkla ilgili derslere yer vererek araştırmacıların önünü açıyor

likle son yıllarda büyük adımlar atıldığını aktaran Selçuk Öztürk, “Üniversitelerimizin ve kuruluşlarımızın gösterdikleri ilgiyle, katılım bankacılığının hacminin büyüyeceğini ummak ve tahmin etmek de oldukça akla yatkındır.

Özellikle faize karşı hassasiyet içerisinde olan ve nüfusunun hemen hemen tamamı Müslüman olan ülkemizde vatandaşlarımızın, tasarruflarını değerlendirmesi ve finansman ihtiyaçlarını karşılamaları açısından İslami finans oldukça önemli bir alternatiftir. Son yıllarda katılım bankacılığına dair vatandaşlarımızın yoğun talepleri, ülke çapında katılım bankalarının yaygınlaşmasına sebep olmuştur.” ifadelerini kullandı.

Katılım Bankacılığı İslami finansın En Önemli Ayağı

Türkiye’de katılım bankacılığı tarihinin uzun bir döneme rastladığını belirten İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi Dekan Vekili Prof. Dr. İbrahim Güran Yumuşak, buna rağmen bu alanda Türkiye’de akademik çalışmaların ve lisans alanında eğitim veren üniversite-

lerin yeni olduğuna dikkat çekti. Güran, kamunun katılım bankacılığına girişiyle somut bir hal alan bu durumun üniversitelerin yeni girişimleriyle daha ileri bir noktaya taşınacağını kaydetti. Türkiye’de ilk defa geçtiğimiz yılda lisans seviyesinde öğrenci kabul etmeye başladıklarını kaydeden Güran, “Temel amacımız üç dilde ve üç seviyede bu alanda eğitim veren dünyada ve Türkiye’de ilk ve tek üniversite olmak. Arapça, İngilizce ve Türkçe; lisans, yüksek lisans ve doktora olmak üzere. Bunu sağlamak üzereyiz.” dedi.

Karatay
Üniversitesi
Öğretim Üyesi
Prof. Dr. Hamdi
Döndüren

KTO Karatay
Üniversitesi
Mütevelli Heyeti
Başkanı Selçuk
Öztürk





**İstanbul Sabahattin
 Zaim Üniversitesi
 Dekan Vekili Prof.
 Dr. İbrahim Güran**

Özellikle İslami finans alanında yurt dışından akademik kariyer için gelen öğrencilerin olduğunu kaydeden Prof. Dr. İbrahim Güran Yumuşak, öğrencilerin ilgisi olduğunu ve çok başarılı olduklarını belirtti. Albaraka Türk ve Kuveyt Türk'le ilişki içinde olduklarını ifade eden Prof. Dr. İbrahim Güran Yumuşak, bu anlamda bankaların her türlü proje için destek olduklarını ve İstanbul, Sakarya ve Sabahattin Zaim Üniversiteleri ile iş birliği protokolüne imza atıldığını ifade etti. Konya, İstanbul, Marmara, Kastamonu ve Düzce'de çeşitli üniversitelerinde bu alanda eğitimler verildiğine değinen Prof. Dr. İbrahim Güran Yumuşak, üniversitelerin bu anlamda çalışmalar yaptığını söy-

ledi. Lisans, doktora, lisansüstü bölümler açmak için bu alanda da uzman akademik kadroya ihtiyaç olduğuna dikkat çeken Prof. Dr. İbrahim Güran Yumuşak, "Nitelikli ve bu alanda eğitim almış uzmanlığını yapmış neredeyse hoca yok denecek kadar az. Akademik uzmanlara ihtiyaç var. Katılım bankacılığı İslami finansın en önemli ayağı, İslam ekonomisinin en önemli unsurlarından biri. O yüzden programlarda bunu beraber işliyoruz. Finans ve bankacılık uygulamaya yönelik önemli bir ihtiyacı karşılıyor. İslam ekonomisinden bağımsız bir alan değil. Türkiye'ye özel ve İstanbul İslami finans anlayışı gibi bir konseptte oturtmaya çalışıyoruz. Türkiye'ye özel Osmanlı tecrübesini esas alan idealist pozisyonda faaliyetleri yürütmeye çalışıyoruz. Ama genel beklentileri karşıladığımızı düşünüyorum." ifadelerini kullandı. Bu alanın gelişmesi için eğitim kurumları ile birlikte hareket edilmesi gerektiğini vurgulayan Prof. Dr. İbrahim Güran Yumuşak, "Yeni yeni çalışmalar bir araya getirilmeye başlandı. Türkiye, gelişmekte olan bir ülke ve ciddi sermaye açığı var. Bunun için iyi bir büyüme performansı gerekiyor. Bunun

temel koşulu da sermaye birikimi. Bizde tasarruf oranları yüzde 10'lar civarında. 20'lerin üzerinde tasarruf ihtiyacı gerekiyor. Bunu da karşılayabileceği en iyi alan Körfez sermayesi ve İslami finans. Başka bir yolu yok. Bu zorunluluk nedeniyle Cumhurbaşkanlığı İstanbul finans merkezi üzerinde önemle duruyorlar. Bu proje İslami finans projesi demek. Kamu desteğine ve pozitif ayrımcılığa ihtiyaç var. Birtakım düzenlemeler yapılırsa katılım bankalarının resmi işlemlerde yaşadığı sıkıntıların da önüne geçilmiş olur. Çünkü Türkiye'de bütün mekanizma faizli sisteme göre uyarlandığı için ciddi anlamda sıkıntılar yaşanıyor." dedi.

İslami Finans Türkiye için Bir Zorunluluktur

Türkiye için İslam ekonomisi ve finans konusunun hayati bir önemi sahip olduğuna dikkat çeken Prof. Dr. İbrahim Güran Yumuşak, bu durumun İstanbul'un yakın bir gelecekte İslami finansın önemli merkezlerinden biri haline gelmesini zorunlu kıldığını belirtti. Türkiye'nin yükselen İslami finans piyasasından daha fazla pay almasının bankacılık sisteminin

Ticaret ve sanayi dünyası için katılım bankacılığına olan ilgi, üniversitelerde İslami finans alanında bölümlerin açılmasını sağladı



güçlenmesine bağlı olduğunu aktaran Güran, "İslami finans ve bankacılık sisteminin güçlenmesiyle birlikte Türkiye'nin tasarruf açığının giderilmesine yönelik olarak hem kısa hem de orta ve uzun dönemde olumlu sonuçlar sağlanabilecektir. Zira İslam ekonomisi ve bankacılık sistemi reel ekonomiyi desteklediği gibi gelirin tabana yayılmasına ve tasarrufların yükselmesine de yardımcı olacaktır. Tüm bunların ötesinde İslam ekonomisi ve finansının gelişimi, Müslümanların kendi değerler sistemine, inançlarına, medeniyet birikimlerine göre hayatı yaşamalarını ve sömürüye dayalı sistemlere karşı bir anlamda kafa tutmalarını sağlayabilir. Yeter ki günümüzde hâkim olan bu sistemlerin içinde eriyip giderek ona entegre olmasın." şeklinde konuştu. İslami finans merkezi olmanın tarihi birikimi ve coğrafi konumuyla en çok İstanbul'a yakışacağına da değinen Dekan Vekili Prof. Dr. İbrahim Güran Yumuşak, "Bunun gerçekleşmesi için devletle birlikte özel sektör ve üniversitelerin de atacağı önemli adımlar mevcuttur. Son birkaç yılda başta Hükümet olmak üzere Bankacılık Denetleme ve Düzenleme Kurulu (BDDK), Hazine Müsteşarlığı, Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) ve Merkez Bankası gibi kurumlar aracılığıyla bu alanda önemli aşamalar kaydedilmiştir. Ziraat Katılım ve Vakıf Katılım Bankaları'nın kuruluşu bu adımlara en güzel örnektir. Gerisinin de geleceği muhakkaktır. Ancak İstanbul'un İslami finans merkezi olabilmesi için kamu ve sektörü yöneten kurumların yanı sıra üniversite ve sektörün de bu sürece dahil olması hatta hepsinin yer aldığı bir ekosistemin geliştirilmesine ihtiyaç duyulmaktadır." şeklinde konuştu.

Faizsiz Bankacılıkta Yabancı Kaynaklar Türkçeye Kazandıracak

Katılım bankacılığı algısını ülkede oluşturabilmek için eğitim faali-



Üniversitelerin amacı, modern ekonomileri karşılayacak muhakeme gücüne kavuşan gençler yetiştirmek

yetlerine ayrıca önem verildiğini söyleyen Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) Genel Sekreteri Osman Akyüz ise üniversitelerle iş birliği, eğitim, insan kaynağı ve sertifikasyon çalışmaları yaptıklarını ifade etti. Üniversitelerin İslam ekonomisi, faizsiz finans, katılım bankacılığı konusunda alanında lisans ve yüksek lisans derslerinin açıldığını belirten Akyüz, bu bölümlerin oluşumuna insan kaynağı anlamında destek olmak adına iş birliği yaptıklarını aktardı. Akyüz, ayrıca bu anlamda katılım bankalarının da üniversi-

telere destek olduğunu belirtti. Dünyadaki faizsiz bankacılık konusundaki literatürü de Türkçeye kazandırma konusunda İstanbul Üniversitesi ile iş birliği yaptıklarını anlatan Akyüz, bu şekilde yabancı dilde faizsiz bankacılıkla ilgili yazılmış birçok eserin Türkçeye kazandırılacağını belirtti.

Bu yönde çalışmaların daha da artacağını ifade eden Osman Akyüz, katılım bankacılığı prensiplerine uygun mevzuat, standart ve düzenlemelerine uygun çalışmaların da devam ettiğini belirtti.

İslam ekonomisi, faizsiz finans ve katılım bankacılığı alanında derslere başlayan üniversiteler bu alanda çeşitli programlar düzenliyor



GPAS ile Katılım Bankacılığı Çalışmaları İlerleyecek

MÜSİAD Başkanı Abdurrahman Kaan ve TKBB Genel Sekreteri Osman Akyüz, GPAS zirvesinden önce katılım bankacılığını konuştu



Ülkemizde, katılım bankacılığı bilinci ile bu konudaki eğitim ve nitelikli insan kaynağı seviyesinin artırılması, TKBB önderliğinde sektör katılımcılarının çabalarıyla birleşerek küresel faizsiz finans piyasalarındaki trendlerin izlenmesi, fırsatların ve potansiyelin değerlendirilmesi açısından yapılan çalışmalar oldukça önemli. Bu noktada Türkiye’de 15-16 Kasım 2017 tarihinde yapılacak olan zirve hazırlıkları başladı. Türkiye Katılım Bankaları Birliği(TKBB) ve Müstakil Sanayici İşadamları Derneği (MÜSİAD) ortaklığında düzenlenecek olan Global Katılım

Finans Zirvesi(GPAS), danışma kurulu ilk toplantısı Türkiye’nin alanında uzman akademisyenleri ile toplandı. 13 Temmuz’da Mecidiyeköy Quasar Fairmont Otel’de yapılan toplantıda zirvenin ülkemiz için önemi değerlendirilirken, konuşulacak konular, konuşmacılar ve oturumlar ele alındı. MÜSİAD Başkanı Abdurrahman Kaan konuşmasında, “MÜSİAD olarak amacımız faize bağımlı bir piyasadan ziyade ortaklıkla büyüyen, birlikte gelişen finans koşullarıyla çalışan bir sisteme geçmektir. Ülkemizde girişimcilerin, KOBİ’lerin ve büyük şirketlerin önlerindeki en büyük engel faizdir. GPAS ile Türkiye’nin

TKBB ve MÜSİAD ortaklığında düzenlenecek olan Global Katılım Finans Zirvesi(GPAS), danışma kurulu ilk toplantısı gerçekleştirildi

dünyanın sayılı İslami finans merkezleri arasında olduğu bir kez daha anlaşılacaktır. Bu çalışmalarda MÜSİAD olarak her zaman tüm tarafların yanındayız." şeklinde konuştu.

Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) adına söz alan TKBB Genel Sekreter Osman Akyüz, katılım finans sisteminin Türkiye'de geliştiğine vurgu yaparak, "Katılım bankalarımız büyüyor ve çoğalıyor. Katılım payları arttıkça finansmanlarımızda artacaktır. GPAS etkinliği bu çalışmaların ilerlemesine sebep olacaktır." dedi. Danışma Kurulu üyeleri, bu zirvenin yıllardır üniversitelerde yapılan çalışmalarını yukarılara taşıyacağını ifade ettiler.

İslam Ekonomisinde İstanbul Önemli Bir Durak

İslami bankacılığın merkezi olarak İstanbul'un önemli bir durak olduğunun altına çizen danışma kurulu üyeleri, konuların dikkatle inceleneceğini ve oturumların her birinin bu meseleye çözümler getireceğine inandıklarını söylediler. Dünyada her geçen yıl yaygınlaşan faizsiz ekonomi uygulamaları Türkiye'de de yapılan yeni çalışmalarla yerini sağlamlaştırmaya devam ediyor. Malezya ve Endonezya'nın yanı sıra Körfez Bölgesi Ülkelerindeki fazla fonların dünya genelinde faizsiz bankacılık enstrümanlarıyla kullanılması ile başlayan büyüme uluslararası boyut kazandı. Bu anlamda katılım ban-

kacılığının büyümesi gerektiğini belirten Kuveyt Türk Genel Müdür Yardımcısı Dr. Ruşen Ahmet Albayrak, Türkiye'nin bu gelişime hazır olduğunu ve katılım bankalarının da gelişmesi için bu toplantıların faydalı olacağını söyledi. Bölgenin en büyük ve prestijli finans ekosistemi buluşması olan Global Katılım Finans Zirvesi'nde ticari ve yatırım amaçlı birebir görüşme imkânı ile iş birlikleri geliştirme imkânı sunacak toplantı hakkında düşüncelerini dile getiren Vakıf Katılım Genel Müdür Yardımcısı Ali Güney ise bu çalışmaların Türkiye'de İslami bankacılık adına çok şey katacağını ve GPAS gibi programların katılım bankacılığını geliştireceğini söyledi. Türkiye'de 1985'lerde başlayan özel finans kuruluşları çalışmaları bugün katılım finans sistemi ile binlerce liranın katılımı ve projelere sağlanan finansmanla büyümeye ve gelişmeye devam ediyor. Türkiye'de aktif kullanılan fon oranı yüzde 4.7'lerde olsa da katılım bankacılığı 3 özel sektör ve 2 kamu bankasıyla çalışmalarına devam ediyor.

Faizsiz Finans Çalışmaları Sürüyor

Türkiye, faizsiz finans alanında dünya ile olan yarışında konumu, bankacılık mevzuatları, teknolojik altyapısı ve hukuk uygulamalarıyla hız kesmiyor. Bunlara oranla en büyük avantajı siyasi iktidarın desteklediği bir model olmasıdır.



Danışma Kurulu üyeleri İslami bankacılığın merkezi olarak İstanbul'un önemli bir durak olduğunun altına çizdi

Türkiye, bu yarışta doğru ve kalıcı hamleler yapabilmek adına, katılım bankacılığı düzenlemelerini konvansiyonelden ayırmak ve gelişmelere daha hızlı aksiyon verebilmek adına müstakil bir karar tasarısı üzerinde çalışılıyor. Yakında kanunlaşarak yürürlüğe girmesi beklenen tasarı ile katılım finans sistemi kendi düzenlemeleriyle çalışacak. Bunun yanı sıra hem bu tasarıyı çalışmaları hızlandırmak adına kurulan Faizsiz Finans Koordinasyon Kurulu tüm muhatap kuruluşları bünyesinde bulundurarak konuyu her yönüyle ele alıyor ve geliştiriyor.

Türkiye'nin İslami bankacılık alanında bir merkez hâine gelmesi için çalışmalara devam ediyor



**Prof. Dr. Hamdi Döndüren**

Global Katılım Finans Zirvesi (GPAS) Neyi Amaçlıyor?

Global Katılım Finans Zirvesi (GPAS), Türkiye Katılım Bankaları Birliği ve Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği iş birliği ile 17-18 Kasım tarihlerinde İstanbul Halic Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilecek. Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanlığı himayelerindeki zirvede; "Mikrofinans", "Yetersiz Sukuk Arzı", "Stratejik Sektör Penetrasyonu", "Ürün ve Hizmet Standardizasyon Eksikliği", "Afrika'da Katılım Finans Sistemi", "İslami Fonlarda Başarı Hikâyeleri", "İslami Finans Eğitim İhtiyacı" ve "Değişen trendler, yeni fırsatlar ışığında ürün ve hizmet çeşitliliği" gibi konular mercek altına alınacak.

**MÜSIAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan****GPAS Genel Koordinatörü Kamil Kılıç****MÜSIAD Genel Sekreteri Oğuz Özcan****TKBB Genel Sekreteri Osman Akyüz**

İslami bankacılığın konuşulduğu toplantıya birçok akademisyen ve İslami finans alanında uzman isimler katıldı



GPAS Türkiye'ye Yatırım Getirecek

Finanstan eğitime, siyasetten sanata kadar birçok ismin katılacağı Global Katılım Finans Zirvesi'ne(GPAS) sayılı günler kala çalışmalar özenle devam ediyor. GPAS öncesinde danışma kurulu toplantılarının ikincisi gerçekleştirildi. Katılım bankalarının iletişim uzmanları, TKBB ve MÜSIAD yöneticileri zirve hakkında görüşlerini paylaştı. Türkiye'de ve dünyada katılım bankası algısının nasıl daha güçlü hâle getirilebileceği konuşulan toplantıda, zirvede yer alacak konu başlıkları dile getirildi. İletişim uzmanlarının fikirlerini belirttiği danışma kurulunda, GPAS'ın Türkiye'de katılım finans çalışmalarını olumlu yönde etkileyeceği ve uluslararası platformda da ülkemizin finans sistemine katkısı olacağı dile getirildi.

İstanbul, Dünyanın Finans Merkezi Olabilir

Girişimci ve yatırımcılar açısından İstanbul sadece Türkiye için değil dünya için de önem arz ediyor. Dolayısı ile dünyadaki katılım bankacılığına ilgisi olan insanların ülkemize gelmesi önümüzdeki yıllar için yatırım açısından da bir önyak oluşturuyor. GPAS'ın İstanbul'u ve katılım finansı anlatmanın fırsat olduğunu belirten yöneticiler, zirve öncesi gerçekleştirilen toplantının doğru hedef kitle ile doğru içeriği birleştirme amacıyla olduğunu ifade etti. Ayrıca eğitim dünyasından finans kadar birçok insanın katılacağı kasım ayında gerçekleşecek Global Katılım Finans Zirvesi'nin (GPAS), "İstanbul'un uluslararası finans merkezi hâline gelmesi" çalışmalarını istikametinde önemli bir kazanım olduğu vurgulandı.

Sigorta Sektörü Bankacılıktan Hızlı Büyüyebilir

Faizsiz bankacılık, dijital gelişim, kurumsal iletişim ve finans pazarına kadar birçok konuya kadar çeşitli önerilerin sunulduğu toplantıda en çok konuşulan konulardan biri de sigortacılık sektörü



Birçok önemli ismin katılacağı GPAS'a sayılı günler varken iletişim yöneticileri bir araya gelerek son görüşmeleri gerçekleştirdi

oldu. Yöneticiler tarafından sigortanın temel finans araçlarından biri olduğu belirtilirken, ülkemizde bu yönde bir önyargı ve doğru anlatıma ihtiyaç olduğuna değinildi. Yöneticiler, hayat, sağlık ve birçok kalem için sigorta üretilebildiğini söyleyerek, bu sektöre yeterince önem verildiği takdirde sigorta sektörünün bankalardan daha hızlı büyüyebileceğine vurgu yaptı.

Zirvede yer alacak konu başlıklarından bazıları ise şöyle:

- Finansal istikrarın sağlanmasında katılım finansın rolü.
- Finansal tabana yayılmada katılım finansın rolü.
- Katılım finansta muhasebe standartları.
- Kâr amacı olmayan organizas-

yonların yenilikçi finansman modelleri.

- Katılım finans teknolojilerinin yurt dışına ihracı.
- Değişen trendler ışığında yenilikçi ürün ve hizmet geliştirme.
- Katılım finansta eğitim merkezi yapma.
- Dünyada ve Türkiye'de katılım finans.
- Katılım fonu sigortası.
- Tekafül ve tekafülün geleceği.
- Uluslararası ticarette katılım finansın rolü
- KOBİ'lerin finansmana erişiminde katılım finansın rolü.
- Katılım finans ürünleri.
- Afrika'da katılım finans sistemi ve sukuk.
- Düşük gelirli girişimci adayları için finansman modelleri.



GPAS, HALIÇ KONGRE MERKEZİ'NDE GERÇEKLEŞECEK

Global Katılım Finans Zirvesi (GPAS), Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) ve Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSIAD) organizatörlüğünde 17-18 Kasım 2017 tarihleri arasında İstanbul Halıç Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilecek.

Katılım bankaları, TKBB ve MÜSIAD'ın iletişim yöneticileri zirve hakkında görüşlerini paylaştı



TKBB Yönetim Kurulu
Üyesi ve Kuveyt Türk
Genel Müdürü
Ufuk Uyan



Katılım Bankaları Etik, İlkeli ve Değer Odaklı Büyüyor

Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan ile katılım bankacılığının geçmişten günümüze geldiği noktayı konuştuk

RÖPORTAJ: MERVE KANTARCI

TKBB Yönetim Kurulu Üyesi ve Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan ile katılım bankacılığı sektörünün geleceğini konuştuk. Uyan ile gerçekleştirdiğimiz söyleşide, faizsiz finansın yanı sıra sektörün eksiklikleri, mevzuat çalışmaları, büyüme fırsatları ve İstanbul'un İslami finansın merkezi olabilecek donanıma sahip olmasının avantajlarına kadar birçok konuya değindik.

Kuveyt Türk, 2017 yılının ilk çeyreğini nasıl geride bıraktı. Kuveyt Türk'ün 2017 yılını nasıl tamamlayacağını öngörüyorsunuz?

Zorlu bir yıl olan 2016'da aktiflerimizi yüzde 15, net dönem kârımızı

da yüzde 22 büyüttükten sonra 2017 yılına da kârlı bir büyüme ile başladık. Yılın ilk çeyreğinde kullanılan fon hacmimizi sektörün üzerinde bir büyüme ile yüzde 6,3 oranında büyütürken, toplanan fonlarda yine sektörün üzerinde bir performansla yüzde 7,4 büyüme elde ettik. İlk çeyrek itibarıyla toplam aktif büyüklüğümüz 50 milyar TL düzeyine yaklaştı. Yılın geri kalanında özellikle KGF kredilerinin etkisiyle kullanılan fon hacmimizde belirgin bir ivmelenme öngörüyoruz.

Öte yandan fon toplamadaki odağımızı koruyoruz. Tabana yayılmış bir fon yapımız var. Verimlilik, dijital ürün çeşitliliği ve proje finansmanında büyüme 2017

yılı önceliklerimizi oluşturuyor. Bu bilgiler ışığında, 2017 yılının, Türk bankacılık sektöründeki konumumuzu daha da sağlamlaştırdığımız, sunduğumuz ürün ve hizmetleri çeşitlendirdiğimiz ve belirsizlikle dolu küresel konjoktüre rağmen reel ekonomiye katma değer sağladığımız bir yıl olacağı kanaatindeyiz.

Kuveyt Türk, Türkiye'yi sukuk ile tanıştıran banka olma özelliğini taşıyor. Ürün ve hizmetler konusunda geçmişten günümüze geldiği noktayı nasıl değerlendiriyorsunuz. Bundan sonra yeni çalışma planları var mı?

Kuveyt Türk sektöründe ilkleri imza atan yenilikçi bir banka. Bugün itibarıyla en geniş coğrafi kapsama oranına sahip katılım bankası olarak yurt genelinde 388 şubemizle hizmet veriyoruz. Sizin de belirttiğiniz gibi Türkiye'de ilk sukuk ihracını gerçekleştiren banka olduk. Benzer şekilde 2011 yılında başlattığımız ve Türkiye genelinde gerçekleştirdiğimiz altın kampanyaları kapsamında, bugüne kadar toplamda 10 tonun üzerinde altını yastık altından ekonomiye kazandırdık. Katılım bankacılığı sektöründe bir ilk olan özel bankacılık ve "Senin Bankan Dijital Bankacılık Platformu" hizmetlerimizi müşterilerimize sunduk, onları yeni nesil interaktif bankacılık kanalımız olan XTM'lerle tanıştırdık. Geldiğimiz nokta itibarıyla katılım bankacılığı ilkelerinden, hizmet kalitesinden ve sağlam bankacılık anlayışımızdan ödün vermeden, sunduğumuz hizmetlerin kapsamını sürekli genişleterek çeşitlendiriyoruz. Önümüzdeki dönemde ise yeni bir alan olarak "girişim bankacılığı"nın önemli fırsatlar içerdiğini düşünüyoruz ve hazırlıklarımızı bu yönde yapıyoruz. Ayrıca, Fin-Tech ekosisteminde yerimizi aralık girişimcilere gerekli çalışma ortamı, eğitimler ve çalıştaylar, danışman ve pazarlama desteği sağlamayı amaçlıyoruz.


2017 yılının reel ekonomiye katma değer sağladığımız bir yıl olacağı kanaatindeyiz

Türkiye'nin İslami bankacılıkta geldiği noktayı nasıl değerlendiriyorsunuz? Dünya ile kıyasladığımızda ne durumdayız?

Bizim görüşümüze göre sektörün toplam bankacılık sistemi içindeki payı henüz tatmin edici düzeyde değil. Ancak katılım bankalarının tarihine uzandığımızda 80'li yıllardan 2000'li yıllara kadar yasal zemindeki boşlukların, ülkenin içinde bulunduğu siyasi ve ekonomik konjoktürün, sistemin tanınmasını, benimsenmesini ve finansal sistem içerisinde bir alternatif olarak görülmesini neredeyse imkânsız kıldığını görüyoruz. Faizsiz bankacılığın ivme kazandığı dönem 2001 krizi sonrası oldu. 2005 yılında özel finans kurumlarının katılım bankası statüsüne geçmesi ise yeni bir dönemin başlangıcıydı. Son 12 yıllık süreçte sektörün toplam aktifleri 10 kat büyürken, katılım bankalarının aktifleri 20 katına çıktı, toplam 140 milyar TL aktif büyüklüğe ulaşıldı. Son dönemde kamunun katılım bankacılığı sektörüne teveccühü, devletin ve düzenleyici otoritelerin sektörün gelişmesine katkı sağlayan politikaları gelecek dönem için bizleri umutlandırıyor. Katılım bankalarının bankacılık sektöründen aldığı payın yüzde 15'e ulaşması gibi 2025 yılı için iddialı hedeflerimiz bulunuyor. Ancak burada bir noktayı kaçırmamız gerekiyor. Öngörülen tarihlerde sektör olarak hedeflerimize ulaşabiliriz lakin şurası muhakkak ki katılım bankalarının bu hedefe ulaşmak için hizmet modeli olarak konvansiyonel bankalara yaklaşmasını ve onlara benzemeye çalışmasını hiç arzu etmeyiz. Bu noktada, katılım bankalarının etik, ilkeli ve değer odaklı özelliklerini muhafaza ederek ilerlemeleri en az finansal hedefler kadar büyük önem arz ediyor.

İslami finansın ürün yelpazesi giderek genişliyor. İstanbul bu anlamda birtakım avantajlara sahip. Genç nüfus olmamızın ve özel konumun bu duruma avantajı var mı?

İstanbul, bir yerin finans merkezi olması için sahip olunması gereken imkânlarla fazlasıyla sahip bir şehir. Zaten İstanbul Uluslararası Finans Merkezi Projesi kapsamında, finans alanında doğal bir merkez haline gelen İstanbul'un konumunun daha da güçlendirilmesi ve önemli bir merkez haline getirilmesi hedefleniyor. İstanbul'un bir merkez olması için yeterli potansiyeli, altyapısı, kapasitesi


2020 STRATEJİMİZ
KAPSAMINDAKİ
BÜYÜME HEDEFLERİMİZ
DOĞRULTUSUNDA COĞRAFI
KAPSAMA ORANIMIZI
%90'LI
SEVİYELERE ULAŞTIRMAYI
PLANLIYORUZ



ve insan gücü mevcut. Genç nüfus olarak da diğer merkezlere kıyasla çok daha avantajlı bir konumda. Türkiye ekonomisinin dinamikleri de bu durumu destekliyor.

Faizsiz finansın, İstanbul'un finans merkezi olması yolunda dışarıda bırakılmayacak kadar önemli olduğu aşikâr. Ancak burada sadece katılım bankalarının çaba göstermesi yeterli olmuyor. Kamu, özel sektör, düzenleyici ve denetleyici kuruluşlar, üniversiteler, belediye ve STK'ların iş birliği içerisinde hareket etmesi; bu gelişime beraber katkı sunması gerekiyor. Son dönemde yukarıda da belirttiğimiz gibi kamunun sektöre olan ilgisi, Hükümetin ve düzenleyici otoritelerin sektör lehine almış olduğu aksiyonlar oldukça ümit verici. Tüm bu paydaşların sektöre sağladığı önemli katkılar, İstanbul'un kilit coğrafi konumu ve potansiyeliyle birleşince İstanbul'un, İslami finans alanındaki



uluslararası konumunun çok daha güçlü olacağı kanaati bende hâsıl oluyor.

İslami finans sektöründe büyüme fırsatları nelerdir? Müslüman nüfusun buna etkisi var mı?

Küresel İslami Finans aktifleri 2 trilyon dolar düzeyini aştı. Bunun yaklaşık yüzde 80'ini faizsiz bankacılık oluşturuyor; sonra 300 milyar doların üzerinde bir hacimle sukuk geliyor. Ancak faizsiz finans sadece bu ürünlerden ibaret değil. Faizsiz finans denilince sermaye piyasası ürünleri, İslami

fonlar, tekafül ve mikro finans gibi alanlar da İslami Finans'ın diğer önemli alanları olarak karşımıza çıkıyor. Türkiye'de de durum farklı değil. Bankacılık ve sukuk dışındaki ürünlerde kat edilecek ciddi bir mesafe var. Bu alanları sektörün büyüme alanları olarak görüyoruz. Bankacılık dışı olan bu alanların büyüme fırsatlarına dikkat çekersen, faizsiz bankacılığın doyuma ulaştığı, ölçeğini tamamladığı anlamı çıkarılmamalı. Bankacılık alanında da kat etmemiz gereken önemli bir mesafe var.

Türkiye'de toplumun sosyolojik ayrımlarını ve kültürünü göz önüne aldığımızda faizsiz bir sistem olan katılım bankacılığının sektör payının yüzde 5'li seviyelerin çok daha üzerinde olması gerekiyor. Katılım bankalarının bu oranı yukarılara taşımak için hizmet modeli olarak konvansiyonel bankaları taklit etmesini istemiyoruz. Bunu karşılıklı bir şekilde geliştirmeliyiz.

Özde katılım bankacılığı, genelde İslami finans algısının toplum nezdinde kuvvetlendirilmesi gerekiyor. Sistemden ve bizlerden kaynaklanan eksiklikler olabilir, ancak toplumun da sektöre tevaccühü çok önemli. Muhafazakâr iş adamlarıyla yapılan anketler, birçok iş adamının ticaret yaparken konvansiyonel yöntemlere başvurduğunu gösteriyor. Sadece geleneksel bankaları kullanan muhafazakâr iş adamlarının oranı yüzde 45 seviyesinde. Dolayısıyla toplumun faiz konusuna bakış tarzı da sektörün geleceği açısından büyük önem arz ediyor.

Katılım bankalarının sektörden aldığı payın yüzde 15'e ulaşması gibi 2025 yılı için iddialı hedeflerimiz bulunuyor

Kuveyt Türk Bankacılık ve Yaşam Üssü





15 Temmuz Darbe Girişimi'nin yıl dönümündeyiz. Bankacılık sektörü olanlardan nasıl etkilendi? Bir yılda neler değişti?

15 Temmuz ülke ekonomimizi etkilediği gibi toplam hasılanın yüzde yüzünden fazlasına tekabül eden bankacılık sektörünü de etkiledi. Çok büyük bir badire atlattığımızı düşünecek olursak sektörün güçlü sermaye yapısı ve sağlam aktif kalitesi sayesinde süreçten asgari düzeyde etkilendiğini görüyoruz. Bu süreçte bankalar, Merkez Bankası, BDDK ve ilgili bakanlıklar, yani tüm ilgili paydaşlar sektörün bir an evvel toparlanması için çok iyi bir iş birliği gösterdi. Sektörün aktif büyümesi yıl sonunda yüzde 16 düzeyinde gerçekleşti, kredi ve mevduatta yüzde 17 büyüme sağlandı. Takipteki alacaklarda ciddi bir artış yaşanmadı.

2017'ye gelindiğinde kamunun KGF desteği, kredilerde bir ivmelenmeye yol açtı. Kârlılık anlamında da sektör 2017 başından itibaren ciddi bir performans sergiliyor. Bankacılık sektöründe ki bu canlanma ekonomimize de olumlu manada yansiyacaktır.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından başlatılan "İstihdam Seferberliği" ile ilgili olarak Kuveyt Türk'ün attığı adımlar var mı?

Türkiye'nin en büyük katılım bankası olarak 2017 yılının ilk yarısı itibarıyla 5 bin 600 çalışana ulaştık. Yurt genelinde 388 şubemizle hizmet veriyor, yüzde 85'e ulaşan coğrafi kapsama oranıyla farklı bölgelerden insanımıza istihdam

sağlıyoruz. Son beş yılda 170'e yakın yeni şube açtık, bin 600'ün üzerinde yeni istihdam sağladık. Bankaların verimli bulmadıkları şubelerini kapatarak küçülmeye gittiği bir dönemde şube açmaya devam ediyoruz. 2020 stratejimiz kapsamındaki büyüme hedeflerimiz doğrultusunda şube sayımızı artırmayı, coğrafi kapsama oranımızı yüzde 90'lı seviyelere ulaştırmayı planlıyoruz. Böylece istihdama sağladığımız katkıya da sürdürüyor olacağız. Burada, genç yetenekleri keşfetmek ve katılım bankacılığı alanında yetiştirmek amacıyla başlattığımız "Kuveyt Türk Bankada Kampüs" uygulamasına değinebiliriz. Üniversite öğrencilerine yönelik hazırladığımız bu program bir taraftan istihdama ciddi oranda katkı sağlarken diğer taraftan gençlerin katılım bankacılığı alanında bilgi ve deneyim eksenli donanımlarını artırmalarını sağlayan bir sosyal sorumluluk projesidir.

Programa katılan üniversite 3. ve 4. sınıf öğrencileri okullarını tamamlayınca kadar hafta 1 veya 2 gün bankada kampüs eğitimine devam ediyor. Ara tatillerde ve yaz tatilinde de çalışabilecek öğrencilere öncelik veriyoruz. Bankaya geldikleri günlerde öğrencilere saatlik ücret de takdim ederek eğitim giderlerine katkı sağlamaya çalışıyoruz.

"Ders derste öğrenilir, bankacılık bankada" mottosuyla 2008 yılında çıktığımız bu yolda büyük mesafeler katettik. Bugüne kadar 2 bin 500'ün üzerinde öğrencimiz bankada kampüs mezunu oldu. Bu öğrencilerden 700'e yakını program süresince gösterdikleri performansa bağlı olarak bankamızda istihdam ettik. Şu an Türkiye genelindeki 36 şehirde, 143 farklı şube ve departmanda yaklaşık 400 bankada kampüs öğrencimiz eğitimlerine devam etmektedir.

Finans alanında doğal bir merkez hâline gelen İstanbul'un konumunun daha da güçlendirilmesi hedefleniyor



SADECE GELENEKSEL
BANKALARI KULLANAN
MUHAFAZAKÂR İŞ
ADAMLARININ ORANI

%45
SEVİYESİNDE



KATILIM BANKALARI 2023 İÇİN ÇALIŞIYOR

Türkiye 2023'te ihracattan teknolojiye, turizmden enerjiye kadar birçok alanda ilerlemeyi hedefliyor

YAZI: MERVE KANTARCI

Dünyanın 18. ve Avrupa'nın 7.büyük ekonomisi olan Türkiye, en güçlü ekonomilerin temsil edildiği G-20'nin faal bir üyesi. Türkiye'nin ekonomik büyümesine paralel bir büyüme performansı gösteren katılım bankaları, son iki yıl

hariç tutulduğunda konvansiyonel bankacılıktan 1,5-2 kat hızlı bir büyüme performansı ortaya koyuyor. 2023'te teknoloji odaklı yatırımlar, projeler ve geliştirilmiş kurumsal kapasite ile Türkiye'nin dünyanın en iyi ekonomileri arasında olması hedefleniyor.



Faaliyete geçen mega projelerle İstanbul, finans merkezi olma yolunda emin adımlarla ilerliyor

Türkiye, avantajlı coğrafi konumu ve ekonomik reformları ile Avrupa, Orta Doğu, Kuzey Afrika ve Orta Asya'ya açılan bir kapı olma özelliğini taşıyor

Türkiye'de son yıllarda ekonomideki yapısal reformlara büyük önem veriliyor. Kamu maliyesine getirilen düzen, tarım, ulaşım, sosyal güvenlik, enerji, sağlık ve iletişim gibi sektörlerde önemli yenilikler gerçekleştirdi. Yapılan değişikliklerle ekonomik kurumların altyapısı güçlendirilerek ve uluslararası ekonomide oluşabilecek dalgalanmalara karşı finansal sistem daha dayanıklı hale getirilmeye çalışılıyor.

Küresel mali kriz nedeniyle birçok ülke ekonomisinin daralma gösterdiği bir dönemde Türkiye ekonomisi 2008 yılındaki ekonomik yavaşlamanın ve 2009 yılındaki küçülmenin ardından 2010 ve 2011 yıllarında sırasıyla yüzde 9,2 ve yüzde 8,5 oranında büyüme hızını yakaladı. 2002-2014 döneminde ortalama GSYH

büyüme oranı yüzde 4,9, 2010-2014 yıllarında ise yüzde 5,4 olarak gerçekleşti. 2015'te ise ilk dokuz aylık dönemde yüzde 3,4 oranında büyüdü. Bu kapsamda 2002 yılında 3.492 ABD doları olan kişi başına düşen GSYH, 2014 yılında 10.404 ABD dolarına ulaştı.

2023'TE İHRACAT HEDEFİ 500 MİLYAR DOLAR

Orta Vadeli Programa(2016-2018) göre Türkiye'nin, 2016 yılında yüzde 4,5, 2017 ve 2018 yıllarında ise yüzde 5 oranında büyüme hızını yakalaması bekleniyor. Uygulanan ekonomik yeniliklerin bir sonucu olarak, dış ticaretin hacmi ve yapısı da önemli ölçüde değişti. 2015 yılında Türkiye'nin ticaret hacmi 351 milyar ABD doları, ihracat ise 144 milyar ABD doları oldu. Türkiye Cumhuriyeti'nin kuruluşunun yüzüncü yılı olan 2023 yılı için ihracatı 500 milyar ABD doları seviyesine çıkarmak hedefleniyor.



TÜRKİYE 2023'TE YILLIK GSYH'YI

2

TRİLYON, İHRACATI İSE

500

MİLYAR DOLARA ÇIKARMAYI HEDEFLİYOR

KATILIM BANKALARI 2 KAT DAHA HIZLI BÜYÜYÖR

Son yıllarda dünyada ve Türkiye’de ihtiyaç haline gelen katılım bankacılığının pazar payı her geçen gün büyüyor. Yapılan mevzuat çalışmaları, sektöre yönelik faaliyetler ve Mega İslam Bankası merkezinin İstanbul olması için çalışmalar yapılması da bu durumu destekliyor. Bugün gelinen noktada katılım bankalarının toplam bankacılık içindeki pazar payı yüzde 5 ila 6 arasında seyrediyor. Türkiye’nin ekonomik büyümesine paralel bir büyüme performansı gösteren katılım bankaları, son iki yıl hariç tutulduğunda konvansiyonel bankacılıktan 1,5-2 kat hızlı bir büyüme performansı ortaya koyuyor.

Mega projelerin bir bir hizmete girmesi de sektörleri olumlu yönde etkiliyor. Osmangazi Köprüsü ve Yavuz Sultan Selim Köprüsü’nün ardından Avrasya Tüneli’nin hizmete girmesi ve bir yandan da diğer projelerin hızlandırılması İstanbul’u faizsiz finans merkez olabilmeye için gereken önemli avantajlardan. İstanbul’un Batı dünyası ile faizsiz finansın asıl talipleri olan Müslüman nüfusun yoğunluklu coğrafya arasında yer alması da iş bağlantılarını güçlendiriyor.

TÜRKİYE DÜNYAYA AÇILAN KAPI

Türkiye son on yılda hayata geçirilen köklü ekonomik



İstanbul’da sektörlere yönelik yapılan çalışmalar. İstanbul’un İslami finans merkezi olması açısından büyük önem taşıyor

reformlar ile avantajlı bir konuma geldi. Yabancı yatırımcıların Türkiye’de yatırım yapması için uygun yasal altyapının oluşturulduğu gibi aynı zamanda avantajlı coğrafi konumu ve teşviklerle yatırımcılara önemli fırsatlar sunuyor. Avrupa, Orta Doğu, Kuzey Afrika ve Orta Asya’ya açılan bir kapı özelliği

taşınması da yabancı yatırımcılar için ülkeyi daha da cazip hale getiriyor. Merkez Bankası verilerine göre, yurt dışında yerleşikler Türkiye’ye 2016 yılında 6 milyar 724 milyon dolar tutarında doğrudan yatırım gerçekleştirdi.

EKONOMİNİN MERKEZİ İSTANBUL

Türkiye ekonomisinin en önemli merkezi olan İstanbul, kamu, enerji ve ulaşım yatırımları bakımından ilk sırada yer alıyor. Hem iç hem de dış ticarete merkezi bir öneme sahip olan bu şehir, Türkiye’nin en önemli ihracat ve ithalat kapısı konumunda. Marmaray, 3.Havalimanı, Yavuz Sultan Selim Köprüsü, Kanal İstanbul ve Avrasya Tüneli gibi projelerin hayata geçmesi de İstanbul’un dünya merkezi olmasına katkıda bulunuyor.

1915 Çanakkale Köprüsü’nün temeli, Başbakan Binali Yıldırım ve bakanların da katıldığı törenle atılmıştı. 2023’te açılması planlanan köprü, “dünyanın en uzun aralıklı köprüsü” olması hedefleniyor.



EY RAPORUNA GÖRE
TÜRKİYE’DE KATILIM
BANKACILIĞININ
ÖNDERLİĞİNDE GELİŞEN
FAİZSİZ BANKACILIK
AKTİFLERİ 2011-2015 YILLARI
ARASINDA

%21

ARTIŞ GÖSTERDİ



Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan



KATILIM BANKACILIĞININ PAYI BÜYÜMELİ

Katılım finans sisteminin önemine Ziraat Katılım ve Vakıf Katılım bankalarının açılışında değinen Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, mevcut faiz sisteminin sıkıntılı olduğunu, Türkiye için katılım finans sisteminin daha iyi fırsatlar sunduğunu söylemişti. Cumhurbaşkanı Erdoğan, katılım bankacılığının payının yüzde 25'e çıkarılması gerektiğini belirterek "Katılım bankacılığının toplam içindeki payı 2025 yılı için yüzde 15 hedef var. Bu yerli değil, süratle yüzde 25'e çıkarmamız gerektiğini düşünüyorum" ifadelerini kullanmıştı. Ziraat Bankası'nın kurduğu Ziraat Katılım Bankası açılışında konuşan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan katılım bankalarının finans sektöründeki payının büyümesinin amacının sektöre katkı sağlamak olacağını vurgulamıştı. Erdoğan, katılım bankacılığının sektördeki payının yüzde 5 düzeyinde olduğunu belirterek, "Bu payı 2023'te yüzde 15'e hatta 20'ye çıkarmalıyız" diye konuşmuştu.

Albaraka Türk Genel Müdürü Melikşah Utku



TÜRKİYE 2023 HEDEFLERİ İÇİN EKONOMİK GÜCÜNÜ HAREKETE GEÇİRMELİ

2023 hedeflerimiz her ne kadar bir miktar iddialı ve agresif hedefler olarak görülebilse de dinamik ve genç nüfusumuza ilave, yapacağımız teknoloji odaklı yatırımlar ve geliştirilmiş kurumsal kapasite ile bu hedefleri yakalama ihtimalimiz artabilir. Türkiye, 2023 hedeflerine ulaşabilmek için sahip olduğu ekonomik gücün tamamını harekete geçirmeli. Katılım bankacılığına önemli görev ve sorumluluklar düşüyor. Katılım bankaları halkın değerlerine hitap eden yatırım araçlarını sunarak mali penetrasyonun artırılmasını sağlıyor. Hatta sunulan İslami yatırım imkânları sadece yurt içinden değil yurt dışından da birçok kişi ve kurumun (özellikle de Körfez sermayesinin) dikkatini çekiyor. Sonuç olarak, katılım bankaları 2023 hedefleri için çok önemli bir potansiyel barındırıyor. Biz de bu potansiyeli açığa çıkarmak için büyük bir özveriyle çalışıyoruz.

Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan



ŞUBE SAYIMIZI ARTIRMAYI VE COĞRAFİ KAPSAMA ORANIMIZI YÜZDE 90'A ULAŞTIRMAYI PLANLIYORUZ

2017 yılının, Türk bankacılık sektöründeki konumumuzu daha da sağlamlaştırdığımız, sunduğumuz ürün ve hizmetleri çeşitlendirdiğimiz ve belirsizlikle dolu küresel konjonktüre rağmen reel ekonomiye katma değer sağladığımız bir yıl olacağı kanaatindeyiz. Son dönemde kamunun katılım bankacılığı sektörüne teveccühü, devletin ve düzenleyici otoritelerin sektörün gelişmesine katkı sağlayıcı politikaları gelecek dönem için bizleri umutlandırıyor. Katılım bankalarının bankacılık sektöründen aldığı payın yüzde 15'e ulaşması gibi 2025 yılı için iddialı hedeflerimiz bulunuyor. Ancak burada bir noktayı kaçırmamız gerekiyor. Öngörülen tarihlere sektör olarak hedeflerimize ulaşabiliriz lakin şurası muhakkak ki katılım bankalarının bu hedefe ulaşmak için hizmet modeli olarak konvansiyonel bankalara yaklaşmasını ve onlara benzemeye çalışmasını hiç arzu etmeyiz. 2020 stratejimiz kapsamındaki büyüme hedeflerimiz doğrultusunda şube sayımızı artırmayı, coğrafi kapsama oranımızı yüzde 90'lı seviyelere ulaştırmayı planlıyoruz. Böylece istihdama sağladığımız katkıyı da sürdürüyoruz olacağız.

Vakıf Katılım Genel Müdürü İkrâm Göktaş



SEKTÖRDEKİ PAZAR PAYINI 2018'DE YÜZDE 10'A ÇIKMASINI BEKLİYORUZ

Kamunun katılım bankacılığı sektörüne girmesindeki asıl hedef de ülkemizin 2023 yılı hedefleri doğrultusunda adımlar atmaktır. Katılım bankaları olarak bankacılık sektöründen aldığımız payı 2025 yılında yüzde 15'e çıkarmak gibi iddialı bir hedefimiz var. Türkiye Katılım Bankacılığı Strateji Belgesi'nde ortaya konan bu hedefin sağlayacağı büyüme ile 2025 yılında aktiflerin 300 milyar dolar, katılım fonlarının ise 181 milyar dolar olacağı öngörülmüştür. Vakıf Katılım olarak; hem yurt içi hem de yurt dışında daha fazla fonu sisteme dâhil edecek, yeni ürün ve hizmetlerle katılım bankacılığı sistemini çok daha geniş kitlelerle tanıştıracak ve sektörü büyütecek çalışmalar gerçekleştireceğiz. Bu doğrultuda reel sektörle aktif bir işbirliği içinde olarak; kâr-zarar ortaklıkları, proje finansmanları ve sermaye piyasası enstrümanları ile katılım bankacılığının gelişmesine destek olacağız. Sektördeki pazar payımızın 2018 yılında yüzde 10'a çıkmasını ve 2023'te sektör liderliğini bize getirecek seviyeye ulaşmasını bekliyoruz.

Ziraat Katılım Genel Müdürü Metin Özdemir



İSTANBUL DÜNYANIN FİNANS MERKEZLERİYLE REKABET EDEBİLİR

Önümüzdeki dönemde, katılım bankacılığının sistem içerisindeki payı gerekli sermaye desteğinin sağlanmasıyla ve yeni oyuncuların piyasaya girmesiyle artacaktır. 2023 vizyonunda iddialı hedeflere sahip ülkemizin önemli projelerinden birisi de İstanbul Uluslararası Finans Merkezidir. Bu projenin başarıyla hayata geçebilmesi için kültürel, tarihsel ve ekonomik açıdan güçlü bir potansiyele sahip olduğumuz katılım bankacılığını da geliştirmemiz gerekmektedir. Uluslararası ortaklarca faizsiz finans sistemine likidite sağlamak ve yatırım bankacılığına yoğunlaşmak üzere kurulması planlanan Megabank'ın da İstanbul merkezli olarak faaliyete başlaması yönünde ülke olarak yoğun çalışmalar içerisindeyiz. Projenin İstanbul'da hayat bulması İstanbul'un uluslararası finans merkezi olması yolunda önemli adım olacaktır. Genç, eğitilmiş ve girişimci ruhlu milletimizin verdiği güçle ülkemiz, bölgesinde lider ülke olarak 2023 hedeflerine ulaşacaktır. Yeni hükümet sistemi ile beraber bu ilerleyiş daha güçlü bir şekilde ivme kazanacaktır.

Türkiye Finans Genel Müdürü Wael Raies



TÜRK EKONOMİSİ GÜÇLÜ VE DİNAMİK

Türkiye girişimcilik ruhu taşıyan kabiliyetli ve kapasiteli genç nüfusu ile güçlü ekonomik potansiyele olan önemli bir ülke. Türkiye ilk çeyrekte yakaladığı yüzde 5 büyüme rakamı ile dünyada Çin ve Hindistan'ın arkasından üçüncü sırada yer alıyor. Bu rakamlardan Türk ekonomisinin dinamik ve güçlü yapısıyla, küresel durgunluğa rağmen büyüme potansiyelini devam ettirdiğini görüyoruz. Uluslararası kuruluşların neredeyse tamamının Türkiye'nin 2018 büyümesine yönelik tahminlerini yukarı yönlü revize etmeleri bu güç ve dinamizmin en önemli kanıtı. Böyle bir ortamda bankamız da 4 bine yakın çalışanıyla olağanüstü gayret ve çalışma azmiyle ekonomiye katkı vermeye sürdürüyor. Bu dönemde katılım bankacılığının reel sektöre doğrudan verdiği desteğin çok kıymetli olduğunu düşünüyoruz. Türkiye Finans olarak amacımız Ar-Ge ve teknoloji yatırımlarına verdiğimiz önemin yanı sıra; katılım bankacılığına dinamizm katmak ve KOBİ'lere, kurumsal şirketlere ve bireylere sağladığımız destekle reel ekonominin büyümesini hızlandırmak ve katılım bankacılığının payını daha da artırmaktır.

Yeni Türkiye'nin büyüyen gücü

Türkiye'de gelenekten geleceğe güçlü bir köprü kuruluyor. Ortak geçmişimizden aldığımız güç ve umutlarımızla yeşerteceğimiz ortak bir gelecek arzusuyla... Ortak değerlerimize vâkıf olmanın gururu ve her zaman iyiye, güzele vakfolma niyetiyle... Türkiye'nin birçok köşesinde tertemiz bir başlangıca hazırız.

Vakıf Katılım yeni şubeleriyle hizmetinizde. Hayırlı olsun.



MEVCUT ŞUBELERİMİZ:

İstanbul (Bağcılar - Beykent - Erenköy - Fatih - İhlamurkuyu - İkitelli - Kavacık - Merkez - Merter - Pendik - Sultanbeyli - Sultangazi - Ümraniye - Üsküdar - Zeytinburnu), **Adana**, **Afyon**, **Ankara** (Ankara - Balgat - Etlük - Keçiören - Sincan), **Antalya**, **Bursa** (Bursa - Nilüfer), **Çorum**, **Denizli**, **Elazığ**, **Erzurum**, **Eskişehir**, **Gaziantep**, **Hatay**, **İzmir**, **Kahramanmaraş**, **Kayseri**, **Kocaeli** (Gebze), **Konya** (Büsan - Konya), **Malatya**, **Mersin**, **Rize**, **Sakarya** (Adapazarı), **Sivas**, **Şanlıurfa**, **Trabzon**, **Van**.

Vakıf Katılım'ın sermayesinin tamamı T.C. Başbakanlık Vakıflar Genel Müdürlüğü'ne aittir.



Katılım Bankacılığı İnandığımız Değerlere Uygun

RÖPORTAJ: MUSTAFA ÖZKAN

Üretim kalitesi ile gıda tüketicilerin sorguladığı helal ürün belgesine sahip olan Dönersan A.Ş. Paşa Döner ve Vezir Döner markalarını bu belge ile taçlandırarak yoluna devam ediyor. Kuruluşundan bu yana geçen sürede gösterilen ilgi ve alakaya layık olmayı kendine hedef edinen marka ile yaptığı çalışmaları ve Türkiye’de katılım bankacılığını ve faizsiz ekonomiyi konuştuk. Sektöre yönelik birçok soruya yer verdiğimiz Paşa Döner Yönetim Kurulu Başkanı Bayram Şenocak ile yaptığımız röportajda,

Paşa Döner
Yönetim Kurulu
Başkanı Bayram
Şenocak

Türkiye’de en hızlı büyüyen 100 şirket arasında sektöründe 1. olan Paşa Döner’in Yönetim Kurulu Başkanı Bayram Şenocak’la katılım bankacılığına dair bir söyleşi gerçekleştirdik

katılım bankalarının iş dünyası ile ilişkisi, Paşa Döner’in süreci ve müşteri odaklı çalışmalara kadar birçok konuya değindik.

Paşa Döner en hızlı büyüyen 100 şirket arasında. Bu başarının nedenlerini sıralar mısınız? Bu unvan için neler yaptınız?

Paşa Döner geçmişte franchising olarak başladığımız bir firmaydı. Sonrasında ilave şubeler açarak firmayı satın aldık. Ondan sonrada ortaklarımızla beraber işe yoğunlaştık. 2014’ten sonra sisteme gücümüzü, katkımızı



tamamen dâhil edebildik. Bugüne bakarsak gelinen noktada 150 şubede Paşa, 7 şube diye Vezir markamız var. Paşa yüzde 100 but çalışıyoruz. Biz 2017'nin başında yüzde 20 ile 25 arasında büyüme hedeflemiştik. Hamdolsun yıl sonunda biz bunu geçtik. Türkiye'deki ekonomik düzen tabii ki etkiliyor. Üretimi destekleme anlamında marka noktasında ve güçlü üreticiler noktasında ülkemizin sıkıntısı var. Kendi sektöründe yatırım ileriki dönemde bir kazanca dönüşüyor. Devletimize ve milletimize katkı sunmak için yatırımı hiç durdurmadık. Bunun yanında ülke olarak tabii ki ekonomik sıkıntılar geçirdik ama çok çalıştık, krizleri ve fırsatları iyi değerlendirildiğimiz için yatırımı hiç durdurmadık.

Son dönemde gündemde olan istihdamı değerlendir misiniz? Sizin sektörde yer alma kriterleriniz ve hedefleriniz neler?

Cumhurbaşkanımızın istihdamla ilgili açıklamaları vardı. Yanlış hatırlamıyorsam 1 buçuk milyon insan işe yerleştirilmiş. Bizde yeni elemanlar olarak bu istihdama destek veriyoruz. Ayda 4.5 milyon insana yaptığımız ürünü tattırıyoruz. İŞKUR üzerinden çalıştık. Bizim en düşük maaşımız bile asgari ücretin üzerindedir. Çalışanlarımızı kısa vadede usta olabilecek meslek pozisyonunda da yetiştiriyoruz. Burada çalışan herkes çalışma hayatına tutunuyor bir şekilde. Şube sayısı, hizmet ve kalite alanında işi sahiplendiğimizi düşünüyorum ve buna bağlı olarak da en iyisiz diyebiliriz. Üretim, finans ve saha performansı gibi alanları ortaklarımızla paylaşarak planlı hareket etmeyi sağlıyoruz. Her lokasyonun başında biri bulunuyor ve zaman kavramı olmaksızın çalışıyoruz. Kurumsallaşmaya önem veriyoruz. Ayrıca "Büyüdük." diye övünmüyoruz, aksine yeri geldiğinde bizler de sırtımızda yük taşıyarak, bunu sahaya da yansıtmaya çalışıyoruz.



Katılım bankaları firmaların desteği ile daha da güçlenebilir

Üretim, sevkiyat ve satın alma hareketlerinde müşteri odaklı çalışmalarınız neler? Markaları değerlendirdiğinizde kendinizi nerede görüyorsunuz?

Biz en başta kaliteden ödün vermiyoruz. Çünkü kendi ürünümüzü ailemize yediyoruz. Bu sorumlulukla hareket ederek temizliğe, sunuma, kaliteye ve hizmete önem veriyoruz. Bu anlamda gıda sektörünün sorumluluğu diğer sektörlerle göre daha fazla ve bizler de firma olarak bunun hakkını vermeye çalışıyoruz. Devletin bu anlamda teşvikleri önemli. Özellikle üreticiyi kollamak lazım çünkü bu ülkede millî değeri oluşturmazsak hep ithalatı ön planda tutmak zorunda kalırız. Bu sadece gıda sektöründe değil diğerlerinde de durum böyle. Beni destekleyeceksin ki istihdam noktasında katkı sunmuş ve iş anlamında bu

ülkeye destek olayım. Yani bir ülkenin kendi markasını oluşturabileceği her türlü desteği vermesi gerekiyor. Bakıyoruz elin yabancı firması gelmiş Türkiye'de ortalığı sallıyor. Firmamızın en büyük özelliği hiçbir AVM'de yokuz. Sokaklardayız, cadde kültürünü oluşturuyoruz. Sokakta, caddede insanlar geçerken orda yiyebileceği, oturabileceği o marka ile bütünleşebileceği bir ortamı oluşturabiliyoruz. Bu aslında zordur yoksa AVM'de yer almak çok kolay. Konsepti yakalayamama, dükkân ve yer açısından sahanın zorluğu var. Onun için teşvik önemli. İş gücü ve istihdam kaynaklı zorluklar oluyor; ama bunu biraz da işçi kesiminden kaynaklanıyor. Devlet istihdam çağrısı yapıyor, bizde destek veriyoruz inanır mısınız çalıştıracak adam bulamıyoruz. Verdiğimiz maaşların asgari ücretin

İnsan çalıştığı her alanda güçlü ve nitelikli iş yapmalı. Bu anlamda katılım bankaları bütün bankacılık hizmetlerini sunuyor



üzerinde olmasına rağmen bizim toplumumuzda iş beğenmemelik var. Herkes "Bir günde genel müdür olayım ya da bir belediyede gidip çalışayım" diye düşünüyor. Beraber yol yürüdüğümüz arkadaşlara bir günde zengin olunamayacağını ve herkesin alın teriyle para kazanması gerektiğini anlatmaya çalışıyoruz. Ama yine de birçoğu çalışmadan işe başlamadan kariyer ve maaş hesaplama derdine düşüyor.

Geçmişten günümüze ülkemizdeki durumu değerlendirir misiniz?

Hükümetimiz zor süreçlerden geçti ama inşallah geçmişten bugüne değerlendirdiğimizde istikrar var ve her şeyden önemlisi güven var. En azından akşam yattığımda sabah kalktığımda yeni bir dünyaya uyanmayacağımı biliyorum, bu benim için önemlidir. İş dünyası, işveren, çalışanlar için de bunun ehemmiyeti büyük. Bu millet geceleri borsaya bakarak uyuyordu. Hamdolsun, dolar ve kur hesabına hiç bakmadığım günler oluyor.

Zorluklar her zaman olacaktır ama her şeyden önce devletimize ve milletimize güven odaklı çalışma gayretini artırmalıyız. Franchising şubemizde 2 bin 500 e yakın çalışan kardeşimiz var bizim. Ciddi bir potansiyel 4'le çarparsanız 10 bin kişi eder. Üretici bu anlamda iyi desteklenmeli, çünkü sekteye uğraması durumunda sadece işveren değil, arkasında binlerce insan da bu durumdan etkileniyor. Ben



Değerlerime bağlı bir insan olarak katılım bankalarını tercih ediyorum

gidip de KOSGEB'ten çok sınırlı projeden yararlanabiliyorum. Neden çünkü ben faizle çalışmak istemiyorum. Dinen haram olduğunu düşündüğüm için ben reddediyorum. Onun için burada KOSGEB noktasını iyi değerlendirebilmek lazım. Son bir iki yıldır yatırımcılara ciddi teşviklere verilmeye kalkışılrsa da bu üretici anlamında yeterli değil. Biz üreticiyiz ve KOSGEB'in çok az bir kısımdan istifade

edebiliyoruz. Planlaması iyi yapılarak üreticilerin devlete dolandırmaması, bunun karşılığında devletin de denetlemeyi iyi yaparak kurullarla üreticiyi teşvik etmesi lazım.

Paşa Döner olarak katılım bankası tercihinizle ilgili neler söyleyeceksiniz?

Biz kendi değerlerimize bağlı bir firmayız, bu nedenle belli kriterlerim var. Katılım bankaları dışında başka bir banka ile çalışmıyoruz. Fetva boyutuna da inandığımız için katılım bankaları ile çalışmam gerektiğini düşünüyoruz.

İş dünyasının bir aktörü olarak Türkiye'de katılım bankaları sektörünün gelişimini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Rekabet her zaman güzeldir. Kendini yenilersin, diğer pozisyonlarını alırsın; çünkü arazide diğer oyuncu sahneye giriyor. O sahneye giren oyuncuya pasını kaptırmamak için senin de yeni argümanlar geliştirmen gerekiyor. Ya oranını düşüreceksin ya da eskiden 3 lira kazanıyordun bugün 2 lira kazanmaya gayret edeceksin. Katılım bankaları büyüme süreçlerini hızlandırmalı ve nitelikli profesyonelleşmeyi daha da arttırmalıdır. Tasarrufa dair yastık altı altınları ekonomiyi kazandırmak gibi birtakım şeyler geliştirildi ve vatandaşa dair bir



bütçe üzerine çalışıldı. Bunlar toplum açısından tasarrufa yönelik güzel değişimler oldu. Ticaretle uğraşanlar ise bu tasarrufu yatırıma ayırıyor. İnsan çalıştığı her alanda güçlü ve nitelikli iş yapmalı. Müslüman ticaret ve ahlak gibi bütün kalemlerde kaliteli iş yapmak zorunda.

15 Temmuz Darbe Girişimi'nin yıl dönümü, o günden bugüne İş dünyası ne durumda? Etkileri devam ediyor mu? Siz bu durumdan etkilendiniz mi? Neler söylemek istersiniz?

15 Temmuz günü sokaktaydık bizde herkes gibi. Bu milletten ve cumhurbaşkanımızdan bin kere Allah razı olsun. Cumhurbaşkanımız ayağı kalkmasaydı bu hamlede olmazdı. Herkes canını siper etti, birileri kaçarken o milletin yanına gitmek için mücadele verdi. Bu millette böyle bir önderin peşinden sonuna kadar mücadele verdi. Biz bu ülkede bir hamle yaptık. Karşı tarafa malzeme vermemek ve onları sevindirmemek adına sabah

15 Temmuz'da üretimden sokağa kadar millet her alana sahip çıktı ve herkes işinin başına geçti

07.30'da işimizin başına geçtik. Stoklu çalışan bir firmayız, çalışmaya bir gün ara versek bir şey kaybetmezdik; fakat birilerini sevindirmiş olurduk. Hükümet ve millet herkes işinin başına geçti. Millet iradeye öyle bir sahip çıktı ki hiçbir şey olmadı. Tabii ki ekonomide birtakım kayıplar oldu ama her şeyden önce vatan geliyor. Bu millet üretimden sokağa kadar her alana sahip çıkarak 15 Temmuz'u atlattı. Allah bu millete böyle belalar bir daha yaşatmasın inşallah. Buna benzer kendini ön plana çıkarmaya çalışanlara ve devletten büyük organizasyona kalkışanlara müsaade etmeyeceksin. Herkes

kendi alanıyla uğraşacak, ama her zaman büyük olan devlet olacak. Devlet varsa diğerleri var, devlet yoksa diğerleri yok algısını oluşturursak bu millete bir daha bir şey olmaz Allah'ın izniyle. Ondan sonra söylenenler ve yapılanlar da Cumhurbaşkanımızın himayelerinde devam ediyor. Bizde üretici anlamında bu milletin kalkınması ve devletimizin güçlü olması için elimizdeki bütün gayretleri seferber edeceğiz inşallah. Çünkü Türkiye'den başka Türkiye yok. Biz varsak İslam âlemi güçlü kılınacak. Bugün bakıyoruz Mescidi Aksa'da terör var bunu konuşan bir Türkiye var. Maalesef bir Müslüman olarak çok üzülüyorum. İslam dünyasından ses çıkmıyor. İlk kiblemiz, değerimiz, Mekke Medine'den sonraki yerimiz; ama bir bakıyoruz Türkiye'den başka ses çıkaran yok. İslam âleminin savunuculuğu sadece Türkiye Cumhuriyeti'ne düşmüyor, bütün Müslümanlara düşüyor. İnşallah bu şuurla Müslümanların sayısı artar, tüm İslam devletleriyle ortak noktada buluşabilirsek hiçbir İslam düşmanı bir şey yapamaz.



Paşa Döner en hızlı büyüyen 100 şirket arasında kendi sektöründe 1. olarak TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu tarafından ödüle layık görülmüştü.



Firmalar ve bankalar krizleri ve fırsatları değerlendirerek yatırıma devam etmelidir



KATAR'IN EKONOMİDEKİ YERİ NEDEN ÖNEMLİ

Katarlı yatırımcıların Türkiye'deki yatırımları 18 milyar doları buluyor. Dolayısı ile Türkiye'nin Katar krizi sonrası alacağı tavır merak konusu

YAZI: MUSTAFA ÖZKAN

Körfez Bölgesi'nde sular iyiden iyiye ısındı ve Katar'a yaptırımla başlayan ayrışma derinleşiyor. Bu son krizi daha iyi analiz edebilmek için biraz daha geriye gitmek gerekiyor. Katar'ın birçok yönüyle Körfez ülkeleriyle arası açılmıştı.

Özellikle sınılaştırılmış doğal gaz ihracatında dünyanın en büyük rezervine sahip ülke olmasının yanı sıra Körfez ülkeleri arasında uluslararası politikalar konusunda her zaman diğerlerinden ayrı tavır almaktaydı. Aslında bu kriz, Mısır'da Sisi'nin darbeyle başa geçmesinden sonra başladı.



KATAR, TÜRKİYE'DEKİ İNŞAAT YATIRIMLARINI ETKİLER

Katarlı yatırımcıların Türkiye'deki yatırımlarının toplam ederi 18 milyar doları buluyor. Türkiye, Katar'da ağırlıklı olarak inşaat sektöründe faaliyet gösteriyor. Dolayısıyla Türk inşaat şirketleri açısından önemli ve yüksek potansiyele sahip bir pazar. 2017'nin ilk çeyreğinin sonuna kadar Türk şirketlerin Katar'da toplam 14,2 milyar dolar tutarında 128 proje üstlendiğini düşündüğümüzde Katar-Türkiye ilişkilerinin sürdürülebilir olması istihdam açısından da önem arz ediyor. Limak tarafından yaklaşık 4,5 milyar dolar teklifle alınan Kuveyt Uluslararası Havalimanı'nın yeni terminal binasının temeli Kuveyt Emiri H.E. Sheikh Sabah Al-Ahmad Al-Jaber Al-Sabah ve Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından atıldı. Proje, Türk müteahhittik sektörünün yurt dışında tek pakette kazandığı en büyük ihale olma özelliği taşıyor.

Katar'ın El-Kaide ve DEAŞ terör örgütlerini desteklediği iddiası tüm bölge ülkelerince dillendiriliyordu. Bu yönde bir kanıt olmamasına rağmen kulislere Katar'ın Müslüman kardeşlere ve Hamas'a verdiği destek sürekli konuşuluyordu. Sisi yönetiminin ihvan hareketini ve İslami ideolojideki tüm grupları yasa dışı addetmesi ve ilgili kişileri mahkûm etmesi Katarla olan ilişkileri de germişti.

Suudi Arabistan'ında Mısır'a bu yönde destek vermesi Katar ile olan ilişkileri kademe kademe kötüleştirdi. Tam bu noktada özellikle Suudi Arabistan'ın bölgedeki en büyük ekonomik güç olduğu özelliğini unutmamak gerekir. Zira hem en büyük güç olması hem de ABD yönetiminin her dönemde bölgedeki en



büyük müttefiki olması Suud yönetiminin alacağı her tavırda dış destek bulmasının altındaki en büyük etkidir.

Demokratik yönelimlerin kendine yer bulamaması ve özellikle ABD destekli yönetimlerin başa

geçmesiyle de her devirde potansiyel sorunların baş gösterdiği bir bölge olarak görüldü. Tüm bu gelişmelerin ve kaos emellerinin arkasında yatan neden ise çok açık. Katar üzerinden oluşturulacak krizle hem yüksek rezerve sahip doğal gaz kaynaklarına ulaşılabilecek hem de dünyanın en büyük sıvılaştırılmış doğal gaz ihracatçısı Katar'ın sınırlarının kapanması ile dünya ile bağlantısının koparılması sağlanacak. Bu ülkenin OPEC'ten ayrılması ile dünyadaki petrol fiyatlarının artması bekleniyor. Bu sürecin

Körfez Bölgesi ülkelerinin zengin petrol ve doğal gaz kaynaklarına sahip olması, bu ülkelerin dünya ekonomisinde stratejik konumunu güçlendiriyor



Japonya gibi en büyük ithalatçı konumundaki ülkeler için öngörülmeye başlayan bir sonuç olarak masada bulunuyor.

İRAN'A KARŞI CEPHE

Kaosun bir cephesi olan İran ise Katar krizi sonrası Katar'a destek açıklamasında bulundu ve gıda gemisini hemen yola çıkardı. Körfez ülkeleri ile arasındaki iyi ticari ilişkiden dolayı cezanın sadece Katar'a kesilmesi, örnek olarak BAE ile olan ticari ilişkisinin hem daha eski hem de daha fazla olduğu düşünüldüğünde ABD'nin enerji ile ilgili yukarıda bahsettiğimiz hedeflerini de destekler nitelikte.

BAE Ulusal İstatistik Bürosu verilerine göre, Emirliklerin İran ile ticaret hacmi tüm KİK ülkelerinin İran'la ticaretinin yüzde 90'ından fazlasını oluşturuyor. Dolayısıyla rakamlar, İran'la ilişkilerde Dubai yönetiminin en az Katar kadar çıkarının olduğunu gösteriyor.

ŞU ANA KADAR NE OLDU?

Şu ana kadar, 7 ülke Katar ile arasındaki ilişkileri durdurma kararı alındı. Qatar Hava yolları başta olmak üzere birçok hava yolu Suudi Arabistan ve BAE'ye uçuşların askıya alındığını duyurdu. Limanlar, Katar bandrollü gemilere kapandı. Mısır'da Katar bankalarıyla para transferi durduruldu. Körfez ülkeleri hem haber ajansını hem de Katarlı diplomatları sınır dışı kararı aldı.

Türkiye, diplomatik süreçleri sürdürürken uzlaşma çağrısını hem Cumhurbaşkanı Tayyip Erdoğan hem de Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu tarafından sürdürdü. Çavuşoğlu, "Hepimizi üzen bir gelişme. Elbette sorunlar yaşayabilir ülkeler. Ama her şartta



Son zamanlarda düşüşe geçen petrol fiyatlarıyla tarihlerinde ilk kez tahvil borçlanması yaşayan Körfez ülkeleri, dünyanın en büyük finansman kaynakları arasında yer alıyor

diyalogun devam etmesi lazım. Bu durumun normalleşmesi için elimizden gelen her türlü desteği veririz." dedi. Katar'ın son yüzyıllık geçmişine baktığımızda her zaman ilerlemeye öncelmiş bir devlet yapısı gözük-

mektedir. Birinci Dünya Savaşı'ndan bu yana Körfez Bölgesi'nin farklı bir ülkesi konumunda kalan Katar, 2000'li yıllarda Şeyh Tamim ile birlikte atılımlarını artırdı. Enerji kaynakları ve yatırımların dünya sathına yayılmasıyla bölgedeki zengin ama üvey kardeş durumuna düştü. Tabi sadece ekonomik kalkınma olarak farklılıklar değil insan hakları ve sosyal yaşam farklılıkları da Katar'ı öne çıkartıyor.

Enerji dengelerindeki doğal gaz kaynaklarıyla göz önünde olan Katar, petrol varil fiyatlarının son 8 yıllık süreçte 100 dolardan 50 doların altına kadar hızla düşmesiyle avantajlı tarafta kalmış oldu. Son bir aydır yaşanan krizin ise aslında ABD ile olan savunma sanayi anlaşmasıyla kısmen geçtiğini söylemek mümkün gelecek dönemde muhtemel krizlerin bir başlangıcı olarak görmekte muhtemel. Özellikle de Suudi Krallığı'nda yeni velayetin kendi döneminde de Katar karşıtlığını ya da başka bir deyişle ABD yanlısı tarafta durmayı devam ettireceğini düşündüğümüzde bu sonuç kaçınılmaz.

Kuveyt Uluslararası Havalimanı'nın yeni terminal binasının temeli Kuveyt Emiri H.E. Sheikh Sabah Al-Ahmad Al-Jaber Al-Sabah ve Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından atıldı



2016'DA
TÜRKİYE'NİN KATAR'A
OLAN İHRACATI

439

MİLYON DOLAR

KATAR İNŞAAT İÇİN ÖNEMLİ PAZAR

Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği'nin (Türkiye İMSAD), aylık sektör raporuna göre özellikle Körfez ülkelerinin son 10 yıldır inşaat malzemeleri, sanayi için çok önemli pazarlar haline geldi. Raporunda, Körfez'de Katar ile diğer ülkeler arasında ortaya çıkan ve Türkiye'yi de dolaylı olarak içine alan krizin, Türkiye'nin bu ülkelere yönelik inşaat malzemesi ihracatını olumsuz etkileyeceği belirtildi. Katar'a ihracatın ise giderek daha zor ve pahalı hâle geldiği, bu nedenle Katar'dan talep olsa dahi bu ülkeye aynı ölçüde inşaat malzemesi ihracatı yapmanın mümkün olamayabileceği ifade edildi.



Sukuk: Kira Sertifikası

Sukuk, sak kelimesinin çoğuludur ve eşit değerli sertifikalar anlamına gelmektedir. En basit şekliyle sukuk bir varlığa sahip olmayı veya ondan yararlanma hakkını göstermektedir. Sukukta yer alan hak-iddia sadece nakit akışı hakkı değil, aynı zamanda mülkiyet hakkıdır. Bu, sukuku tahvil ve bonodan farklılaştırmaktadır. Sukuk, ilgili varlığın değeriyle orantılı oluşturulan sertifikalar aracılığıyla varlığın mülkiyetinin geniş yatırımcı kitlesine transfer edildiği bir süreç olan sekürütizasyona benzemektedir.

Sukuk, bir borçlanma aracı olmamakla birlikte, temelinde mutlaka bir dayanak varlık bulunmaktadır. Sertifika sahibine dayanak varlıktan doğan gelirden istifade etme hakkını tanımaktadır. Gelir, faizsiz bankacılık ilkelerine

uygun olan varlıklardan (Örneğin, gayrimenkulün kiralanması) elde edilmektedir. Sukukta yatırımcılar bir yatırım projesine katılarak riski beraber üstlenmektedir.

Geleneksel borçlanma araçları faiz taşıyan menkul kıymetlerden oluşurken, sukuklar temel olarak varlık sepetinde sahiplik hakkından oluşan yatırım sertifikalarıdır. Bölünmez

hisselerle sahiplik yetkisini temsil ederler ve faizsiz bono olarak tanımlanmaktadır. Faizsiz bono olarak tanımlanmasının nedeni, dünya üzerinde şu ana kadar ihraç edilen sukukların tahvil-bonolar gibi sabit getiri vermesinden kaynaklanmaktadır. Her ne kadar birçoğunda getiri garantisi edilmesede, bir varlığa dayalı olarak çıkarılsada, çoğunlukla getirinin sabit olması ve dolayısı ile



SUKUK-BONO ARASINDAKİ FARKLAR

Kira Sertifikası	Bono
Özü ➔ Borç değildir, belirli varlık/proje/hizmetlerde yatırımcıların bölünmez hisselerini ve haklarını temsil eder.	➔ İhraç edenin borcudur.
Dayanak ➔ Asgari %51 maddi varlıklara dayanır. Proje, dayanak, varlık veya bir hak/hizmet üzerinde yatırımcıya mülkiyet hakkı tesis eder.	➔ Gerekli değildir. Genelde dayanak varlık olmadığı için teminata bağlanmamıştır. Alacaklılar alacaklarını doğrudan borçludan talep ederler.
Teminat ➔ Yapılandırılmış ek teminatların yanı sıra temel varlıklarda veya projelerde sahiplik hakları ile teminatlandırılmıştır.	➔ Genellikle teminatsız senetlerdir.
Anapara ve Gelir ➔ İhraç eden tarafından garanti edilemez.	➔ İhraç eden tarafından garanti edilir.
Amaç/ilke ➔ Faizsiz finans ilkelerine uygun amaçlar dâhilinde ihraç edilirler.	➔ Herhangi bir amaç için ihraç edilebilirler.
Sertifika Sahiplerinin Riskleri ➔ Sertifika sahipleri temel varlıkların/projelerin performansından payları oranında etkilenirler. Ayrıca borçlunun performansı da sukuk ödemelerini etkileyebilir.	➔ Bono sahipleri dayanak varlık sözkonusu olmadığı için dayanak varlığın performansından değil sadece borçlunun finansal durumundan etkilenirler.
İhraççı ➔ Sermaye şirketi veya tacir niteliğini haiz gerçek veya tüzel kişilerin bir araya gelerek ve mal varlıklarını birleştirmek suretiyle yazılı bir sözleşmeye istinaden oluşturdukları adı ortaklıktır.	➔ Kamu ve özel hukuk tüzel kişileridir.

Sukukta yatırımcılar bir yatırım projesine katılarak riski beraber üstlenmektedir

sukuk fiyatının hesaplanmasının tahvil-bono gibi olması böyle ifade edilmesine yol açmıştır.

Sukuklar, Kira Sertifikası Tebliği'nin Kira Sertifikası türleri ve genel esaslar başlıklı 4 üncü maddesi 1 inci fıkrasına göre;

- Sahipliğe,
- Yönetim sözleşmesine,
- Alım-satıma,
- Ortaklığa,
- Eser sözleşmesine,

dayalı olarak veya bu sayılanların birlikte kullanılması suretiyle Varlık Kiralama Şirketleri (VKS) tarafından ihraç edilebilir. Sukuklar, türlerine göre farklılık göstermektedir ancak genel

akışları birbirine benzerdir.

Kamunun da içinde yer aldığı sermaye isteyen büyük projelerin belli orandaki kısımlarının finanse edilmesinde rol alabilecek olan Sukuk, sermaye piyasalarının gelişmesi ve derinlik kazanması için sektöre yeni gelmiş önemli bir finansal araçtır.

Sukukun faydalarından başlıcalarını zikredecek olursak;

- Faizsiz finans kuruluşları bu ürünü yatırım fonları kurabilmek için kullanabileceklerdir. Özellikle emeklilik fonlarında sabit getiri elde etme noktasında alternatifsiz bir ürün olduğu söylenebilir.

- Faizsiz finans kuruluşlarının hazine ve sermaye piyasası işlemlerinde ağırlıklı kullanmaya başlamasıyla Kamu Hazinesinin farklı ve uzun vadeli kaynak bulabileceği yeni bir finansal araca kavuşmuştur. Kamu Hazinesinin farklı ve kaliteli bir ürün/kaynak bulması ile daha uygun borçlanabilme imkânı doğmuş ve tek bir kanala bağlı kalma riski azalmıştır.

- Sukuk, bankalarımızın ve firmalarımızın uzun vadeli kaynaklara erişiminin bir yolu olup, bu yöntemle elde edilen kaynaklar ülkemizin kalkınmasına hizmet edecek yatırım projelerinde kullanılabilir.

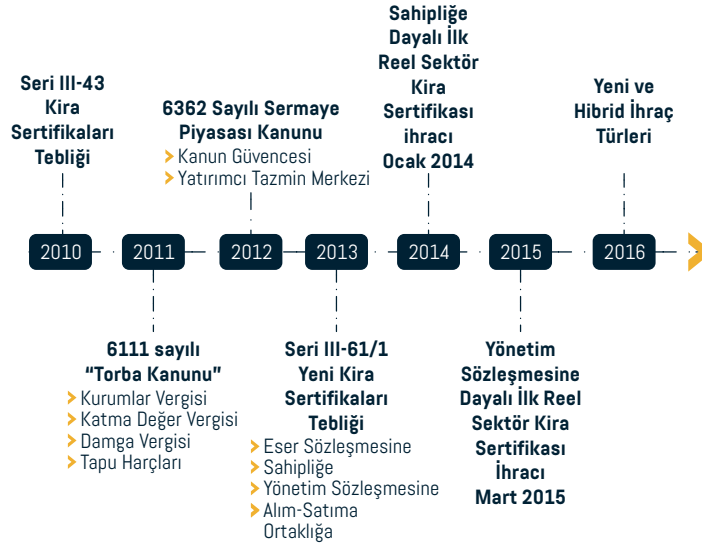
- Sukuk, üretime ve istihdam artışına destek verebileceği gibi, cari açığın kaliteli finansman ile kapatılmasını sağlayabilecek önemli bir üründür. Bu yönüyle ulusal ekonomiye katkı sağlamaktadır.

- Sukuk, Asya, Orta Doğu ve Körfez Bölgesi, Avrupa ve dünyanın birçok ülkesindeki yatırımcıların Türkiye'ye yönelmesini ve Türk varlıkları ile buluşmasını sağlayan faizsiz finansal bir araç işlevini görmektedir.

- Bireysel emeklilik şirketlerinin, aracı kurumların, katılım bankalarının ve ticari bankaların sukuka dayalı oluşturacağı yatırım fonları ile sermaye piyasaları daha çok gelişecek ve derinleşecektir.

Sukuklar temel olarak varlık sepetinde sahiplik hakkından oluşan yatırım sertifikalarıdır





Sukuk En Güçlü Büyüme Gösteren Varlık Türüdür

Körfez İşbirliği Konseyi üyeleri Malezya, Endonezya, Pakistan ve Türkiye'nin sukuk ihracının, 2015 yılındaki 32 milyar ABD doları seviyesinden 2016 yılında 40 milyar ABD dolarına yükseldiği izlenmektedir. 2017 yılında yeni ihraççı ülkelerin piyasaya girmesi

ve hacimlerin artmasıyla bu ivmenin süreceği öngörülmektedir. Sukuk, büyüme ivmesindeki yavaşlamaya rağmen halen en güçlü büyüme gösteren varlık türüdür. 2015 yılı sonunda dolaşımdaki Sukuk hacmi 2014 yılına göre yüzde 14 artarak 342 milyar ABD dolarına ulaşmıştır. Malezya, dolaşımdaki Sukuk

hacmi ve ihraç sayısı açısından liderliğini korumaktadır. Malezya ihraçları küresel olarak dolaşımdaki toplam sukuk hacminin yüzde 55'ini ve Güneydoğu Asya piyasasının yüzde 88'ini oluşturmaktadır. Fakat toplamda Malezya'nın payında önceki yıllara göre düşüş yaşanmaktadır. Ülkenin merkez bankası Bank Negara Malaysia (BNM)'nin kısa vadeli sukuk ihracına son vermesinden sonra Malezya'nın ihraç hacminde düşüş yaşanmıştır. Merkez bankası, kısa vadeli sukuk ihraçlarının çoğunun ülkedeki faizsiz bankacılık likidite ihtiyaçlarını karşılama hedefini yerine getirmediğini söylemiştir. BNM, yerel İslami bankalardan daha çok, geniş bir yatırımcı tabanının kısa vadeli sukuk satın aldığını belirtmiştir. Banka, bunun yerine Şubat 2016'da başlattığı faizsiz hazine bonoları ihracı dahil sadece faizsiz bankalar tarafından kullanılacak farklı araçları devreye alacaktır. Malezya ve Endonezya ilk 10'da yer alırken, Brunei ve Singapur kalan Güneydoğu Asya sukuk piyasasını oluşturmaktadır. Dolaşımdaki global sukuk hacminin büyük kısmı, Malezya ve Endonezya'nın hakim olduğu hükümet kuruluşları tarafından

2016 yılında çekirdek pazarlarda sukuk ihracı yüzde 26 oranında artış göstermiştir

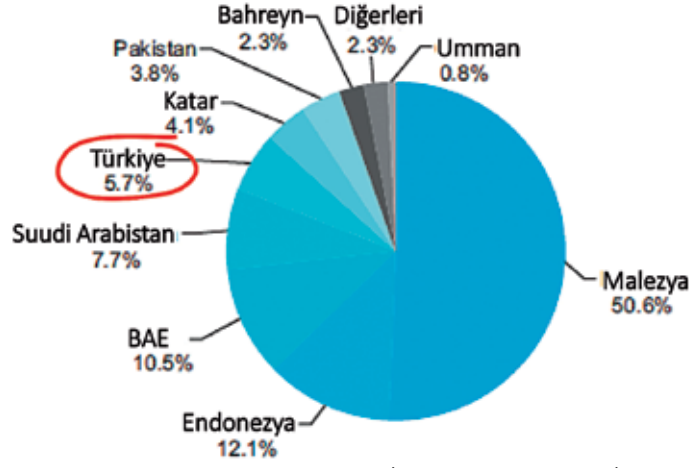


oluşturulmuştur. Endonezya, Ağustos 2016'da ülkedeki banka mevduat faiz oranlarına kıyasla daha iyi bir getiri sağlayan ve yerli perakende pazarını hedef alan, ticareti mümkün olmayan bir "Tasarruf Sukuk"unun tanıtımını yapmıştır. Bu ürün, ülke çapında 20 banka tarafından satılmaktadır. Getiri, kâğıdın vade tarihine kadar aylık olarak ödenecektir. 2015'te dünya çapında 68 milyar ABD doları değerinde sukuk ihraç edilmiştir. Malezya en çok ihraç gerçekleştiren ülke olmayı sürdürürken, onu Endonezya izlemektedir. Hazine ihraçları piyasaya sunulan sukukun çoğunluğunu oluşturmaya devam etmektedir. Sukuk piyasası büyürken Afrikalı ihraççı ve yatırımcıların bu piyasaya ilgisinde de artış görülmektedir. 2010 yılından bu yana KİK üye ülkelerindeki hazine sukuk ihraçlarının yüzde 60'ını temsil eden Katar, bölgenin en aktif uzun vadeli sukuk ihraççısı olmayı sürdürmektedir. Bölgede 2016 yılının ilk yarısıyla birlikte sukuk ihraçlarında görülen hızlı büyümenin ana nedeni, başta Kuveyt, Bahreyn ve Umman olmak üzere bütçe açıklarının finanse edilmesi amacıyla yapılan ihraçlardır. 2016 yılı ilk yarısında küresel sukuk ihraçlarının yüzde 50'sini hazine ihraçları oluştururken, en fazla hazine ihraçı gerçekleştiren bölge olmayı sürdüren Güneydoğu Asya'da Malezya ve Endonezya ilk sırada olmak üzere uzun vadeli normal sukuk ihraçları devam etmektedir.

Sukuk İhraççı Yüzde 26 Arttı

Fitch verilerine göre, 2016 yılında çekirdek pazarlarda sukuk ihraççı yüzde 26 oranında artış göstermiştir. 2017 yılında da yeni ihraççı ülkelerin piyasaya girmesi ve hacimlerin artmasıyla bu ivmenin süreceği öngörülmektedir. Aynı verilerde, 2016 yılında KİK üyeleri Malezya, Endonezya, Pakistan ve Türkiye'nin sukuk ihraçının, 2015 yılındaki 32 milyar

Ülkelere Göre Sukuk İhraç Dağılımı



* TKBB, 2016 İslami Finansal Hizmetler Endüstrisi İstikrar Raporu

Sukuk piyasası büyürken Afrikalı ihraççı ve yatırımcıların bu piyasaya ilgisinde de artış görülmektedir

ABD doları seviyesinden 40 milyar ABD dolarına yükseldiği izlenmektedir. Sukuk ihraçının bu pazarlardaki toplam borçlanma kâğıdı ihraçındaki payı 2016'da elde edilen yüzde 28,5 ile 2015 yılındaki yüzde 29'luk pazar payı seviyesini korumuştur. Sadece varlıkların büyümesinin sistemin gelişimini değerlendirmede yeterli olmamaktadır. Sistemin kârlılığı, bilinirliğinin artırılması, araştırma ve eğitim çalışmaları ile bilgi birikiminin daha yüksek seviyeye ulaştırılması, yasal düzenleme ve kurumsal yönetim sayesinde uygulamaların çoğaltılması, kurumsal sosyal sorumluluk alanında daha ileri adımlar atılması gerektiğini vurgulamak, büyük resmi daha net görmemiz açısından son derece önemlidir. Küresel finans sisteminin en hızlı büyüyen alanlarından biri olarak faizsiz finans sisteminin varlık ve coğrafi yayılım açısından gerçek potansiyelinin altında bir performans gösterdiği izlenmektedir. Sistemde sürdürülebilir büyümenin

sağlanması için birçok ön şartın varlığı söz konusudur. Bu kapsamda öne çıkan konular aşağıdaki biçimde özetlenebilir: Öncelikle teknik ve uygulama standardının olmaması, sistemin gelişimini engelleyen en önemli hususlardan biridir. Diğer yandan, yasal düzenleme tarafındaki uyumsuzluklar ve nitelikli insan kaynağının azlığı da temel konuların başında gelmektedir. Ayrıca, başlıca sorunlardan biri olan geleneksel piyasaların dışında penetrasyon oranlarının düşüklüğü, sistemle ilgili bilincin gelişmemesi, faizsiz finans ürün ve hizmetlerinin sınırlı bilinirliği olarak izah edilmektedir. Yeni küresel sürdürülebilirlik gündemi, faizsiz finans sistemini öne çıkarmaktadır. Son küresel finans krizi konvansiyonel finans sistemine alternatif ve tamamlayıcı, inovasyon sağlayabilecek finansman mekanizmalarına ihtiyaç olduğunu açıkça ortaya koyarken, bu arayış belirgin şekilde faizsiz finans sistemini işaret etmektedir.

2017'DE

YENİ İHRAÇÇI ÜLKELERİN
PIYASAYA GİRMESİ
VE HACİMLERİN
ARTMASIYLA BU
İVMENİN SÜRECEĞİ
ÖNGÖRÜLMEKTEDİR



İslam Hukuku Uzmanı
Doç.Dr. İshak Emin Aktepe

İslam Hukuku Açısından Yatırım Sertifikaları

Devletlerin ve şirketlerin ihtiyaç duydukları finansmanı sağlama yollarından biri de tahvil ve bono ihracıdır. Devletler piyasadaki para miktarını yönetmek için de tahvil ve bonodan yararlanırlar. Tahvil ve bono, borç senetleridir. Bu senetler vade sonuna kadar elde tutulduklarında belirli bir getiriye garanti ederler. Vadesi 1 yıldan az olan senetler bono, vadesi 1 yıl ya da daha uzun olanlar ise tahvil olarak adlandırılır. Bu senetler herhangi bir ticari işleme dayanmamakta tamamen borç (karz) işlemine istinat etmektedir. Bu senetleri alanlar senedi ihraç eden tarafa borç verip vadede faiz getirisi sağlamaya çalışırlar. Dolayısıyla İslam hukukunda faiz yasak kabul edildiğinden tahvil ve bono almak da ihraç etmek de uygun görülmez. Bununla birlikte devletlerin ve şirketlerin finansman sağlamlarını temin edecek ve aynı zamanda devletlerin piyasadaki para miktarını yönetmesine olanak verecek İslam hukukuna uygun finansal araçlara gereksinim

Yatırım sertifikaları Türkiye’de kira sertifikası diye bilinirken uluslararası piyasada sukuk diye tanınır

duyulduğu da muhakkaktır. Bu amaca yönelik olarak İslami finans kuruluşları nezdinde faizsiz yöntemlerle uygulanan ve bugün itibarıyla muazzam bir büyüklüğe ulaşan önemli bir finansal araç da yatırım sertifikalarıdır. Yatırım sertifikaları Türkiye’de kira sertifikası diye bilinirken uluslararası piyasada sukuk diye tanınır.

Sukuk aslında Batı dünyasında önemli bir finansal enstrüman sayılan sekürütizasyonun (menkul kıymetleştirme) faizsiz alternatifidir. Şöyle ki Batı

dünyasındaki sekürütizasyon uzun vadeli alacakların likide çevrilmesini ifade etmektedir. Belirtildiğine göre 1970 yılında ABD’de konut ipoteklerinin menkul kıymetleştirilmesiyle başlayan uygulama, 1985’de bilgisayar leasing alacaklarının menkul kıymetleştirilmesiyle ipoteğe dayalı olmayan varlıklara müstenit olarak da yapılmıştır. Görüldüğü üzere burada borç (alacak) satımına dayalı menkul kıymetleştirme söz konusudur. Parasal alacakların yine para karşılığında satımı amacıyla menkul kıymete dönüştürülerek piyasaya arz edilmesi ise İslam hukuku açısından uygun görülmez.

İslam hukukuna uygun olduğu değerlendirilen yatırım sertifikaları (sukuk) ise tahvil ve bono gibi doğrudan faizli borçlanmaya dayanmadığı gibi parasal alacakların para karşılığı satımına da dayanmaz. Bu tür sertifikalar şöyle tanımlanır: “Yatırım sertifikaları, mevcut mal (ayn), menfaat veya hizmet ya da belirli / mevcut bir proje veya özel bir yatırım faaliyeti hâlinde

bulunan varlıklar üzerinde şayi ortak mülkiyeti ifade eder şekilde ve birbirine eşit değerde ihraç edilen sertifikalardır. Ancak bu sertifikalar (sukuk), sertifika bedelleri tahsil edildikten, ihraç gerçekleşip halka / yatırımcılara arz tamamlandıktan ve bunlar ihraç edildikleri amaç için kullanılmaya başlandıktan sonra varlıklar üzerinde eşit değerde ortak mülkiyet ifade ederler.” Buna göre yatırım sertifikaları, ortaklık, alım-satım ve kira gibi mutlaka ticari bir işleme dayanmakta ve yine sertifikaların arkasında mutlaka gayrimenkul veya menkul bir mal, bir menfaat, bir hizmet, alım-satımı yapılabilir bir hak ya da bir proje bulunmaktadır.

Sukuk piyasasında pek çok sukuk çeşidinden bahsedilir. Emek sermaye ortaklığına dayanan mudârebe sukuku, sermaye ortaklığına dayanan müşâreke sukuku, mislî malın vadeli teslimine dayanan selem sukuku, eser sözleşmesine dayalı istisna sukuku, yatırım vekâletine dayalı sukuk, finansal alım-satım işlemine dayalı murâbaha sukuku, alım-satım ve kira işlemlerine dayalı icâre sukuku ve farklı cins varlıkların birleştirilmesine dayalı karma sukuk bunlar arasındadır.

En yaygın kullanılan sukuk türü Türkiye’de bu tür yatırım sertifikalarına kira sertifikası adı verilmesine de sebep olan icâre sukukudur

Sabit kira getirisi sağladığı ve ikinci elde alım satıma uygun olduğu için sukuk piyasasında en yaygın kullanılan sukuk türü ise Türkiye’de bu tür yatırım sertifikalarına kira sertifikası adı verilmesine de sebep olan icâre sukukudur.

İcâre sukukunda daha çok kiraya uygun bir ya da birden fazla malın mülkiyetine sahip olan taraf söz konusu malları menkul kıymetleştirmekte yani hisselerle bölmekte ve yatırımcılara satmaktadır. Söz konusu mal artık yatırımcıların ortak mülkiyetine geçmektedir. Bu durumda yatırımcılar menkul kıymetleştirilen malların kiracılarından elde edilecek kira gelirlerinde de ortak olmaktadır. İcâre sukukuna konu malların kiracısı, yatırım sertifikalarını ihraç ettiren taraf dışında üçüncü taraflar da olabilmekle birlikte uygulamada

çoğunlukla kiracı ile sertifikaları ihraç ettiren taraf aynı olmaktadır.

İcâre sukukunun farklı uygulamaları olabilmektedir. Örneğin, bu tür sukuklarla yatırımcılara malın mülkiyeti değil kullanım hakkı (menfaati) de devredilebilmektedir. Yani yatırımcılar kiracı konumunda da olabilmektedirler. Bu devir işleminde bazen malın sahibi menkul kıymetleştirme yoluyla malın menfaatini yatırımcılara aktarıırken bazen de malın kiracısı menkul kıymetleştirme ile sahip olduğu menfaati yatırımcılara bırakmaktadır. Bu durumda yatırımcılar sahip oldukları menfaati alt kiralama usulüyle başkalarına vererek kira geliri sağlayabilmektedirler. İslam hukukunda kiralanan bir varlığın üçüncü taraflara kiralınması mümkün olduğundan bu tür işlemler faizsiz finansal işlemler kategorisinde

değerlendirilmektedir.

Hülâsa icâre sukuku, para borcunun ya da parasal alacağın menkul kıymetleştirilmesi anlamına gelmemektedir. Bu sertifikalar kira konusu olabilir mevcut ve muayyen bir malın mülkiyetinin ya da kullanım hakkının (menfaat) belli bir oranını karşılığıdır. Ancak bu mal kira konusu olduğundan belli oranda bir kira getirisi bulunmaktadır. İcâre sukuku alanlar işte bu faizsiz getiriden istifade etmeyi düşünmektedirler.

İcâre sukuku mevcut gayrimenkul ya da menkul varlıklar üzerine yapılandırılabilir gibi nitelikleri taraflarca tespit edilip taahhüt edilebilen gayrimenkuller ya da menkul mallar üzerine de inşa edilebilir. Dolayısıyla henüz üretimi yapılmamış proje hâlindeki yatırımların bile icâre sukukuna konu yapılması uygun görülmektedir.

Bundan başka hizmet alım-satımı (kirası) üzerinden icâre sukukları da oluşturulabilmektedir. Hülâsa kira akdi sukuk ihraççılarına da sukuk yatırımcılarına da büyük kolaylıkla sağlayan faizsiz bir sözleşme türüdür.

Yatırım Sertifikalarının Dini hükmü Nedir?

İslam hukukunda borç (karz) işleminden menfaat sağlamak faiz sayılıp uygun görülmemekle birlikte genel anlamda insanların ticari muamelelerine aşırı kısıtlamalar getirilmemiş ve müdahale edilmemiştir. Temel dini delillerde (Kur’an-ı Kerim ve Sünnet) ticari işlemlerle ilgili daraltıcı hükümler çoğunlukla tarafların anlaşmazlığını önleme ve bir tarafın diğerine açıkça haksızlık etmesine engel olma amacına matuftur ve oldukça nadirdir. Dolayısıyla taraflar açık bir yasağı ihlal etmedikleri sürece özgür olarak akit yapabilir ve birbirlerine şart ileri

sürebilirler. İnsanların çoğunlukla bilgisiz ve iletişim imkânlarından yoksun olduğu, ticari işlemlerin nispeten sığ ve piyasanın oldukça dar bulunduğu eski asırlarda bile İslam hukukçuları piyasaya ve tarafların özgür iradesine baskı yapmadıkları hâlde hakları kanunlarla koruma altına alınmış olan ve her biri büyük hukuk departmanlarına sahip bulunan devasa kuruluşların dinen yasaklanmamış akitleri yapmalarına ve birbirlerine şartlar ileri sürmelerine engel olmak isabetli olmasa gerekir. Yatırım sertifikaları (sukuk) İslam hukukunca onaylanan ticarî işlemlere

dayalı olarak ihraç edilir. İhraç edilen sukukların İslam hukukuna uygunluğu konusunda mutlaka bilirkişilerden görüş de alınır ve bu görüş ihraç belgelerine eklenir. Bu bakımdan alım-satım, emek sermaye ortaklığı (mudârebe), sermaye ortaklığı (müşâreke), ziraat ortaklığı (müzâraa), bağ bahçe ortaklığı (müsâkât), ağaç dikim ortaklığı (müğârese), kira, finansal kiralama, vekâlet, selem ve istisna’ gibi akitlerden istifade ile menkul kıymetleştirmeler yapıp ticari muamelelerde bulunmak İslam hukukunda meşru görülür.

Mobil Bankacılıkla Zaman Kaybına Son



YAZI: MERVE AY

Dünyada, teknoloji alanındaki gelişmelerde hızlı mesafe alınması, tüm sektörlerde teknolojinin benimsenmesini ve kullanılmasını zorunlu kılıyor. Bu minvalde bankacılık sektörü de benzer mantıkta ilerliyor ve her geçen gün hizmetlerine bir yenisini daha ekliyor. Müşterilerine şubelerde hizmet veren bankacılık sistemi, zamanla yerini internet bankacılığına bıraktı. İnternet bankacılığı da son dönemde yaşanan gelişmeler ve akıllı telefonların revaçta olmasıyla birlikte, telefonlara yüklenen uygulamalar sayesinde bankacılık işlemlerinin mobil

cihazlarla yapılmasına imkân sağladı.

■ Yeni Gelişmeler ve Hızlı Adaptasyon

Türkiye'deki genç nüfusun fazla olması teknolojik gelişmelerin yakından takip edilmesini ve yeni gelişmelere hızlı adaptasyonu da beraberinde getiriyor. Dolayısıyla da internet ve mobil bankacılık hizmetlerinden yararlanan müşteri sayısı da günden güne artış gösteriyor. Kullanılmaya başlandığı ilk dönemde alternatif bir kanal olarak düşünülen mobil bankacılık, günümüzde ana dağıtım kanalı olarak karşımıza çıkıyor. İnovatif yatırımlar yapmaya yönelik

Teknoloji alanında yaşanan gelişmeler ve akıllı telefon kullanımının artması mobil bankacılığa olan ilgiyi artırdı



Bankalar, müşterinin bankacılık hizmetlerinden daha kolay yararlanabilmeleri için gelişen teknolojiye entegre olma gayretinde oluyor

bankalar, mobil bankacılık altyapılarını da sürekli yenilemek ve kolay kullanılabilir hâle getirmek durumunda kalıyor.

■ Mobil Bankacılık İşlemleri Artıyor

Türkiye Bankalar Birliği tarafından hazırlanan "Dijital, İnternet ve Mobil Bankacılık İstatistikleri Mart 2017" verilerine göre; mobil bankacılık uygulamasını kullananların sayısı Mart 2017 itibarıyla 34,6 milyon kişiye yükseldi. Son bir yıl içerisinde en az bir kez giriş işlemi yapmış mobil bankacılık müşteri sayısı ise 27,3 milyon kişiye ulaştı. Ocak-Mart 2017 döneminde mobil bankacılık ile gerçekleştirilen yaklaşık 12 milyon adet yatırım işleminin hacmi 146 milyar TL oldu.

Ocak-Mart 2017 dönemi itibarıyla, mobil bankacılık hizmeti kullanılarak yapılan finansal işlemlerin toplam adedi 188 milyon seviyelerinde gerçekleşirken, işlemlerin maliyeti 492 milyar TL'yi buldu. EFT, havale ve döviz transferi işlemlerini kapsayan para transfer

işlemleri, finansal işlem hacminin yüzde 60'ını oluşturdu.

Ocak-Mart 2017 döneminde mobil bankacılık kanalıyla kullanılan anlık kredi adedi 295 bine, kredi hacmi ise yaklaşık 3 milyar TL'ye ulaştı. Aynı dönem içinde gerçekleştirilen sigorta satışı adedi 119 bin olarak kayda geçti.

■ Mobil Bankacılık İhtiyaç Hâline Geldi

Zaman yönetiminin her geçen gün daha da önemli hâle geldiği günümüzde internet bankacılığı ve mobil bankacılık ihtiyaç hâline geldi. Söz konusu bankacılığa hem bireysel hem de kurumsal müşteriler açısından bakıldığında da zaman ve mekân kavramından bağımsız hizmet alınabiliyor. Dünyanın neresinde olursanız olun internet bağlantısının olduğu her yerde günün her saati bankacılık hizmetlerinden yararlanabiliyorsunuz. Hem de neredeyse banka şubelerinden gerçekleştirilebilen tüm işlemler, mobil bankacılıkta da gerçekleştirilebiliyor. Böylelikle mobil bankacılığı tercih

eden kullanıcılar hem hızlı hem de herhangi bir problem yaşamadan işlemlerini kolayca yapabiliyor. Şubeye gitme, orada sıra bekleme gibi zaman kaybı da ortadan kalkmış oluyor.

Bankalar Teknolojiye Entegre Oluyor

Dijitalleşen bankacılıkla birlikte kullanıcıların mağduriyet yaşamaması adına bankaların yüksek güvenlik standartlarına uygun bir teknolojik altyapıya sahip olması gerekiyor. Ayrıca kullanıcıların hizmete ulaşmasında zaman kaybı yaşamaması adına da sözkonusu bankacılık yöntemlerinde sade tasarıma da dikkat edilmeli.

Bu nedenlerin yanı sıra internet bankacılığının zamanla yerini mobil bankacılığa bırakmış olmasıyla artık bankalar da altyapılarını günümüz ihtiyaçlarına göre tekrar ele almak ve geliştirmek zorunda kalıyor. Çünkü internet ve mobil bankacılık alanındaki gelişim,





Bankalar: teknoloji alanındaki gelişmeleri yakından takip etmek ve müşterilerine kesintisiz hizmet sunabilmek adına yatırımlarını arttırıyor

güvenli, kolay erişilebilir ve farklı çözümler sunabilen uygulamaları zorunlu kılıyor. Böylelikle de müşterilerinin mobil bankacılık işlemlerini gerçekleştirirken kolaylıkla mesafe almasına yönelik çalışmalar sürdüren bankalar, teknoloji alanındaki gelişmeleri yakından takip etmek ve müşterilerine kesintisiz hizmet sunabilmek adına yatırımlarını arttırıyor.

■ Pek Çok Hizmete Bir Dokunuşla Ulaşabiliyorsunuz

Günümüzde bireysel banka müşterileri, kredi kartı bilgileri ve kart şifreleriyle internet ve mobil şubeleri kullanabiliyor. Döviz alım-satım işlemlerinden para transferlerine, fatura ödemelerinden mevduat hesabı yönetimine, GSM TL yüklemekten vergi, SGK ve trafik para cezası ödemelerine kadar

pek çok hizmete bir dokunuşla ulaşabiliyor. Ayrıca akıllı telefon kullanıcıları, müşterisi olduğu bankanın ATM ve şube lokasyon bilgileri ile yol tarifine de mobil cihazlarıyla ulaşabiliyor. Bireysel müşterilerin yanı sıra kurumsal müşteriler de mobil bankacılıkla birlikte firmalarına ait hesaplarını yönetebiliyor ve maaş ödemelerini mobil bankacılık uygulaması üzerinden gerçekleştirebiliyor. Aynı zamanda da güncel piyasa verilerini ve ödeme planlarını takip edebiliyor.

■ Mobil Bankacılık Güvenli Bir Liman Olabilir mi?

İnternet bankacılığı üzerinden gerçekleştirilen işlemler, art niyetli kullanıcılar tarafından kötü amaçlar için de kullanılabilir. Özellikle internet bankacılığının yeni olduğu dönemlerde

kullanıcıların çok fazla bilgi sahibi olmaması nedeniyle dolandırıcılık yaygın bir hâl almıştı. Fakat günümüzde bilgisayar, akıllı telefon ve internet kullanımının artmasıyla birlikte kullanıcılar da bilinçlendi. Öte yandan da bankalar geliştirdikleri teknolojiler ve yatırımlarla bu durumun önüne geçebilmek için çalışıyor.

Son teknoloji ve modern sistemleri kullanarak müşteri güvenliği için bankalar kendi üzerine düşen görevi yerine getiriyor. Gerisi de müşterilerin bilgilerini, banka çalışanı dâhil kimseyle paylaşmamasına ve şüpheli e-postalar ile SMS'leri açmamalarına kalıyor.

■ Mobil Bankacılığa Yatırımlar Artıyor

Özetle günümüzde geleneksel bankacılık yerini dijital bankacılığa bırakıyor diyebiliriz. Bankalar da müşterinin bankacılık hizmetlerinden daha kolay yararlanabilmeleri için gelişen teknolojiye entegre olma gayretinde oluyor. Bankalar çağın gerektirdiği bankacılık hizmetleri ile müşterilerini buluşturabilmek adına şubesiz bankacılığa yatırımlarını arttırıyor.

Albaraka Türk Alternatif Dağıtım Kanalları (ADK) Müdürü Yasemin Aydın



DİJİTAL KANALLARDA KİŞİSELLEŞMEYİ KORUYABİLMEK ÖNCELİKLİ HEDEF

Sube dışı dağıtım kanalları gelişen teknolojiye paralel olarak direkt bankacılık kanalı olma yolunda ilerliyor. Biz, bu konuda kendimize Dijital Albaraka olma hedefini koyduk. Çalışmalarımıza şubelerimizde verdiğimiz hizmetleri kanallarımıza taşımakla başladık, işlem setimiz ciddi bir biçimde arttı. Müşterilerimiz artık şubede verilen birçok hizmeti internet şubesi ve mobil şube gibi platformlarımızdan kesintisiz olarak alabiliyorlar. Sektörde şube dışı kanal kullanım trendi mobile doğru kayıyor. Albaraka'da da bu böyle. Müşterilerimizin mobil şubemize ilgisi oldukça yoğun, bu da bizleri mobil tarafta daha yenilikçi hizmetler sunmak için motive ediyor. Önümüzdeki dönemde mobil platformlara ait talebin çok daha yaygınlaşmasını bekliyoruz. Bu sebeple mobil şubemizde verdiğimiz hizmetlerin sayısını artıracak ve yenilikçi mobil uygulamaları hizmete sunacağız. Dijital kanallarda kişiselleşmeyi koruyabilmek ve müşteri beklentisini merkeze koyabilmek öncelikli hedefimiz.

Kuveyt Türk ADK Pazarlama Müdürü Mustafa Şipka



DİJİTAL BANKACILIK PİYASAYA HIZ KAZANDIRIYOR

Bankacılık sektöründe hızlı bir dijital dönüşüm yaşanıyor. Alternatif dağıtım kanalları şube kanallarından daha önemli bir hale gelmeye başladığından, geleneksel şubelerin sayısı azalırken alternatif dağıtım kanallarına ciddi yatırımlar yapılıyor. Dijital bankacılık sadece internetle kısıtlı kalmıyor, mobil uygulamalarla da piyasaya hız kazandırıyor. Müşteriler artık şubelerde sıra beklemek yerine işlemlerini istedikleri her an, her yerde, kolayca ve daha hızlı bir şekilde gerçekleştirmek istiyor. Bu nedenle bankalar, dijital alanda sürekli yeni projeler geliştiriyor. Bunun en önemli sebebi dijital bankacılığın masraflarını şubeye oranla daha az olması. Biz de Kuveyt Türk olarak fiziksel banka hizmetlerinin tamamının uçtan uca dijital ortamlarda da sunulması hedefiyle çalışıyoruz.

Tekzip: 2. sayımızda görüşüne yer verdiğimiz Kuveyt Türk BT Grup Müdürü Mücahit Gündebahar görseli sehven yanlış kullanılmıştır.

Türkiye Finans, Perakende Bankacılık Genel Müdür Yardımcısı, Mehmet Necati Özdeniz



YAKINDA YENİ BİR UYGULAMAYI HİZMETE AÇACAĞIZ

Dünyada ve ülkemizde hızla artan akıllı cihaz penetrasyonu ve geniş bant mobil internetle birlikte herbirimiz, bankacılıktan alışverişe günlük hayatımızda artık öncelikle mobil kullanıyoruz. Böyle bir çağda ve yoğun genç nüfusa sahip ülkemizde, Türkiye Finans olarak müşterilerimizin finansal ihtiyaçlarını mobil dünyada karşılamayı ve onların hayatlarını kolaylaştırmayı hedefleyen kişiselleştirilebilir bir mobil şube geliştirdik. Bu dönüşüm yolculuğunda, her müşterimizin ihtiyaçlarını düşünerek mobil uygulamalarımızı sürekli güncellemeye ve geliştirmeye devam ediyoruz. Çok yakında, yatırım işlemleri için yepyeni bir mobil uygulamayı müşterilerimizin hizmetine açmış olacağız. Bugün bankamızdaki 4 işleminden 3'ü dijital kanallarımızdan gerçekleşiyor. Gelinen noktada; internet ve mobil kanal kullanım oranımız yüzde 35'ler seviyesini geçmiş durumda. Mobildeki devam eden büyüme trendinin etkisiyle 2018 sonunda ise bu oranın yüzde 40'lar seviyesini aşacağını öngörüyoruz.

Vakıf Katılım Bilgi Teknolojileri ve ADK Müdürü Sinan Çekerekli



MOBİL BANKACILIK KULLANICILARI 12 MİLYONU GEÇTİ

Teknolojik ve dijital dönüşümlerle ülkemizdeki mobil bankacılık kullanıcıları 12 milyon kişiyi geçti. Bu rakam 17 milyonluk toplam internet şubesi müşterisinin yüzde 70'ine denk geliyor. Bu kaleme dünyadaki en yüksek oran ülkemize ait. Vakıf Katılım'ın mobil kullanım oranları da bu rakamlara paralellik gösteriyor. Mobil şube müşterilerimizin yüzde 81'i aktif olarak bu kanalı kullanıyor. Mobil bankacılık üzerinde yer alan işlem hacminin büyük çoğunluğunu para transferleri, ödemeler, finansman işlemleri gibi kalemler oluşturuyor. Bankacılık sektöründe mobil uygulamaların dönüşüm oranını artıracak hizmetlerin başında ise mobil cüzdanlar geliyor. Dijitalleşmeye önem veren Vakıf Katılım fintech kuruluşlarıyla da yakın temas kurarak bu alanda özellikle mobil cüzdan, online tahsilat platformu, online sigorta işlemleri ve kartsız işlem gibi ürünler konusunda çalışmalarını devam ettirmektedir.

Ziraat Katılım Kanal Yönetimi ve Müşteri Memnuniyeti Bölüm Başkanı Sinan Kadioğlu



MOBİLİ BİR "KANAL" GİBİ GÖRMÜYÜZ

Mobil, stratejimizde; müşterimiz ile ilk etkileşimi başlatıp tüm ihtiyaçlarında birtelliğimizi sürdürebileceğimiz bir platform olarak konumladık. Mobilde bu birtelliği sürdürebilir kılmak ve Mobil platformumuz ile Katılım Bankacılığı dünyasında en etkin Mobil Bankacılık deneyimini sunmak için birçok özelliğimizi geliştirmeye devam ediyoruz. Müşterilerimizi her an ve her kanaldan dinlemeye devam ederek, müşteri merkezli ölçümler yapıyoruz. Çalışmalarımıza farklı organizasyonlardan katılım sağlıyoruz. Kendi teknolojilerimizi oluşturuyoruz. İnovasyona önem veriyoruz, müşterilerimizin ihtiyaçlarına uygun olarak geliştirmelerimizi hızlandırıyoruz. Tutkulu ve yetenekli ekip arkadaşlarından oluşan bir takım olmayı önemsiyoruz. Mobil Bankacılık uygulamamıza "KATILIM MOBİL" adını vererek; Katılım Bankacılığı ve teknolojiye olan tutkumuzu müşterilerimize ve uygulamamıza da yansıttık. İyi tasarım, en iyi deneyim ve tam içerik hedefiyle de çalışmalarımıza devam edeceğiz.

Marmara Üniversitesi İletişim Fakültesi Öğretim Üyesi Yrd. Doç. Dr. Ali Murat Kırık:



MOBİL BANKACILIĞA İLGI DAHA DA ARTACAK

Mobil iletişim teknolojilerinin yaygınlaşmasıyla birlikte bankacılık faaliyetleri de değişmeye başlamış, mobil banka şubeleri ortaya çıkmıştır. İnternet teknolojisinin kazandırdığı olduğu hızla bağlı olarak bankalar kendi mobil uygulamalarını geliştirerek teknik alt yapılarını sürekli yeniliyor. Bununla birlikte akıllı telefonlar ve tabletlerin kullanım sahalarını genişletmesi bankacılık işlemlerinin daha seri bir şekilde gerçekleştirilmesini sağlayarak zaman ve mekân kavramının ortadan kaldırdı. Bu durum bankaları harekete geçirdi ve mobil bankacılığı geliştirmek için yenilik çalışmalarına başladı. Sosyal medya üzerinden gerçekleştirilen reklam ve uygulamalarla da mobil bankacılık faaliyetleri hızla yaygınlaştı. Bu nedenle farklı kampanyalarla kullanıcıyı pratik hale gelen mobil bankacılık hizmetlerine olan ilgi giderek artacaktır.

Yükselen Trend: Katılım Sigortacılığı



Yardımlaşma esasına dayalı olarak kurgulanan ve tekafül olarak anılan, ülkemizde ise "katılım sigortacılığı" adı ile literatürdeki yerini alan İslami sigortacılık sistemi, dünya finans sistemi içerisinde önemini her geçen gün artırmaktadır. Ülkemizde de katılım sigortacılığının özellikle son yıllarda hem yerli hem de yabancı yatırımcının ilgisini çekmeye başladığı ve bu yönde yatırımların yapıldığı görülmektedir. Arapça eserlerde sigorta karşılığı olarak "ette'mîn", "et-tekâfülül-ictimâî" ve "et-tadâmun" terimleri kullanılmaktadır. Temelinde yardımlaşma esası olan tekafül sigortacılığı, sisteminin benzerlerine

Selçuklular döneminde esnaf ve tüccarın oluşturduğu Ahilik adı verilen, esnaf birlikleri ile derbent teşkilatlanmasında, yine Osmanlılarda lonca teşkilatlarının kurduğu esnaf arası yardımlaşmayı sağlayan teâvün sandıklarında görebilmekteyiz. İlki 1979 yılında Sudan'da kurulan yardımlaşma esaslı bu sistemde her bir katılımcı diğerinin uğrayacağı zararın tazmin edilmesini yüklenmiş durumdadır. Operatör yani sigorta şirketinin yaptığı iş, sigortacılık işlemlerini yürütmekten ve organize etmekten ibarettir; tazmin yükümlülüğünü üstlenen aslında sigorta şirketi değil, sigortalıdır. Sigortalılardan toplanan primlerin yetersiz kaldığı durumlarda ise şirket ortaklarından sigorta

Ülkemizde katılım sigortacılığı özellikle son yıllarda hem yerli hem de yabancı yatırımcının ilgisini çekmeye başladı ve bu yönde yatırımlar hareketlendi

havuzuna “karz-ı hasen” vasıtasıyla fon aktarımı olur veya ihtiyat fonundan yararlanılarak hasar ödemeleri yapılır. Ticari sigorta, içerisinde barındırdığı garar (belirsizlik), meysir (kumar) ve riba (faiz) hususları sebebiyle İslam âlimleri tarafından ve çeşitli tarihlerde yapılan birçok İslam fıkıh toplantılarında sakıncalı görülmüştür. Fertlerin teberrularından (bağış) oluşan bir sandıktan felakete uğrayan muhtaç kimselere yardım edilme anlamında, “Teberru Sandığı” şeklinde oluşan yardımlaşma sigortalarının meşruluğu hakkında ise âlimler arasında ihtilaf yoktur. Aksine, sigortanın bu şekli İslam’ın iyilikte yardımlaşma emrinin (Maide, 5/2) muhtevası dâhilinde görülmüştür.

Sistemin sağlıklı bir şekilde işlemesi için denetim önemli bir mekanizmadır. Bu denetim mekanizmalarına ihtiyaç sadece katılım sigorta şirketinin kuruluş için gerekli uygunluklarının alınması ile sınırlı olmamalı, mutlak suretle şirket devam ettikçe bu mekanizma da devam etmeli ve işler olmalıdır. Bu bağlamda birçok ülkede hem dış hem iç hem de şeri denetim mekanizmaları mevcuttur. Ülkemizde de bu makale yazılırken hâlihazırda Hazine Müsteşarlığı tarafından birçok düzenlemeyi ele alan bir Katılım Sigortacılığı Yönetmeliği Taslağı çıkarılmıştır. Ayrıca İslami sigortacılık konusunda hizmetler sunma, araştırmalar yapma gayreti ile ülkemizde bir de Katılım Sigortacılığı Derneği isminde bir STK kurulmuştur. Kuruluşundan bir müddet sonra da “2015 Yılı Aralık Ayında bir Başbakanlık Genelgesi” ile Faizsiz Finans Koordinasyon Kurulu’nun dokuz üyesinden biri olmuştur.

Katılım Sigortası Sistem Modelleri

Verilen hizmet açısından ticari

Tekafül ve Klasik Sigortanın Farklılıkları

- | | |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> ➤ Tekafül, karşılıklı dayanışma esaslıdır. ➤ Tekafülde faiz, kumar ve şüphe yoktur. ➤ Katılımcı tarafından ödenen primlerin, bir kısmı veya tamamı diğer katılımcıları potansiyel risklere karşı korumak için tekafül fonuna katılır. ➤ Tekafül şirketleri, mevcut yasaların yanı sıra şeriat denetleme kuruluna tabidir. ➤ Tekafül fonuna katılımcılar ile sermayedarların hesapları arasında tam bir ayırım vardır. ➤ Katılımcıların ve hissedarların birikimleri İslami kurallara uygun yatırımlarda kullanılır. | <ul style="list-style-type: none"> ➤ Klasik sigorta, sadece ticari faktörleri esas alır. ➤ Klasik sigortalar, faiz, kumar ve şüphe içerir. ➤ Klasik sigorta şirketlerine ödenen primler beklenen riskler karşılığında kendilerine aittir. ➤ Klasik sigorta şirketleri, sadece mevcut yasalara tabidirler. ➤ Poliçe sahipleri tarafından ödenen primler şirkete gelir kabul edilir ve hissedarlara ödenecektir. ➤ Bütün fazlalıklar ve kârlar sermayedarlara aittir. ➤ Yatırımlarda kullanılacak fonların İslami kurallara uygun olması zorunlu değildir. |
|--|---|

İki tabloda tekafül (katılım) sigorta ile klasik (ticari, konvansiyonel) sigortanın farklarını özetlemektedir

sigortadan farkı olmayan katılım sisteminin arka planda çalışan prensipleri diğer uygulamalardan ayrılmaktadır. Operatör şirketlerinin yapmış olduğu faaliyetler iki ana kısma ayrılmaktadır. Bunlar şirketin yönetimi olan “teknik işlemler” ve toplanan fonun yönetimi olan “mali işlemlerdir”. Teknik işlemler; poliçe üretimi, hasar ödemeleri gibi sigortacılıkla doğrudan ilgili olan işlemlerdir. Bu işlemlerin poliçe sahipleri (yardımlaşma havuzu) adına şirket tarafından yürütülmesi vekâlet yoluyla olmaktadır.

Vekâlet modelinde operatör şirket, havuzu işletmeye başlamadan önce birikimlerin bir kısmını kendine bir ücret olarak almaktadır. Bu ücrete vekâlet ücreti adı verilmektedir. Bu modelin temel ilkesi şirketin

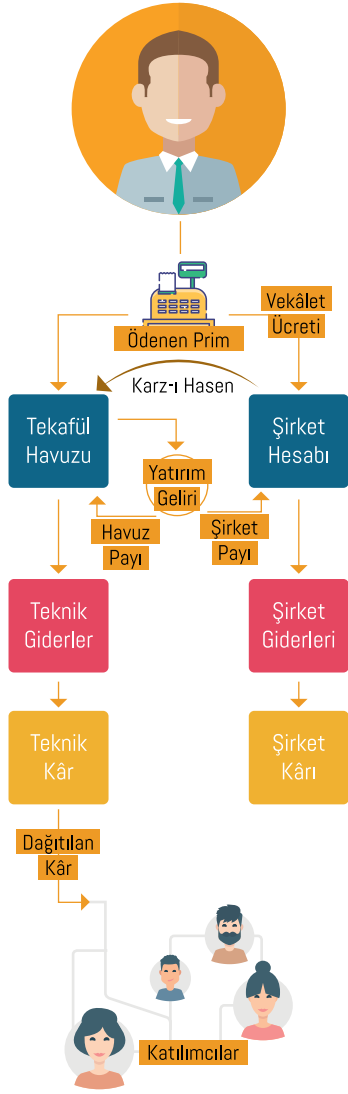
poliçe sahibinin vekili gibi hareket etmesidir. Şirketin rolü havuza ait tüm işlemleri önceden belirlenmiş bir ücret mukabilinde yerine getirmektir. Mali işlemler tarafında ise sermayedarın ortaya koyduğu anapara ile birlikte havuzda biriken primler danışma kurulunun



DÜNYADA 2009’DA 7 MİLYAR DOLAR OLAN TOPLAM TEKAFUL PRIM TUTARI 2 KAT ARTIŞLA 2014 SONUNDA

14

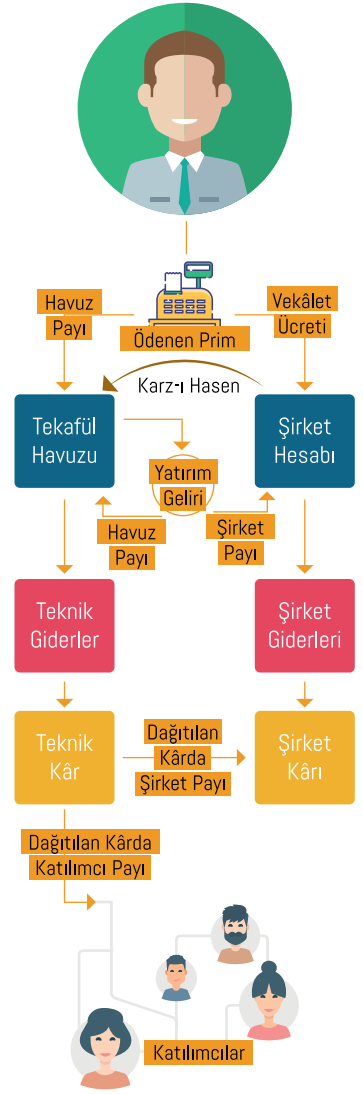
MİLYAR DOLARA ULAŞTI



uygun gördüğü alanlarda değerlendirilmektedir. Bu işlemlerden elde edilen gelirler açısından ise mudarebe veya vekâlet diye iki durum ortaya çıkmaktadır. Ödenen hasarların toplanan primlerden fazla olması durumunda, havuzda oluşabilecek herhangi bir açık hâlinde karz-ı hasen müessesesinin çalışması; kâr paylaşımı esasına dayanan ve mudaribin garantör olamayacağı mudarebenin ruhuna aykırı olması gibi bazı nedenlerden dolayı dünya genelinde vekâlet modeline bir teveccüh bulunmaktadır. Bu çalışma hazırlanırken ülkemizde hayat ve hayat dışı

Tekafül sektörünün gelişmelerine sukuk fonlarının çeşitlerinin artması, bu alanda fon yönetimlerinin başlayacak olması ve katılım sigortacılığının gelişmesi katkı sağlayacaktır

alanında birer adet tam tekafül/katılım sigortası; 5 adet de pencere şeklinde faaliyette bulunan yarı tekafül/katılım sigorta şirketi bulunmaktadır. Türkiye'de yaklaşık otuz yıllık geçmişi bulunan katılım bankalarının, bankacılık pazarından aldığı pay yüzde 5'ler seviyesindedir. Buna rağmen Türkiye'de 2009'da ilk tekafül şirketinin kurulmasıyla hayata geçen katılım sigortacılığının 7 yılda hızlı bir gelişim göstermiş; 2010 sonunda yüzde 0,52 olan pazar payının 2017 ikinci çeyreği itibarıyla toplamda yüzde 3 seviyesine yaklaşmıştır. Eldeki verilere göre dünya İslami finans sektörü son 5 yıldır ortalama, her yıl yüzde 16 oranında büyümektedir. Pazarın en büyüğü 245 milyar dolarla Suudi Arabistan ilk sıra yer alırken, 100 milyar dolarla Malezya ikinci, 80 milyar dolarla Birleşik Arap Emirlikleri üçüncü sırada yer almaktadır. Buna nispeten dünya genelinde 2009'da



7 milyar dolar olan toplam tekafül prim tutarının yıllar itibarıyla istikrarlı bir şekilde yükselerek 2 kat artışla 2014 sonunda 14 milyar dolara ulaşmıştır. Türkiye'de İslami finans pazarı bu nispete göre küçük kalmaktadır. Ancak şuan da Türkiye'de katılım bankalarının pazardan aldığı yüzde 5'lik payın yaşanan gelişmelere göre önümüzdeki dönemlerde hızla artmasını beklenmektedir. Şüphesiz tekafül sektörünün gelişmelerine sukuk fonlarının çeşitlerinin artması, bu alanda fon yönetimlerinin başlayacak olması ve katılım sigortacılığının gelişmesi katkı sağlayacaktır.





Tekafül Sektörünün Değerlendirmesi

Albaraka Türk Ürün Yönetimi Müdürü Erdal Sezer



KATILIM BANKALARININ PAYI ARTTIKÇA, KATILIM SİGORTACILIĞI GELİŞECEK

Katılım bankalarının katkıları ile İslami finansman kayda değer bir büyüme kaydetti ve devletin öncelikleri ile İslami finansmanın kademeli olarak mesruiyet kazanmasına yönelik adımlar atıldı. Ülkemizde katılım sigortacılığının geçmişi çok yeni olmasına rağmen bu alanın gelişmesini sağlayacak adımlar hızla atılmakta, İslami finansmanın büyümesine paralel, sigorta faaliyetlerinin de buna yetişmesi ve gelişmesi için gerekli çalışmalar tamamlanmaktadır. Henüz kendine özel bir mevzuatı olmayan katılım sigortacılığı sisteminin gelişmesi için Hazine Müsteşarlığı tarafından devam eden, yönetmelik çalışması ile katılım sigortacılığına özel düzenlemeler bu alanın daha hızlı gelişerek derinleşmesini sağlayacaktır. Katılım sigorta sisteminin yaygın bir şekilde kabul görmesi ve gelişebilmesinde katılım bankalarının önemli bir rolü vardır. Bankacılık sektöründe katılım bankalarının payı arttıkça, katılım sigortacılığı da bu oranda gelişecektir. Çünkü katılım sigorta poliçelerinin tabana yayılmasında en yaygın dağıtım kanalı, katılım bankalarıdır.

Kuveyt Türk Bireysel Bankacılık Müdürü Seda Yılmaz



HEDEFİMİZ SEKTÖRDEN ALDIĞIMIZ PAYI ARTIRMAK

Katılım sigortacılığı ya da Tekafül Sigorta Sistemi; değişik fertlerin birleşerek içlerinden zarara maruz kalan katılımcıların zararının tazmin edilmesi üzerine yaptıkları bir yardımlaşmadır. Bu sistemde toplanan paralar prim havuzunda birikir ve üye olan kişilerden hasara uğrayanların zararları bu havuzdan tazmin edilir. Kuveyt Türk olarak 2016 yılı içerisinde sigorta üretimimizi yaklaşık 100 milyon seviyesine, gelirimizi ise 25 milyon TL seviyesine yükseltmiş durumdayız. 2016 yılı bankacılık sektörü açısından zor bir yıl olmasına rağmen Kuveyt Türk olarak toplam sigorta gelirlerimizi bir önceki yıla göre yaklaşık olarak yüzde 58 oranında artırdık. Kuveyt Türk olarak hedefimiz ve stratejimiz bu alanda sektörden aldığımız payı hızlı bir şekilde arttırmak olacaktır. Bankalar, dijital alanda projeler geliştiriyor. Biz de fiziksel banka hizmetlerinin tamamının uçtan uca dijital ortamlarda sunulması hedefiyle çalışıyoruz.

Ziraat Katılım Bireysel Pazarlama Bölüm Başkanı Giray Alper Agat



ÜRÜN ÇEŞİTLİLİĞİ ARTARAK SEKTÖR GELİŞECEK

Ziraat Katılım olarak katılım sigortacılığı ürünlerine yönelik acentelik faaliyetlerimize Ziraat Hayat ve Emeklilik A.Ş. ve Ziraat Sigorta A.Ş. ile imzalanmış olduğumuz acentelik sözleşmesi ile ilk adım atılmıştır. Sigortacılık ve BES ürünlerimiz katılım sigortacılığı esaslarına uygun olarak Danışma Kurulu tarafından onaylanan kurallar çerçevesinde düzenlenmekte ve müşterilerimize sunulmaktadır. Hazine Müsteşarlığı tarafından çalışmaları sürdürülen "Katılım Sigortacılığı Yönetmeliği" ile birlikte ürün çeşitliliği artacağı ve sektörün gelişerek daha da büyüyeceği kanısındayız. 154 yıllık Ziraat Finans Grubu tecrübesi, müşteri memnuniyeti ve üstün hizmet anlayışını ön planda tuttuğumuz yaklaşımımızla, bankamız müşterilerinin katılım bankacılığını tercih etmelerine sebep olan hassasiyetleri dikkate alınarak hazırlanan süreçlerimiz ile hizmet vermektetiz.

Vakıf Katılım Bilgi Teknolojileri ve ADK Müdürü Sinan Çekereklî



FAİZSİZ SİGORTA DÜZENLEMELERİ YATIRIMLARI GETİRECEK

Faizsiz sigortacılık faaliyetlerini, katılım bankacılığı çalışmalarının sonucu oluşan potansiyelin, sigorta üretimine dönüştürülmesi olarak tanımlayabiliriz. Bu yılın başında uygulama giren Otomatik Katılım Sistemi ile vatandaşlar sigorta sektörüne önemli bir mesaj verdi ve sisteme dâhil olan 45 yaş altı çalışanların yaklaşık yüzde 60'ı faizsiz emeklilik fonlarını tercih etti. Bu da sektörün arz sağladığı takdirde talebin kendiliğinden oluşacağı anlamına gelmektedir. Bugüne kadar yalnızca katılım bankacılığı faaliyetlerine paralel bir büyüme sağlayabilmiş faizsiz sigortacılığın pazar payının artırılmasına yönelik olarak son dönemde bazı çalışmalar yapılmaktadır. Hazine Müsteşarlığı, sektör temsilcileri ile bir araya gelerek görüş alışverişinden bulunmaktadır. Bu görüşmeler neticesinde faizsiz sigortacılık yönetmeliğinin çıkartılması beklenmektedir. Yasal düzenlemelerin kamu ve özel sektör temsilcilerinin yatırımlarını beraberinde getireceğine, vatandaşların da bu sisteme güven duyacağına ve faize duyarlı tüketicilerin sigorta ihtiyaçlarını faizsiz sigorta ürünleri ile karşılamak isteyeceğini düşünüyoruz.

Türkiye Finans, Perakende Bankacılık Genel Müdür Yardımcısı, Mehmet Necati Özdeniz



SİGORTACILIK FAALİYETLERİMİZİ TEKAFÜL SİGORTACILIĞI İLE ÇEŞİTLENDİRECEĞİZ

Tekafül sigorta, katılımcıların gönüllü katkı (teberru) ve karşılıklı yardımlaşma (teavün) esasları ile bir araya gelmesine dayanır. Tekafül esasına dayanan temelde üç sigortacılık modeli vardır. Mudarebe, Wakala, Hibrit modelleri. Biz pencere usulü ile ilgili çalışmalarımızı danışma kurulumuzun da tavsiyesi ile Wakala modeli üzerine konuşulmaktadır. Önümüzdeki dönemde sigortacılık faaliyetlerimizi tekafül sigortacılığı ile çeşitlendirmeyi ve ülkemizde altyapısı yeni oluşturulmaya başlayan ve faizsiz sigortacılık prensiplerine dayanan tekafül sigortacılığında öncü bir rol üstlenmeyi hedefliyoruz.

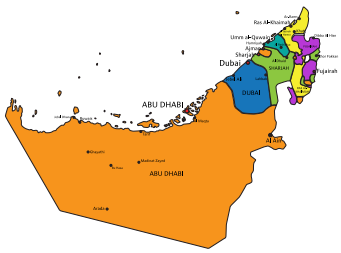
Sektöre gelen yeni aktörlerle pazarda rekabet her geçen yıl daha da keskinleşiyor. Sektör ilk çeyrekte 908 milyon lira kâr elde ederken, öz sermayesi 15 milyar TL'yi, ödenmiş sermaye büyüklüğü ise 9 milyar TL'yi aştı. Bu durum gösteriyor ki; büyüme trendi içerisindeki sektörde banka olarak payımızı artırma fırsatı bizi bekliyor.

Dünya Bankası Küresel İslami Finans Geliştirme Merkezi, Finansal Analist, Ayşe Nur Aydın



TEKAFÜL SEKTÖRÜNÜN GELİŞİMİ VE DÜNYA BANKASI'NIN ROLÜ

İslami finansın gelişiminde önemli sektörlerden biri olan tekafül, sigortacılık ve İslami sermaye piyasalarının gelişmesi açısından önemli bir rol oynamakta olup, Dünya Bankası'nın küresel çapta finansal katılımı artırma amacına potansiyel katkısı nedeniyle önem arz etmektedir. Bu bağlamda, tekafül sektörünün gelişimini teşvik etmek amacıyla Türkiye'de ve küresel alanda yürütmekte olduğumuz bazı etkinlik ve araştırma faaliyetlerimiz bulunmaktadır. Hazine Müsteşarlığı ve IFSB ile ortak düzenlediğimiz sektörün karşılaştığı sorunları tartışmak için küresel bir platform sağlayan "Süreklî ve Kapsayıcı Bir Finansal Sistem için Tekafül Sektörünün Değer Önerisini Gerçekleştirme" temalı konferans 2016'da İstanbul'da başarılı bir şekilde gerçekleştirilmiştir. Her yıl Arap Para Fonu ile ortaklaşa Arap ülkelerinin ilgili otoritelerinin çalışanlarına yönelik seminerler düzenlemekteyiz. Ayrıca, tekafül sektörünün gelişimine yönelik IFSB ile bir rapor hazırlanmakta olup kısa süre içerisinde yayınlanmasını planlamaktayız.



ABU DABİ

Birleşik Arap Emirlikleri'nin başkentidir. Basra Körfezi kıyısında yer alan şehir petrol gelirleri sayesinde günümüzde modern bir şehir hâle gelmiştir. Dünya standartlarında limanı ile çok sayıda turist alıyor.

YER ALTI KAYNAKLARIYLA ZENGİN BİR ŞEHİR:

ABU DABI

*BAE, dünyanın petrol rezervi bakımından en zengin altıncı ülkesi.
Abu Dabi ise emirliğin petrol olarak en zengini konumunda*

YAZI: SÜLEYMAN BEYAZIT



Birleşik Arap Emirlikleri'nin başkenti konumundaki Abu Dabi kendisiyle birlikte yedi emirlikten oluşan bir emirlikler topluluğu üyesidir. 1971 yılında İngiltere'nin Basra Körfezinden ayrılmasıyla oluşan federasyonla Abu Dabi'nin de içinde bulunduğu Dubai, Acmen, Fuceyra, Re'sü el Hayme, Eş şarika ve Ummu el Gaveyin emirlikleri kuruldu. Her emirlik kendi içinde bir emirin yönetiminde. Bu şehirlerden en büyük iki emirlik ise Dubai ve Abu Dabi. BAE, dünyanın petrol rezervi olarak en zengin altıncı ülkesi konumunda. Abu Dabi ise emirliğin petrol olarak en zengini konumunda. BAE,

doğuda Umman'a, batıda Arap Yarımada'sına sınır iken, güneyinde Suudi Arabistan'la ve batıda Katarla komşu durumunda. BAE, 1971 yılında düzenlenen anayasaya göre emirler, emirlikleri içinde mutlak hâkimiyet sahibidir. Bu duruma monarşi de demek yanlış olur. 2011 yılının ilk aylarında başlayan Arap Baharı aktivistler yönetimin demokratikleşmesi yönünde çalışmalar başlattı. Bu grup, yasama hakkına sahip bir parlamento talep etti. Benzer süreçlerin bölge ülkelerinde yaşanması ve olayların sokak eylemlerine dönüşmesinin BAE de de olmasından endişe eden yö-

Abu Dabi başkentliğindeki BAE'de petrole ve doğal gaza dayalı ekonomisi ile kişi başına düşen milli gelir 48 bin doların üzerinde

BAE'NİN GÜÇLÜ VE ZAYIF YÖNLERİ

GÜÇLÜ YÖNLERİ

- KİK aracılığıyla bölgesel iş birliğine açık olması.
- Petrol ve doğal gaz kaynaklarının büyüklüğü.
- Yurt dışı yatırımlarının büyüklüğü.
- Ekonomik açıdan çeşitlik kazandıran bir ekonomisinin olması.
- Abu Dabi'nin milli servet fonu olmasından dolayı finansal bir merkez konumundan olması.
- Liberal ticaret ortamına açık olması.

ZAYIF YÖNLERİ

- Çeşitli ekonomik ürünlerin olmasına rağmen uluslararası petrol ve gaz piyasalarından etkileniyor.
- Global ve lokal pazarlara yüksek bağımlılıkları var.
- Yönetimin dünya ile entegrasyonu zayıf.
- Demokratik yönetimin olmayışı Arap Baharı gibi eylemlerden etkileniyor olması.

Abu Dabi Şeyh Zayed Camii



netim kuzey bölgesindeki yoksul emirlikler için 1,6 milyar dolarlık yatırım planı açıklarak bunun önüne geçmeye çalıştı. BAE ve dolayısıyla başkent Abu Dabi göç oranı çok yüksek bir ülke. Dokuz milyona yakın nüfusunun yüzde 80'lik kısmı yabancılardan oluşuyor. BAE, dünyanın yüzde 21,7 ile en fazla göç alan ülkesidir. En fazla göç alınan ülkelerin başında ise Hindistan, Pakistan ve Bangladeş geliyor. 2020'de BAE vatandaşlarının oranının ülke nüfusunun yalnızca yüzde 10'una düşmesi bekleniyor. Dubai gibi çok kültürlü şehirlerde Avrupalı nüfusun sayısı da hızla artıyor. Ülkeye ayrıca siyasi sığınmacı olarak gelen çok sayıda Filistinli mevcut. Mısır, Somali ve Sudan'dan gidenlerin çoğu ise BAE kurulmadan önce ülkeye göç etmişti. Erkek kadın oranında da büyük bir dengesizlik göze çarpıyor.

Abu Dabi başkentliğindeki BAE, tüm bu sosyolojik dengesizliklere, yönetsel sorunlara rağmen bölgesinin en gelişmiş ekonomilerinden biri. Petrole ve doğal gazla dayalı ekonomisi ile kişi başına düşen milli gelir 48 bin doların üzerindedir. Başarılı ekonomi politikalarının çeşitlendirilmesiyle petrolün ekonomik getiri oranı yüzde 25'e düştü. Tam bu noktada petrol ihracatından, ülkedeki yatırımlardan ve ülke dışındaki fon yönetimlerinden bahsetmek mümkün. 2010 yılı verilerine göre her gün 2,8 milyon varil petrol üretilen ülkede bu adedin 2,3 milyonu ihraç ediliyor. Ülkedeki toplam petrol rezervinin 97,8 milyar varil olduğu düşünüldüğünde uluslararası petrol politikalarının bu ülke içinde ne kadar önemli olduğunu düşünmek zor olmayacaktır. BAE hem geçen 30 yılda hem de önümüzdeki 30 yılda petrol ihracı üzerinden fon sahibi olmaya devam edeceğe benziyor.

Dünyanın En Büyük İslami Finans Bankalarından Abu Dabi Islamic Bank Türkiye başta olmak



BAE hem geçen 30 yılda hem de önümüzdeki 30 yılda petrol ihracı üzerinden fon sahibi olmaya devam edeceğe benziyor

üzere dünyanın farklı coğrafyalarında yatırımlar yaparak ülkedeki fonları yönetiyor. BAE yönetimi yeraltı kaynaklarından sağladığı fonları ülke içindeki yatırımlarla çeşitlendirmeye çalışıyor. Amerika ve Avrupa menşeli şirketlerin bölge yönetim ofislerinin olduğu plazalarla, ulaşım yatırımlarıyla, fuar organizasyonlarıyla dünya ile entegrasyonunu

kaybetmemeye çalışıyor. İçeride istihdamı ve eğitimi önemseyerek yapılan projelerde iş gücü olarak da yer alan ve bölgesel kalkınmaya destek veren bir yönetim görüyoruz. 2008 – 2010 arasındaki petrol krizinde yaşanan hızlı düşüşten ders alan Abu Dabi yönetimi bu ekonomik çeşitlendirme ile tekrar aynı durumu yaşamak istemiyor.



DUBAİ MERKEZLİ BANKALARIN GÖZÜ TÜRKİYE'DE

Hükümet katılmı bankacılığı sektörünün büyümesi için kamu ve özel bankaların ayrı bir iştirak olarak banka kurmalarını destekliyor. Bu durum Türkiye'nin Dubai merkezli bankaların tarafından da dikkat çekmesini sağlıyor. Daha önce haberlerde yer alan bilgilere göre Dubai merkezli Abu Dabi Islamic Bank'ın (ADIB) Türkiye'de bankacılık yapmak için planlar yaptığı konuşuluyordu. Merkezi Dubai'de yer alan Abu Dabi Islamic Bank (ADIB) en büyük hissedarları Arap Emirlikleri Uluslararası Yatırım Şirketi ve Abu Dabi Yatırım Konseyi olan 1997 yılında, Amiri Karamamesi'yle kurulmuş bir kamu bankası.



2010 YILI VERİLERİNE
GÖRE HER GÜN

2.8

MİLYON VARİL PETROL
ÜRETİLEN BAE'DE
BU ADEDİN

2.3

MİLYONU İHRAÇ
EDİLİYOR

Özgürlüğün Sesi Bilal

Çekimleri üç yılda tamamlanan film, dünyanın en güçlü yapım şirketlerinden Barajoun'un 30 milyon dolar bütçesi ve Walt Disney ve Pixar'dan toparlayarak oluşturduğu 250 kişilik Hollywood'un dev animasyon ekibi ile yapıldı.



Cekimine 30 milyon dolar bütçe ayrılan "Özgürlüğün Sesi Bilal" filmi, İslam âleminde ezanı ilk okuyan sahabe Bilal-i Habeşi'nin çocukluğu ile başlayan ve ömür boyu sürecek olan inanç mücadelesini anlatıyor. Her yaşta izleyici kitlesine ulaşmayı hedefleyen animasyon filmin yapım ekibi Walt Disney ve Pixar stüdyolarında Kung Fu Panda - Karayip Korsanları - Ejderhanı Nasıl Eğitirsin - Madagaskar ve Yüzüklerin Efendisi gibi yapımlarda çalışan uzmanlardan oluşuyor. Diyanet İşleri Başkanlığı ve Milli Eğitim Bakanlığı tavsiyeli bu yapımın dublaj kadrosunda Engin Altan Düzyatan, Ayça Bingöl, Tamer Karadağlı, Volkan Severcan ve Hakan Vanlı gibi sanatçılar yer alıyor. Üç yılda tamamlanan filmde, Bilal'i Engin Altan Düzyatan, Bilal'in annesi



Hamama'yı ise Ayça Bingöl tarafından seslendiriyor. Khurram H. Alavi ve Ayman Jamal'ın yönetmenliğini üstlendiği filmin senaryosu Ayman Jamal'a ait. Filmin müzikleri Atli Örvansson tarafından yapıldı. Film, özellikle çocukların İslamiyeti kolay öğrenmeleri adına ailelere öneriliyor. Bilal-i Habeşi ilk iman edenlerden olup, müşriklere karşı Müslüman olduğunu açıkça bildiren yedi Sahabeden biridir. O dönem Arabistan'da kimse Bilal'e inanmamakla birlikte, müşrikler dalga geçiyor ve ona zarar veriyorlardı. Bilal-i Habeşi ise asla inandığı mücadeleden vazgeçmeden Müslümanlığı savunuyordu. Müslüman olduktan sonra hayatında bambaşka bir dönem başlayan Bilal Habeşi'nin hak ile batıl arasında vuku' bulmak üzere olan zor bir mücadelenin azimli bir kahramanlığı anlatılıyor.

**Özgürlüğün Sesi
Bilal filmi ile
ezanı ilk okuyan
sahabe Bilal-i
Habeşi'nin
hikâyesini
anlatıyor**

Kuveyt Türk Leasing iř hayatında yanınızda.

Firmanıza özel seçeneklerle Kuveyt Türk Leasing hizmetinizde.
Türkiye'nin her yerinde, her sektörde, sağlam projelerinize destek vermek için
sizi Kuveyt Türk şubelerine bekliyoruz.



444 0 123 | www.kuveytturk.com.tr



KUVEYTTÜRK
SAĞLAM BANKACILIK

SORULARLA KATILIM BANKACILIĞI



Doç. Dr. İshak Emin Aktepe, TKBB Yayınları, 158 Sayfa

Katılım bankalarının ilki 1985 yılında açıldı. O günden bugüne geçen sürede büyük önem taşıyan bu kurumlar önemli ölçüde bilgi birikimi oluşturdu. Bu kitap mevcut bilgi birikimini zenginleştirerek, kurumlarda çalışan ve faizsiz bankacılık konusunda yeterli bilgi almadan okuyup yetişen personele rehberlik etmeyi amaçlıyor. Katılım bankalarının faizli

bankalardan hangi açılardan farklı olduğu, nasıl çalıştığı, niçin böyle bir bankacılığa ihtiyaç duyulduğu, faizli ekonomik sistem içerisinde faizsizlik ilkesine nasıl bağlı kalabildiği, katılma hesaplarının mahiyeti, murabahanın faizli kredilerden farkı, kredi kartının nasıl faizsiz olabildiği, sigortanın hükmü vs. en çok merak edilen konular arasında yer alıyor. Bu kitapta bu soruların cevabı tespit edilerek, bunlara uygun cevaplar yer alıyor.

İSLAMİ FİNANS İLKELER, ARAÇLAR VE KURUMLAR



Atila Yanpar, Scala Yayıncılık, 293 sayfa

Günümüzde gerek ülkemizde gerekse de dünyada İslami finans büyük ilgi görüyor. İslam hukukunda anlayış, yöntem ve uygulama açısından farklı düşüncelere sahip, farklı mezhepler bulunmaktadır. Kitap, İslam hukukuyla ilgili olarak yer alan yorum ve bilgiler çeşitli İslam hukukçularının yapıtlarından kaynak gösterilerek aktarmayı amaçlamaktadır. Okuyucu, finansal araçların, ilkelerin

ve uygulamaların İslam hukukuna uygunluğunun her mezhepte farklı yorumlanabileceğini, bundan öte aynı mezhebe mensup İslam hukukçularınca farklı yönleriyle ele alabileceğini dikkate almalıdır. İslam'a uygun bir finansal sistem mümkünlüğü anlatılan kitapta aynı zamanda faizsiz finansal sistem, İslami sermaye piyasası araçları, İslami finansal sistemde sigorta sistemi ve İslami finans yöntemleri anlatılmaktadır.

KATILIM BANKACILIĞI



Hüseyin Tunç, Nesil Yayınları, 304 sayfa

Ülkemizde tasarrufların değerlendirilmesi ve finansman ihtiyaçlarının karşılanması açısından İslami finans önemli bir alternatiftir. Son yıllarda katılım bankacılığı ve İslam ülkelerinde uygulanan sukuk ve kira sertifikası gibi uygulamalara olan ilgi ülke çapında katılım bankalarının yaygınlaşmasına sebep oldu. Bütün bunlarla beraber, "Faizsiz bankacılığın faizli

bankalardan farkı nedir? Faize bulaşmadan bankacılık nasıl gerçekleşiyor? Kâr payının faizden farkı nedir? Batılılar faizsiz bankacılığa nasıl bakıyorlar?" gibi sorulara da cevap arama ihtiyacı duyuldu. Bu kitap bütün bu sorulara cevap vermek amacıyla katılım bankacılığı sektörüne katkı sunmayı hedefliyor.